



Une norme plus élevée

RAPPORT ANNUEL 2024



Table des matières

Coup d'œil sur Tecsys	3
Fixer une norme plus élevée	4
Faits saillants financiers	6
Message de Peter Brereton, président et chef de la direction	7
Message de Dave Brereton, président exécutif	10
Améliorer chaque interaction avec le client	13
Renforcer notre écosystème de partenaires	17
Développer notre culture d'entreprise	19
Gestion du développement durable	24
Gouvernance	25
Forger l'avenir	26
Commentaires et analyse de la direction	27
Rapport de la direction	49
Section financière	54
Renseignements généraux	101
Directeurs et cadres supérieurs	102
Renseignements sur l'entreprise	103

Les déclarations contenues dans le présent rapport annuel qui ne se rapportent à des faits historiques sont des énoncés prospectifs fondés sur les opinions et les hypothèses de la direction. Ces énoncés ne garantissent pas les résultats futurs de la Société et sont soumis à certaines incertitudes, notamment, mais sans s'y limiter, la conjoncture économique future, les marchés desservis par Tecsys Inc., les mesures prises par les concurrents, les nouvelles tendances technologiques dominantes, et d'autres facteurs sur lesquels Tecsys Inc. n'a aucun pouvoir et qui peuvent entraîner un écart entre les résultats réels et ces énoncés. De plus amples renseignements sur les risques et incertitudes liés aux activités de Tecsys Inc. sont donnés dans la section du rapport de gestion du présent rapport annuel et dans la notice d'information annuelle pour l'exercice terminé le 30 avril 2024. Ces documents ont été déposés auprès des commissions canadiennes des valeurs mobilières et peuvent être consultés sur le site Web de la Société (<https://www.tecsys.com/fr/about-us/investisseurs/>) et sur SEDAR+ (www.sedarplus.ca).

Propriété de Tecsys Inc. 2024. Tous les noms, marques de commerce, produits et services mentionnés sont des marques de commerce, déposées ou non, de leurs titulaires respectifs.

Coup d'œil sur Tecsys

Tecsys est un fournisseur mondial de solutions **infonuagiques avancées** destinées à la chaîne d'approvisionnement

Nous fournissons des solutions de transformation de la chaîne d'approvisionnement conçues pour clarifier les défis complexes de la chaîne d'approvisionnement auxquels les organisations sont confrontées en raison de leur expansion, des attentes des clients, et de l'augmentation des stocks. Grâce à notre engagement envers l'innovation et la réussite de nos clients nous équipons les organisations avec les logiciels, la technologie et l'expertise nécessaires à l'excellence opérationnelle et à l'avantage concurrentiel.

Les solutions Tecsys comprennent des logiciels spécialement conçus pour la planification des ressources de l'entreprise, la gestion des entrepôts, la gestion de la distribution et du transport, la gestion de l'approvisionnement au point d'utilisation, la gestion des commandes au détail et l'exécution des commandes, ainsi que des solutions complètes de gestion financière et d'analyse. Développées sur la plateforme d'application extensible Itopia® à code bas, les solutions Tecsys offrent aux organisations la flexibilité de personnaliser leurs systèmes en fonction de l'évolution de leurs besoins commerciaux.

La résilience de la chaîne d'approvisionnement ne consiste pas seulement à relever les défis, mais aussi à s'y préparer stratégiquement. Nous pensons que des logiciels fiables, robustes et réactifs, permettent à nos clients de faire face aux perturbations en toute confiance.

Fixer une norme plus élevée

Une croissance sans précédent, une innovation ciblée et un engagement inébranlable en faveur de l'excellence, sont les caractéristiques du parcours de Tecsys. Nous avons constamment repoussé les limites et établi de nouvelles références en matière de satisfaction client, de qualité, et de service. En parcourant ce rapport annuel, vous verrez comment notre volonté de placer la barre plus haut a été à l'origine de notre succès, et nous a permis de nous positionner pour un avenir radieux.

Notre chiffre d'affaires SaaS a grimpé en flèche, notre chiffre d'affaires total a atteint de nouveaux sommets et notre revenu annuel récurrent continue d'augmenter, reflétant notre vigoureuse dynamique de marché. Cette croissance ne se traduit pas seulement par des chiffres, mais aussi par la confiance que nous accordent nos clients. Nous sommes fiers de donner les moyens d'agir aux utilisateurs de la chaîne d'approvisionnement du monde entier, en veillant à ce qu'ils disposent des bons outils pour être efficaces et performants.

Placer la barre plus haut

Pour l'avenir, nous sommes déterminés à placer la barre encore plus haut. Notre vision de la croissance est plus nette que jamais, soutenue par des investissements technologiques et une volonté inébranlable d'assurer la réussite de nos clients.



Avoir Tecsys comme partenaire technologique s'est avéré inestimable alors que nous faisons évoluer nos opérations vers une exécution plus rapide et plus précise. Ses solutions nous ont aidé à tenir nos engagements vis-à-vis nos clients, ce qui fait une réelle différence dans notre capacité à développer l'entreprise. »

Louis Chertkow

*Président et chef de la direction
Elkay Plastics*

SATISFACTION DES CLIENTS

Nous plaçons la barre plus haut en matière de satisfaction de clients parce que nous voulons nous appuyer sur notre taux de rétention net exceptionnel de plus de 100 %.

QUALITÉ

Nous plaçons la barre plus haut en matière de qualité parce que, la fiabilité de nos logiciels n'est pas négociable.

SERVICE

Nous plaçons la barre plus haut en matière de service parce que, lorsque nos clients se fient à nos conseils stratégiques pour les aider à maximiser l'utilisation de nos logiciels, ils voient la valeur du réinvestissement.

EXPÉRIENCE DES EMPLOYÉ.E.S

Nous plaçons la barre plus haut en matière d'expérience des employé.e.s parce que nous savons qu'une main-d'œuvre saine et heureuse est essentielle pour offrir des expériences exceptionnelles aux clients.

Une référence d'excellence



+100 pays

Les logiciels Tecsys sont utilisés dans plus de 100 pays à travers le monde.

+1 000 sites clients

Un réseau mondial de plus de 1 000 sites clients principalement situés au Canada, aux États-Unis, et en Europe.

Top 2

Huit clients, dont deux reconnus par des Masters, sont classés dans le Top 25 de la chaîne d'approvisionnement des soins de santé de Gartner pour 2023¹.

Acteur majeur

IDC MarketScape : Worldwide Warehouse Management 2024 Vendor Assessment (Évaluation des fournisseurs pour la gestion des entrepôts dans le monde)².

Expert

Matrice de valeur des technologies WMS de Nucleus Research pour 2023³.

Challenger

Magic Quadrant 2023 de Gartner pour les systèmes de gestion d'entrepôts⁴.



