

Communiqué

POUR PUBLICATION IMMÉDIATE

Réf. n° NRF2020-06

Le marché de la chaîne d'approvisionnement adopte le nuage, et les ventes de SaaS de Tecsyst sont multipliées par 4

Migration sans pareille des clients de la licence perpétuelle aux SaaS, les principaux facteurs en étant le temps de mise à niveau, la sécurité et l'expansion.

Montréal (le 9 mars 2020) – Tecsyst Inc. (TSX à la Bourse de Toronto), entreprise de logiciel de gestion de la chaîne d'approvisionnement de premier plan, a annoncé aujourd'hui une adoption record du nuage depuis le début de l'exercice alors qu'elle poursuit son expansion mondiale. Sa croissance organique est soutenue par les acquisitions stratégiques du dernier exercice et par les barrières à l'entrée les plus faibles qui soient grâce à la technologie SaaS pour la chaîne d'approvisionnement. L'intensification de croissance de la clientèle recouvre les marchés verticaux du détail, des soins de santé et de la distribution générale, ce qui prouve la capacité de l'entreprise technologique à fournir l'ensemble des capacités omnicanales en réponse aux exigences du marché qui évoluent rapidement.

Au cours du troisième trimestre, Tecsyst a connu une demande plus forte pour le nuage, et affiché une hausse de 300 % dans les commandes de SaaS par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. À la hausse en cumul annuel de la valeur contractuelle totale des nouveaux clients ayant commandé les SaaS s'ajoute les clients détenant une licence perpétuelle qui passent maintenant à cette nouvelle plateforme plus souple.



« Il y a un an, nous avons regroupé notre promesse de marque sous le nom réputé de Tecsys et une haute direction rigoureuse et stable, et cela porte fruit » nous informe Peter Brereton, chef de la direction de Tecsys. « Actuellement, nous surpassons nos prévisions, et la croissance de Tecsys en tant qu'un leader du marché du logiciel de la chaîne d'approvisionnement reflète les importantes avancées que nous avons faites dans notre offre de marché. Nous continuons à investir dans l'avenir de notre entreprise, et nos clients, nouveaux et anciens, peuvent avoir confiance, Tecsys ne perdra jamais de vue son objectif qui est de créer des solutions exceptionnelles. »

Alors que le taux d'adoption du nuage grimpait déjà, l'acquisition par Tecsys de deux fabricants de logiciels, à Toronto, Canada et Copenhague, Danemark, durant l'exercice 2019 a catalysé ce taux dans les principaux marchés verticaux de gestion de la chaîne d'approvisionnement. Une dynamique systématique a été créée en offrant des solutions omnicanales éprouvées au moment où les entrepôts et entreprises de distribution sont obligés de faire converger leurs activités de logistique vers les silos opérationnels.

« Un DGE ou un SGO traditionnel sur site a une durée de vie d'environ 15 ou 20 ans dans le meilleur des cas, » explique Steven Berkovitz, chef de plateforme de Tecsys. « L'an 2000 a été un puissant déclencheur qui a poussé les entreprises à faire quelque chose pour surmonter cette incertitude. Tous ces systèmes deviennent obsolètes et les entreprises réalisent que le marché a changé de manière radicale. Non affecté par les systèmes existants, Tecsys prouve encore et encore qu'elle offre la fiabilité d'un système pour entreprise doté de la modernité et de la souplesse des SaaS. »

Tecsys résout les défis opérationnels complexes avec des logiciels et des services qui simplifient la circulation des produits tout au long de la chaîne d'approvisionnement, depuis leur réception jusqu'au point d'utilisation. Le renforcement de la position dominante de Tecsys dans le marché de gestion de la chaîne d'approvisionnement est ancré dans Itopia®, sa plateforme complète, conçue pour créer la clarté malgré l'accentuation de la complexité des défis de la chaîne d'approvisionnement. Cette position est étayée par son portefeuille et de services annexes.



À propos de Tecsys

Tecsys est un fournisseur mondial de solutions de la chaîne d'approvisionnement qui équipe les entreprises sans frontières en croissance. Les entreprises prospèrent quand elles ont le logiciel, la technologie et l'expertise nécessaires à l'excellence opérationnelle et au respect des promesses de la marque. Tecsys propose des solutions dynamiques et puissantes pour la gestion de l'entrepôt, de la distribution et du transport, des commandes au détail et la gestion des fournitures au point d'utilisation, ainsi que des solutions intégrales de gestion financière et des solutions analytiques pour les secteurs des soins de santé, de la vente au détail, des pièces de rechange, de la logistique de tierce partie, et le secteur de la distribution en gros à fort volume.

Les actions de Tecsys sont cotées à la Bourse de Toronto sous le symbole TCS. Pour en savoir plus sur Tecsys, consultez le site www.tecsys.com.

Renseignements

- **Solutions et renseignements généraux :** info@tecsys.com
- **Relations avec les investisseurs :** investisseur@tecsys.com, 514 866-5800
- **Relations avec les médias :** adam.polka@tecsys.com
- **Téléphone :** 514 866-0001 ou 800 922-8649