¹ <https://www.gartner.com/en/supply-chain/trends/gartner-healthcare-supply-chain-top-25>

² <https://www.idc.com/research/viewtoc.jsp?containerId=US49948523>

³ <https://nucleusresearch.com/research/single/wms-technology-value-matrix-2023/>

⁴ <https://www.gartner.com/en/documents/4331099>

Faits saillants financiers

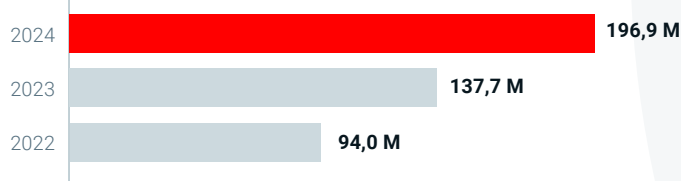
Les clients SaaS de Tecsys signent des accords pluriannuels pour les logiciels Elite™ et Omni™ de la plateforme de la chaîne d’approvisionnement. Notre performance démontre une croissance cohérente et résiliente tandis que notre modèle d’entreprise fournit une base de revenus récurrents prévisibles complétée par l’acquisition de nouveaux clients et l’expansion au sein de notre base de clients actuelle.

1 000 CAD sauf pour le résultat par action	2024	2023
Produits	171 242	152 424
Bénéfice d’exploitation	1 933	3 568
Bénéfice net	1 849	2 089
BAlIA ajusté ¹	9 614	9 484
Résultat par action	0,13	0,14
Revenu récurrent annuel des réservations de SaaS ²	18 554	16 392
Flux de trésorerie d’exploitation	4 855	8 356
Revenu annuel récurrent ²	94 680	78 252

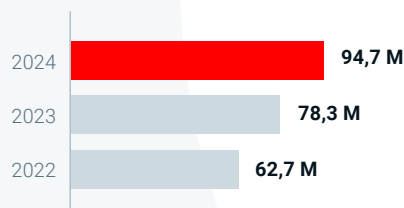
Valeur pour l’actionnaire

Au 30 avril 2024 en millions de dollars canadiens

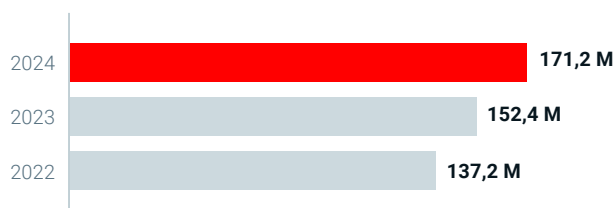
Obligations de prestation qui restent à remplir à l’égard des logiciels-services



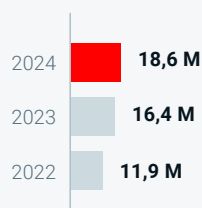
Revenu annuel récurrent



Produits



Revenu récurrent annuel des réservations de SaaS



¹ Voir la section du Commentaire et de l’analyse de la direction intitulée « Mesure de la performance non conforme aux IFRS ».

² Voir la section du Commentaire et de l’analyse de la direction intitulée « Indicateurs clés de performance ».

Message de Peter Brereton

Président et chef de la direction



Chères, chers actionnaires,

Cette année encore j'ai le privilège de souligner une performance financière phénoménale, assortie de perspectives enthousiasmantes pour l'exercice 2025. L'exercice 2024 a vu une série de réalisations extraordinaires et une croissance record. Notre engagement envers l'excellence et l'innovation nous a permis d'atteindre de nouveaux sommets, et je suis incroyablement fier des efforts incessants de notre équipe pour établir une norme plus élevée dans tout ce que nous faisons.

Notre croissance a, en effet, été exceptionnelle. Nous avons non seulement augmenté notre chiffre d'affaires et nos réservations, mais nous avons aussi renforcé notre position dans des segments clés du marché. Quelques années seulement après le passage au modèle de livraison SaaS, les revenus SaaS représentent désormais près de deux tiers de nos revenus récurrents, ce qui souligne notre capacité à fournir une valeur durable et à construire des relations fortes et à long terme avec nos clients. Ce succès témoigne de l'importance stratégique que nous accordons à la satisfaction des clients, à l'innovation, et à la mise en place d'un solide écosystème de partenaires.

Satisfaction des clients

La satisfaction de nos clients et notre succès global ont été constants. Alors que nous construisons notre réseau de clients à travers les industries et les zones géographiques, et que nous intensifions notre engagement avec ceux qui utilisent déjà la plateforme Tecsys, nous réitérons notre engagement à fournir un produit logiciel intuitif et fiable qui garantit que le bon inventaire se trouve au bon endroit et au bon moment.

Mais cela va plus loin. Nous comprenons l'importance de donner à nos clients les moyens de faire plus grâce à une meilleure efficacité opérationnelle, à des économies de coûts, et à des niveaux de services améliorés. C'est pourquoi nous voulons leur donner toutes les chances d'exploiter leur logiciel pour une amélioration continue.

La conférence des utilisateurs de Tecsys est un moyen important d'y parvenir. Cette année, nous avons organisé notre premier événement en présentiel depuis la pandémie, et c'est l'événement qui a attiré le plus grand nombre de participants dans l'histoire de notre entreprise, ce qui montre l'importance de réunir notre équipe, nos clients et nos partenaires. L'événement a favorisé un apprentissage mutuel et a généré une valeur commune grâce au partage d'expériences et de connaissances. Discuter des défis, célébrer les succès et innover pour l'avenir, nous aide à mieux comprendre les marchés que nous servons. Nous encourageons aussi l'adhésion au groupe d'utilisateurs Tecsys, mené par les clients, afin de permettre à ces derniers de renforcer leurs liens et de partager les meilleures pratiques.

La nomination de Vito Calabretta au poste de Chef de la Direction, Expérience Client, au début de l'année fiscale souligne notre engagement en faveur de cette approche centrée sur le client. Nous continuons à structurer notre organisation de services en plaçant la réussite des clients au premier rang de nos priorités, en veillant à améliorer en permanence notre soutien et notre engagement afin de répondre aux attentes des clients et de les dépasser.

Innovation

L'innovation reste au cœur de Tecsys. Le lancement du Tecsys Innovation Lab™ en septembre témoigne de notre volonté de repousser les limites et d'explorer de nouvelles frontières. Cette initiative ne consiste pas seulement à développer une technologie de pointe, mais aussi à créer des solutions qui répondent aux défis du monde réel auxquels nos clients sont confrontés. En encourageant une culture de l'innovation, nous ne nous contentons pas de suivre les tendances de l'industrie, nous ouvrons la voie en développant des solutions qui font une réelle différence pour nos clients.

Nous sommes également ravis des progrès que nous avons réalisés dans notre produit de gestion d'entrepôt, lequel a maintenant des capacités de traçabilité améliorées qui soutiennent la conformité avec la loi américaine sur la sécurité de la chaîne d'approvisionnement en médicaments (DSCSA). Les distributeurs pharmaceutiques en gros et les 3PL disposent ainsi d'une solution testée sur le marché pour se conformer à la réglementation, au moment où ces organisations de la chaîne d'approvisionnement se réorganisent en vue de l'échéance de mise en œuvre de la DSCSA en novembre 2024.



Le Groupe d'utilisateurs Tecsys est une communauté d'une valeur inestimable qui renforce nos relations avec les autres utilisateurs ainsi qu'avec Tecsys.

Grâce à lui, nous partageons les meilleures pratiques, nous collaborons sur les défis et nous nous mettons en réseau avec nos pairs, ce qui renforce notre capacité à exploiter efficacement les solutions de Tecsys et à obtenir de meilleurs résultats pour nos organisations. »

Joanna Hersey

Responsable des systèmes d'entreprise et de la conformité
Trinity Health

Scott Sturm

Consultant en performance
Solutions de processus et de systèmes
Mayo Clinic

Écosystème des partenaires

Notre écosystème de partenaires n'a jamais été aussi fort et a contribué de manière décisive à notre croissance. Nous avons constaté une excellente dynamique sous la forme d'une accréditation de comarketing et d'une aide à la vente. Notre portefeuille de projets est plus solide grâce à ces collaborations et à l'atteinte de jalons qui prouvent notre capacité à tirer parti des partenariats pour un succès mutuel. Par exemple, Tecsys est devenu le seul fournisseur de WMS à obtenir la certification AWS compétence chaîne d'approvisionnement dans trois catégories, annoncées en janvier.

Un tournant dans notre croissance

Il y a toujours un « nouveau grand projet » qui promet d'ébranler les fondements de la chaîne d'approvisionnement telle que nous la connaissons. Chaînes d'assemblage. Codes-barres. Internet. Nuage. Robots. IA. Mais à travers tout cela, les chaînes d'approvisionnement ont un objectif clair : acheminer la bonne marchandise au bon endroit et au bon moment. Les technologies que nous utilisons pour atteindre cet objectif sont révolutionnaires, mais il s'agit avant tout de déplacer physiquement des marchandises en fonction des besoins. C'est notre métier. Depuis le début, nous nous sommes donné pour mission d'aider les organisations à gérer leurs chaînes d'approvisionnement avec intelligence, dextérité et avantage concurrentiel. Cette mission continue d'être notre force motrice. Nous cherchons à être le porte-étendard, celui qui fixe les normes. Non pas pour nous faire voir, mais pour ce qui compte pour votre entreprise.

C'est pourquoi nous nous trouvons aujourd'hui à un moment charnière de notre parcours, marqué par une solide croissance du chiffre d'affaires, une augmentation des marges et une voie clairement tracée vers une plus grande rentabilité. Cette croissance présente également d'importantes possibilités qui favoriseront la réussite des clients. Nous devons donner la priorité à la valeur client afin d'être un allié stratégique pour les nouveaux clients comme pour les clients existants. Nous devons nous adapter efficacement en veillant à ce que nos produits continuent à fonctionner parfaitement afin que nos clients ne manquent jamais une étape dans leurs activités. Nous ne devons pas faiblir dans notre engagement en faveur d'une innovation significative.

Notre vision pour l'avenir est claire. Nous nous consacrerons à l'amélioration continue en tirant parti de nos forces et en explorant de nouvelles opportunités. Avec une équipe dévouée, des partenaires qui la soutiennent et des clients fidèles, Tecsys est bien positionnée pour placer la barre encore plus haut.

Nous vous remercions de votre confiance et de votre soutien.

Ensemble, nous atteindrons des sommets encore plus élevés.



Chaleureuses salutations,

Peter Brereton

Président et chef de la direction

Un message de Dave Brereton



Président exécutif

Chères, chers actionnaires et partenaires,

J'ai le plaisir de revenir sur une année exceptionnelle pour Tecsys, une année au cours de laquelle nous avons constamment innové et élevé nos normes de réussite. L'exercice 2024 a été transformateur, marqué par des réalisations importantes et une vision stratégique qui continue à nous faire avancer.

Nous abordons notre cinquième décennie d'activité, et jusqu'ici, notre parcours a été marqué par une croissance continue et des responsabilités accrues. Nous avons élargi notre empreinte sur des marchés clés, gagné du terrain sur de nouveaux marchés et renforcé notre écosystème de partenaires. Nous avons posé des fondations incroyablement solides tout en apportant une valeur durable à nos actionnaires. À mesure que nos projets ont pris de l'ampleur et que notre clientèle s'est étoffée, nous avons reconnu la nécessité de continuer à élever nos normes.

Quelques années après que nous soyons passés de la vente de logiciels sur site à des solutions infonuagiques, notre rôle a évolué, passant de la simple fourniture de logiciels à une participation active à la réussite des opérations de nos clients. Cette évolution nous oblige à fournir une fiabilité sur laquelle nos clients peuvent compter sans arrière-pensée.

Il est important pour nous **d'être la référence en matière de fiabilité** dans le secteur des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement—cohérents, toujours disponibles et parfaitement intégrés dans les opérations de nos clients.

Cet engagement en faveur de la fiabilité est un élément clé de notre objectif global, qui est de fixer et d'atteindre des normes plus élevées dans tout ce que nous faisons. Ce thème se retrouve dans tous les aspects de notre activité, de la robustesse de notre technologie à l'intégrité de notre culture d'entreprise.

L'attention que nous portons à l'amélioration de nos capacités témoigne de ce niveau d'exigence plus élevé. En optimisant les réseaux de la chaîne d'approvisionnement des soins de santé, nous pouvons améliorer les résultats des patients et l'efficacité opérationnelle. Il s'agit d'un vecteur de croissance soutenue pour notre organisation, car nous renforçons notre présence dans le secteur et trouvons de nouveaux moyens d'élargir l'offre que nous proposons à ce marché, comme c'est le cas dans la chaîne d'approvisionnement des pharmacies.

De plus, nous sommes enthousiasmés à l'idée d'étendre notre présence en Europe occidentale et de transformer la promesse de l'IA en impact de l'IA. Contrairement aux vagues technologiques précédentes, l'IA représente un changement fondamental – elle fait des vagues et crée de nouvelles perspectives et de nouveaux défis. Nous sommes déterminés à être à la pointe de cette transformation en exploitant l'IA pour stimuler l'innovation et la croissance.

Établir une norme plus élevée signifie également maintenir les valeurs éthiques les plus élevées et encourager une culture d'intégrité, de transparence et de respect. Chez Tecsys, nous croyons qu'une solide base éthique est cruciale pour un succès à long terme. Cela se reflète dans nos interactions avec nos clients, nos partenaires et au sein de notre propre équipe. Nous nous efforçons de créer un lieu de travail inclusif et stimulant où chaque membre de l'équipe se sent valorisé et habilité à donner le meilleur de lui-même.

Notre engagement envers la communauté et la responsabilité sociale est un autre aspect essentiel de nos normes plus élevées. Chaque année, Tecsys alloue une partie de ses revenus à des programmes communautaires. À mesure que notre organisation grandit, sa capacité à financer ces programmes augmente également. Cette année, je tiens à souligner notre soutien à Education Plus, une école secondaire conçue pour répondre aux besoins des élèves en difficulté scolaire et sociale au Québec, qui a été fondée il y a 30 ans grâce à cette allocation de programme communautaire. Education Plus a donné une lueur d'espoir à de nombreux jeunes en leur fournissant les outils et les possibilités nécessaires pour se construire un avenir meilleur. James Watts et sa femme Kim Perry, les dévoués dirigeants de l'école, illustrent l'esprit de résilience et d'engagement.

En ce qui concerne nos activités, nous continuons à viser l'excellence et l'innovation. Cette année, nous avons eu le plaisir d'accueillir Andrew Kirkwood au sein de notre conseil d'administration. Andrew apporte une grande expérience dans le domaine de la logistique et de la gestion de la chaîne d'approvisionnement, renforçant ainsi notre leadership et nous guidant vers de nouveaux sommets. Son arrivée au conseil d'administration témoigne de notre volonté d'apporter de nouvelles perspectives pour faire avancer notre vision stratégique. Grâce à son expérience de cadre dans plusieurs entreprises de technologie de la chaîne d'approvisionnement et à ses connaissances uniques, notamment des marchés internationaux, Andrew est bien placé pour nous aider à explorer de nouvelles possibilités et à étendre notre portée mondiale.

Je voudrais prendre un moment pour exprimer ma gratitude à notre conseil d'administration, à nos employés et à nos clients. Votre dévouement, votre travail acharné et votre confiance en Tecsys ont joué un rôle déterminant dans notre succès. Ensemble, nous construisons un avenir meilleur grâce à nos solutions innovantes et à notre engagement à avoir un impact positif sur le monde. Nos réalisations de cette année sont le résultat direct de nos efforts collectifs pour maintenir un niveau plus élevé dans tout ce que nous faisons.

Que vous receviez des soins dans un hôpital, que vous attendiez une livraison à domicile, que vous achetiez une voiture ou que vous fassiez des achats en ligne, nos logiciels sont essentiels aux opérations des marques que vous connaissez et que vous aimez. Tecsys est souvent la main invisible qui aide les organisations du monde entier à honorer leurs engagements et nous prenons cette responsabilité au sérieux.

En nous tournant vers l'avenir, nous restons fidèles à notre mission, qui consiste à offrir une valeur exceptionnelle et à faire une différence significative. Nous vous remercions de votre soutien continu.



Dave Brereton

Président exécutif

“

Plus qu'un simple éditeur de logiciels, Tecsys incarne **la compassion et le dévouement.**

Grâce à son soutien indéfectible depuis 30 ans, Education Plus a pu fournir des ressources et des possibilités inestimables aux jeunes qui vivent le monde différemment, leur permettant ainsi de faire des choix de vie sains. »

James Watts
Directeur
Education Plus

Education Plus

“

Tout a commencé il y a 30 ans, lorsque Dave et moi marchions le long d'un chemin de terre dans un camp d'été. Il m'a demandé : « James, si tu avais les moyens de changer quelque chose dans l'éducation, à quoi cela ressemblerait? ».

J'ai réfléchi un moment et j'ai répondu : « J'ouvrirais une école centrée sur l'établissement de relations et l'apprentissage pratique, dans le but d'inspirer les élèves qui ne se sentent pas concernés par les approches éducatives conventionnelles ».

On connaît la suite.

Dave est guidé par sa foi en l'esprit humain. J'aime à penser qu'il est l'épicentre moral de tout ce à quoi il participe.

C'est pourquoi l'école secondaire Education Plus a pu aider plus de 2 500 élèves depuis sa création.



James Watts
Directeur
Education Plus



Améliorer **chaque** **interaction** avec le client

Chez Tecsys, nos clients sont au cœur de tout ce que nous faisons. Nous nous engageons à leur offrir une valeur exceptionnelle et à garantir leur succès en leur fournissant des solutions innovantes adaptées à leurs besoins uniques. Notre approche axée sur le client nous pousse à relever constamment la barre en établissant de nouvelles normes en matière de service, de soutien et de satisfaction.

Cette année, nous avons organisé notre première conférence des utilisateurs Tecsys en présentiel depuis la pandémie. Cet événement, qui a attiré de nombreux participants, s'est avéré très utile, à la fois pour nos clients et pour notre entreprise. Nous avons entendu les points de vue de cadres de Nissan et de la clinique Mayo, entre autres, et partagé des perspectives avec des partenaires tels que AWS, Locus Robotics et Zebra Technologies. La conférence a permis de créer des réseaux, de renforcer la communauté des clients de Tecsys et d'approfondir notre compréhension des priorités, des préoccupations et de l'orientation stratégique de nos clients.

SUPPLYCHAINBRAIN



Pour la troisième année consécutive, SupplyChainBrain a classé Tecsys parmi les 100 meilleurs partenaires de la chaîne d'approvisionnement. Nous sommes particulièrement fiers d'être inclus dans cette liste, car elle est le résultat d'une nomination par de précieux clients qui ont choisi de reconnaître que nos solutions font partie de leur succès.

Relever la barre de l'excellence opérationnelle



Il y a cinq ans, la chaîne d'approvisionnement de Texas Children's était un service cloisonné présentant de graves déficits technologiques. Aujourd'hui, elle est devenue un système entièrement intégré à l'échelle de l'entreprise, doté d'une technologie de référence, depuis notre ERP en nuage jusqu'à notre stratégie « One Inventory System » (un seul système d'inventaire), et cela parce que nous avons choisi Tecsys. Notre stratégie consistant à nous concentrer sur les activités qui assurent la stabilité et la durabilité de notre chaîne d'approvisionnement a été plus fructueuse que nous n'aurions pu le prévoir. Le fait d'avoir un système pour nos points d'utilisation et un système pour notre ERP nous a permis d'avoir des données et des analyses plus propres et plus précises que jamais auparavant. »

Mike Brown
Vice-président Chaîne d'approvisionnement et
Services environnementaux
Texas Children's Hospital



L'équipe de Baptist Health s'est engagée à montrer la voie en matière d'innovation du CPSC et Tecsys a été un partenaire inestimable dans cette entreprise. L'engagement et l'expertise de Tecsys nous permettent de mettre en œuvre les changements que nous envisageons et de préparer le terrain pour de futures réussites. »

Nilesh Desai
Directeur de la pharmacie
Baptist Health



Relever la barre pour faciliter la croissance



Truepill a toujours été à l'intersection de la technologie et des soins de santé, soutenant nos clients et ses patients à travers une expérience numérique transparente. L'adoption du WMS Elite™ de Tecsys constitue un investissement dans notre croissance et notre vision. Il ne s'agit pas seulement de répondre aux demandes d'aujourd'hui; ce système nous permet d'évoluer efficacement tout en maintenant les normes les plus élevées en matière de conformité et de précision. »

Aaron Wurst
Président
Truepill



Nous cherchons sans relâche à offrir des expériences positives à nos clients, et cela s'étend à notre écosystème de commerce numérique. Allure Commerce, [partenaire de Tecsys], nous a aidés à réaliser notre vision d'une expérience omnicanale transparente et nous a fourni l'expertise technique pour l'exécuter sans problème. Notre nouvel écosystème numérique combine efficacement l'élégante interface frontale de Shopify avec l'interface dorsale sophistiquée d'orchestration de la gestion des commandes de Tecsys, fournissant une plateforme évolutive pour un commerce omnicanal efficace. »

Genevieve Bulgin
Directrice de la vente au détail
Eclipse Stores

eclipse

Relever la barre en matière de transformation numérique



Il est essentiel que nous continuions à établir une référence dans notre secteur. La technologie composable de Tecsys a permis à notre équipe de créer et d'affiner des canaux de vente adaptés aux désirs de notre clientèle, du ramassage à la consigne, au service « cliquer et ramasser ». Cette flexibilité inhérente à la plateforme de Tecsys nous donne les moyens de modeler notre infrastructure technique afin d'offrir à nos clients des expériences d'achat vraiment personnalisées. Chaque commande, chaque engagement, chaque point de contact reflète désormais notre volonté d'apporter une satisfaction inégalée. »

Johan Ohlstenius

Directeur TI

Magasin du Nord

Magasin



Notre collaboration avec Tecsys a été très prometteuse. Tout au long de la procédure de demande de proposition et du partenariat qui s'en est suivi, alors que nous construisons un système plus robuste, Tecsys a fait preuve d'un engagement fort pour comprendre nos exigences uniques et pour affiner son approche en fonction de notre retour d'information. Ce partenariat nous donne la certitude que Tecsys nous aidera à atteindre nos objectifs en matière de chaîne d'approvisionnement et à intégrer avec succès ses solutions dans nos opérations. »

John Barnes

Directeur, Intégration des systèmes et planification de la chaîne d'approvisionnement

St. Luke's Health System




Renforcer notre **écosystème de partenaires**

Notre écosystème de partenaires est la **pierre angulaire** du succès de Tecsys

En concluant et en entretenant des partenariats solides, nous renforçons notre capacité à fournir des solutions globales qui répondent aux divers besoins de nos clients. Cette approche collaborative stimule l'innovation, élargit notre présence sur le marché et crée une valeur mutuelle.

Près d'un tiers de nos accords et la moitié de nos nouveaux logos étant influencés par nos partenaires, nous pouvons dire que notre écosystème de partenaires en pleine expansion contribue de manière significative à notre croissance. En plus de travailler conjointement avec les chefs de file du secteur au développement de solutions et à l'exploitation d'une expertise partagée, nous développons nos relations avec le marché pour une commercialisation croisée stratégique et pour accéder à de nouveaux segments.

Un exemple notable date de janvier dernier, lorsque Tecsys est devenu le seul fournisseur de WMS à être certifié dans trois catégories de compétences de la chaîne d'approvisionnement AWS : distribution, mise en œuvre et planification. Cette réussite souligne notre engagement à aider les clients à résoudre leurs défis les plus complexes et les plus critiques en matière de chaîne d'approvisionnement grâce à des solutions infonuagiques innovantes.



Cette approche collaborative stimule l'innovation, élargit notre portée commerciale et crée une valeur mutuelle.

Relever la barre de la collaboration avec les partenaires



Le partenariat réussi entre BRG et Tecsys offre une solution complète aux prestataires de soins de santé. En alliant l'expertise concrète et les méthodologies éprouvées de BRG aux solutions technologiques de pointe de Tecsys, nous donnons aux systèmes de santé les moyens de dégager un important retour sur investissement. Nos forces complémentaires garantissent une transition en douceur pour les systèmes de santé, les préparant ainsi au changement pour les déploiements de Tecsys et, en fin de compte, accélère leur chemin vers le succès. »

James McHugh

Directeur général BRG et chef de file des partenaires de Tecsys

BRG



Avalon est partenaire de Tecsys depuis près de 10 ans. Nous avons collaboré avec Tecsys sur une multitude de projets au fil des ans et, plus récemment, sur des solutions très complexes qui impliquaient des points d'intégration multiples avec des systèmes d'automatisation et d'autres systèmes. Chaque projet apporte ses propres défis et l'équipe de Tecsys est toujours avec nous à chaque étape pour donner vie aux solutions destinées à nos clients. Nous nous réjouissons de poursuivre notre partenariat avec Tecsys. »

Nick Reonegro

Responsable des opérations et de la chaîne d'approvisionnement

Avalon



L'engagement de Tecsys en faveur de l'innovation et de la réussite des clients s'aligne parfaitement sur les offres de solutions de TraceLink. En intégrant nos solutions numériques de chaîne logistique de bout en bout à ses offres, Tecsys sera en mesure de proposer des programmes de pointe qui produiront des résultats commerciaux tangibles. Nous sommes fiers de soutenir Tecsys dans sa mission de révolutionner la gestion de la chaîne logistique. »

Dan Walles

Vice-président et directeur général, Solutions de traçabilité et de conformité

TraceLink



Tecsys et Terso partagent le même engagement en faveur de l'innovation et de la réussite des clients. En intégrant nos boîtiers RFID à ses solutions logicielles, Tecsys a amélioré l'efficacité de la chaîne d'approvisionnement mondiale des soins de santé et y a apporté des avantages commerciaux clairs. Nous sommes fiers de nous associer à Tecsys, qui continue à établir une norme d'excellence. »

Jason Rosemurgy

Premier vice-président des comptes d'entreprise

Terso Solutions

Développer notre culture d'entreprise

Les bonnes entreprises **améliorent** la vie des gens

Les chaînes d'approvisionnement relient le monde. Chaque jour, des milliards de transactions de la chaîne d'approvisionnement sont faites sur un réseau mondial de nœuds interconnectés; les matériaux, les produits et les informations transférés sont liés à presque tout ce que nous rencontrons dans le monde industrialisé.

L'établissement de ces connexions est au cœur de l'activité de Tecsys. Notre valeur réside dans l'efficacité que nous mettons en œuvre entre les personnes, les produits et les processus qui composent les chaînes d'approvisionnement qui nous entourent. Nous sommes depuis longtemps convaincus que les bonnes entreprises doivent prospérer et, grâce à nos solutions, nous donnons aux bonnes entreprises les moyens de réaliser de grandes choses.

Ainsi, parallèlement à notre performance fiscale, nous souhaitons souligner la manière dont Tecsys est connectée au monde qui nous entoure : comment nous intégrons les questions environnementales, sociales et les questions de gouvernance (ESG) en tant qu'objectif complémentaire pour la réussite.

En nous appuyant sur des normes ESG reconnues, nous donnons la priorité aux questions qui intéressent nos clients, nos collègues et les communautés locales et mondiales. Nous examinons notre impact sur le monde et tenons compte des empreintes que nous laissons derrière nous. Nous enrichissons notre environnement, nous encourageons l'engagement de nos employés et nous renforçons notre valeur ajoutée.

Notre action s'appuie sur les principes fondamentaux suivants :

Engagement communautaire

Éthique et intégrité

Gouvernance d'entreprise

Diversité et inclusion

Engagement des employé.e.s

Confidentialité et sécurité des données

Santé et bien-être

Impact sur l'environnement

Mettre l'accent sur **l'intégrité**



La culture d'intégrité de Tecsys est le **fondement de son succès**

C'est ce que nos clients apprécient le plus et ce que nos employés valorisent le plus. Nous favorisons un environnement inclusif où les employés sont encouragés à se surpasser et à respecter les normes éthiques les plus élevées. Notre engagement envers l'intégrité nous permet de tenir nos promesses et de conserver la confiance de nos clients, partenaires et parties prenantes.

Engagement
envers le client

Engagement
envers l'excellence

Respect de la
personne

Nous respectons nos clients

Notre engagement envers nos clients est de toujours faire ce qu'il faut. Les résultats financiers ne doivent pas être obtenus au détriment de l'éthique des affaires. Nous resterons transparents et honnêtes. Nous ferons preuve de créativité pour résoudre les problèmes. Nous n'allons pas rogner sur les coûts. Nous sommes convaincus que notre réussite est étroitement liée à celle de nos clients et c'est dans cette optique que nous poursuivons l'excellence mutuelle.

Nous respectons nos collègues

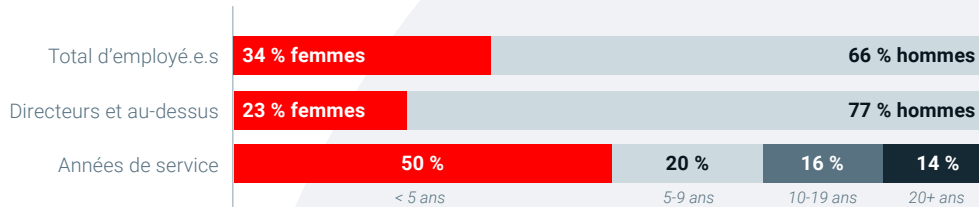
Tecsys est composée d'une riche mosaïque d'expertises commerciales et de fonctions de soutien provenant d'une équipe mondiale aux origines diverses. Nous profitons des avantages que la diversité, l'équité et l'inclusion offrent à chacun d'entre nous dans la poursuite de nos objectifs. Chez Tecsys, nous sachant en sécurité et respectés pour ce que nous sommes, nous pouvons poursuivre nos ambitions personnelles et professionnelles.

Nous respectons le monde qui nous entoure

Tecsys est fière de sa tradition de contribution à la communauté. Dans les affaires comme dans la vie, nous sommes des acteurs du changement passionnés qui s'engagent à avoir un effet positif sur le monde qui nous entoure. Nous pensons que chacun a un rôle à jouer dans le renforcement de nos communautés mondiales. Nous encourageons le bénévolat et les engagements fondés sur des principes à l'intérieur et à l'extérieur de Tecsys.

Priorité à notre **personnel**

Qu'il s'agisse des logiciels que nous concevons, des services ou de l'assistance à la clientèle que nous fournissons, nos collaborateurs sont la pierre angulaire de notre proposition de valeur axée sur le client.



Tecsys s'engage à créer un milieu de travail qui tient compte des différences individuelles et offre une considération égale pour toutes les possibilités d'emploi. Nous valorisons la diversité, l'équité et l'inclusion en reconnaissant que la diversité des perspectives alimente l'innovation. Nous respectons les principes d'équité en garantissant l'égalité des chances et des résultats équitables. L'inclusion est notre force, car nous célébrons l'individualité et construisons une équipe unie et puissante, issue de tous les horizons.

Notre personnel est vraiment impressionnant.



Guy Courtin



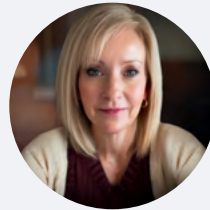
Valerie Bandy



Neeta Garg



Vee Srithayakumar



Corinna Hoag

Guy Courtin (vice-président de l'Industrie et des Alliances mondiales) a été nommé Top Influencer 2023 par RETHINK Retail¹. Les cadres de Tecsys, **Valerie Bandy** (directrice principale, Solutions pour la Pharmacie) et **Neeta Garg** (directrice principale, Prestation de services pour le commerce de détail) ont reçu le prestigieux prix Women in Supply Chain 2023² en septembre et **Vee Srithayakumar** (chef de produit WMS) a été reconnu comme l'un des Pros to Know 2024, catégorie Rising Stars du magazine Supply & Demand Chain Executive. **Corinna Hoag** (directrice principale de produits) a reçu le prix Pros to Know Lifetime Achievement 2024³. Ces distinctions ne sont qu'un aperçu des talents primés qui font avancer Tecsys.

Nos réalisations collectives témoignent de la force et du dévouement de notre incroyable équipe. Alors que nous continuons à croître et à innover, nous restons déterminés à créer un lieu de travail où chaque membre de l'équipe peut s'épanouir et donner le meilleur de lui-même. Cet engagement s'étend à l'épanouissement des futurs talents; en offrant 30 stages cette année, nous investissons dans la prochaine génération d'employés de Tecsys.

¹ <https://rethink.industries/top-retail-influencers-2023/>

² <https://www.tecsys.com/blog/2023-women-in-supply-chain-award>

³ <https://www.tecsys.com/blog/tecsys-corinna-hoag-and-vee-srithayakumar-named-2024-supply-demand-chain-executive-pros-to-know>

Favoriser **l'équilibre** entre vie professionnelle et vie privée

Nous croyons que des employés heureux donnent des clients heureux. Notre engagement en faveur de l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée est la pierre angulaire de l'expérience incroyable que nous offrons à nos employés, ce qui se traduit par un taux d'occupation des postes parmi les plus élevés du secteur et une satisfaction exceptionnelle des clients. En fixant des normes plus élevées pour nos employés, nous offrons des normes plus élevées à nos clients.

Notre modèle d'entreprise axé sur le travail à distance et notre gamme complète d'avantages sociaux sont conçus pour favoriser la santé et le bien-être des membres de notre équipe. Nous proposons de généreux plans de santé et de bien-être qui garantissent à nos employés l'accès aux soins dont ils ont besoin.

Cette année, nous avons annoncé une généreuse rémunération complémentaire pour le congé parental, permettant aux nouveaux parents de passer du temps de qualité avec leur famille sans stress financier. De plus, nous avons établi un compte de dépenses de bien-être et des journées de bien-être qui permettent aux employés de se détendre, de poursuivre leurs intérêts personnels et de maintenir un bon équilibre entre leur vie professionnelle et leur vie privée.

Notre souci du bien-être des employés va au-delà des avantages sociaux. Nous nous efforçons de créer un milieu où chaque membre de l'équipe se sent valorisé et habilité à donner le meilleur de lui-même. Nous soutenons et encourageons également les initiatives menées par les employés, comme le club de course de Tecsys. Ce respect du vécu de nos employés se traduit directement par le service exceptionnel et les solutions innovantes que nous fournissons à nos clients.

En donnant la priorité à l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée et en soutenant un lieu de travail positif, Tecsys améliore non seulement la qualité de vie de ses employés, mais s'assure également que nous continuons à fournir une valeur et un service exceptionnels à nos clients.

Ensemble, nous fixons des normes de réussite plus élevées.

Les membres du club de course de Tecsys font du jogging autour des bureaux de Tecsys à Montréal, Canada.



Prendre soin de notre **communauté**

Chez Tecsys, nous donnons la priorité à notre communauté et nous croyons qu'il est important d'avoir un effet positif. Nos employés sont activement impliqués dans des initiatives caritatives locales et soutiennent des organisations telles que Education Plus, Pédalez pour les enfants, Jeunesse au Soleil, Opération Père Noël, Dans la Rue et Youth Unlimited. Nous sommes fiers que nos employés contribuent au bien-être des enfants. Nous reconnaissons et soutenons ces efforts par le biais de notre programme de jumelage des dons des employés. Nous les encourageons à poursuivre leur engagement au sein de la communauté en versant une somme équivalente à leurs contributions financières à des œuvres de bienfaisance et à des activités de collecte de fonds admissibles.

En outre, Tecsys encourage les activités de collecte de fonds en interne au profit des organisations caritatives ou des équipes sportives auxquelles nos employés ou leur famille proches sont liés. Nous nous efforçons de cultiver le sens du devoir au-delà de nos objectifs commerciaux, en favorisant l'épanouissement personnel et professionnel de l'ensemble de notre personnel.

Et comme nous le faisons depuis plusieurs années, Tecsys a alloué une partie de ses revenus au soutien de divers projets caritatifs en faveur de la jeunesse dans le monde entier. En investissant dans l'avenir des jeunes, nous démontrons notre engagement à créer un monde meilleur pour les générations à venir.

Forte d'une tradition de 25 ans, l'équipe de Tecsys recueille à nouveau des fonds pour la Fondation de l'Hôpital de Montréal pour enfants dans le cadre de sa collecte de fonds Pédalez pour les enfants.

PÉDALEZ
pour
kids pour les
enfants



Gestion du développement durable

La gestion de l'environnement est une priorité fondamentale dans l'ensemble de nos activités. Nous avons multiplié les bureaux à distance en tirant parti de la communication numérique pour renforcer l'engagement avec notre équipe et nos clients, ce qui a permis de réduire considérablement les déplacements et les trajets domicile-travail tout en encourageant des habitudes de travail plus écologiques. Notre stratégie de recrutement décentralisée, axée sur la proximité des clients, présente des avantages à la fois environnementaux et financiers. Tout en continuant à adopter des pratiques plus écologiques, nous encourageons nos employés à adopter des comportements simples et respectueux de l'environnement et nous les sensibilisons à la manière dont chacun d'entre nous peut contribuer à un avenir durable.

Cet engagement en faveur du développement durable s'étend également à nos produits. Les avantages financiers de la transformation de la chaîne d'approvisionnement sont souvent mis en avant, mais nos logiciels offrent aussi des gains d'efficacité notables qui renforcent la durabilité environnementale.

L'essor du commerce numérique a entraîné une augmentation des petits envois ce qui a un impact considérable sur l'environnement. Alors que les organisations de la chaîne d'approvisionnement s'efforcent de trouver un équilibre entre les opérations en magasin et les opérations numériques, la gestion de la hausse des coûts de transport des marchandises devient une priorité à la fois économique et environnementale.

WMS

Notre logiciel de gestion d'entrepôt réduit les déchets en optimisant la densité de l'entrepôt, en minimisant les stocks dans la chaîne d'approvisionnement, en évitant les pertes grâce au suivi de l'emplacement et en minimisant les déchets grâce au contrôle des dates de péremption.

TMS

Notre logiciel de gestion des transports peut être adapté pour réduire les temps de déplacement, ce qui permet de réduire considérablement les kilomètres parcourus et d'optimiser les méthodes d'expédition en fonction de mesures exploitables.

POU

Notre logiciel de point d'utilisation réduit les stocks excédentaires, permet une gestion proactive des dates d'expiration et des rappels et optimise les cartes de préférence afin d'éliminer les déchets inutiles dans le processus de prélèvement et de retour.

Les avantages intégrés de nos produits ne sont pas seulement des avantages financiers pour nos clients, ils favorisent également le développement durable en alliant la réussite économique à la responsabilité.



Après avoir remporté le **Prix d'excellence de la chaîne d'approvisionnement 2023** de Tecsys pour l'innovation dans le domaine de la construction de grappes d'entreprises avec un accent particulier sur la durabilité :



J'apprécie tout particulièrement notre partenariat avec Tecsys. Son approche de la science des données, basée sur les résultats, concorde parfaitement avec la passion de l'amélioration continue (Lean Continuous Improvement) de nos dirigeants de centres de distribution. Cette solution d'IA innovante, développée conjointement, offre une expérience améliorée aux membres de notre équipe, ce qui accélère leur progression en matière de formation et libère de la capacité pour mieux servir nos clients. »

Fred Mauermann
Vice-président des opérations
Werner Electric Supply

Assurer la **gouvernance d'entreprise**

Notre gouvernance d'entreprise est conçue pour guider la gestion de l'entreprise en fonction de principes. Les processus de contrôle qui garantissent l'exactitude et l'intégrité des opérations commerciales s'appuient sur les normes les plus strictes en matière de conduite éthique.

Au service des intérêts des parties prenantes et des actionnaires de Tecsys, notre gouvernance d'entreprise garantit que notre succès est souligné par les valeurs que nous embrassons.

	Comité d'audit	Comité de rémunération	Comité de gouvernance et des nominations	Conseil d'administration complet
Planification stratégique				
Tendances émergentes et opportunités				•
Environnement concurrentiel				•
Gouvernance d'entreprise				
Gouvernance, divulgation et transparence			•	•
Surveillance et responsabilisation	•			•
Code de conduite des affaires			•	•
Gestion des ressources humaines				
Principes, politiques et plans de rémunération		•		•
Examen de la succession de la direction				•
Intégrité de la gestion				•
Gestion des risques				
Contrôles internes	•			•
Gestion du risque d'entreprise	•			•
Vie privée et sécurité des données	•			•



David Brereton
Président exécutif du conseil d'administration
Tecsys Inc.



Peter Brereton
Président et chef de la direction
Tecsys Inc.



David Booth ^{(1) (3)}
Consultant



Andrew Kirkwood ^{(2) (3)}
Conseiller stratégique
AEK Ventures Ltd



Vernon Lobo ^{(2) (3)}
Directeur général
Mosaic Venture Partners Inc.



Kathleen Miller ⁽¹⁾
Administratrice
des sociétés



Steve Sasser ^{(1) (2)}
Cofondateur et directeur général
Swordstone Partners

⁽¹⁾ Membre du comité d'audit

⁽²⁾ Membre du comité de rémunération

⁽³⁾ Membre du comité de gouvernance et des candidatures du conseil

Forger l'avenir



Bien que le paysage de la chaîne d'approvisionnement évolue constamment, notre engagement en faveur de l'excellence reste constant. Tecsys fournit des solutions et des services qui permettent aux organisations de gérer leurs chaînes d'approvisionnement de manière plus efficace et efficiente, en réduisant les coûts d'exploitation, en améliorant le service client et en découvrant des possibilités d'optimisation.

Nous envisageons de forger l'avenir en gardant **trois piliers** à l'esprit :



Notre quête d'une norme plus élevée nous pousse à innover en permanence et à réimaginer des solutions pour un monde en constante évolution. L'innovation est au cœur de la stratégie de Tecsys. Cette année, nous avons lancé le Tecsys Innovation Lab™, un pôle de recherche et de développement de pointe qui nous propulse vers le futur et équipe nos clients pour l'avenir. En explorant de nouvelles technologies et méthodologies, nous nous assurons que nos solutions restent à la fine pointe de l'industrie. Grâce aux progrès de l'apprentissage automatique de l'IA et de l'analyse, nous améliorons la visibilité, nous optimisons la gestion des stocks et nous rationalisons les opérations de manière plus performante que jamais.

Les organisations nous confient leurs opérations les plus cruciales et nous nous comportons toujours comme un partenaire fiable qui les aide à réussir. Notre engagement en faveur d'une norme plus élevée permet aux clients de tirer parti de leurs chaînes d'approvisionnement pour bénéficier d'un avantage concurrentiel. Ensemble, nous façonnons l'avenir de la gestion de la chaîne d'approvisionnement par le biais d'une innovation continue, en veillant à ce que Tecsys reste un chef de file dans la fourniture de solutions de chaîne d'approvisionnement infonuagiques qui offrent une valeur exceptionnelle.

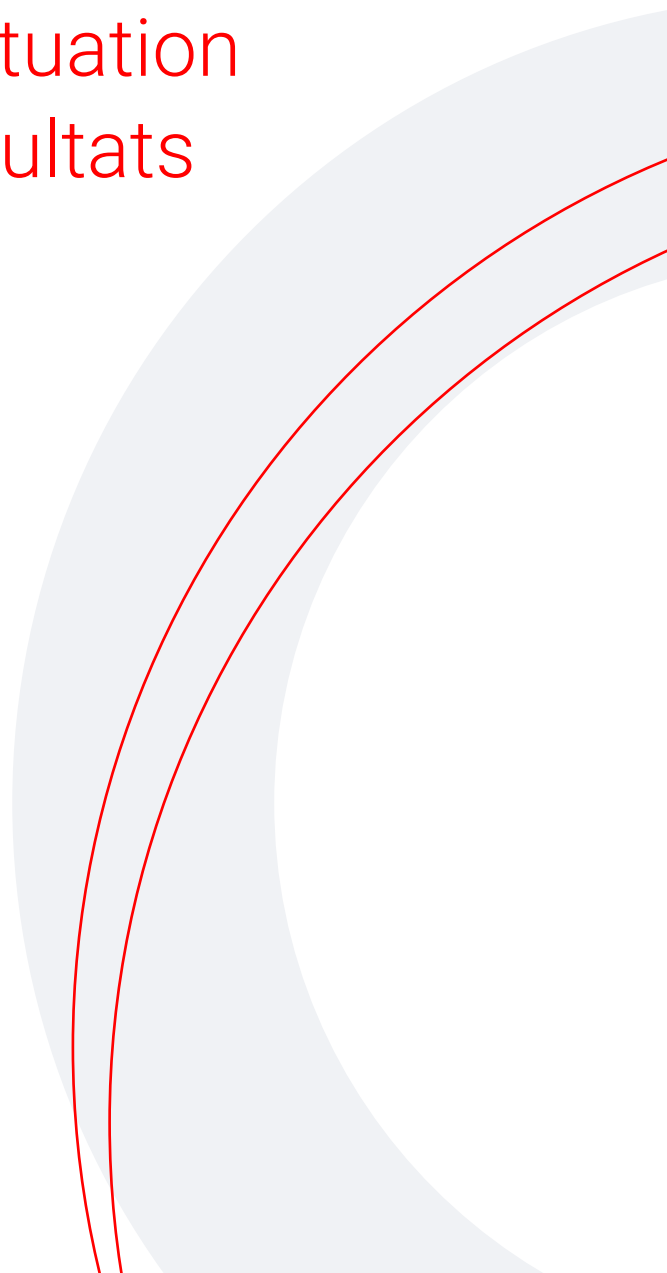


Le partenariat avec Tecsys a transformé les opérations de notre chaîne d'approvisionnement en nous permettant de rationaliser les processus et d'améliorer l'efficacité. Ses solutions innovantes ont été essentielles pour soutenir notre engagement à fournir des soins de haute qualité dans l'ensemble de notre système de santé. »

Adam Flood

Directeur de la chaîne d'approvisionnement
Wellstar Health System

Commentaires et analyse de
la direction sur la situation
financière et les résultats
d'exploitations



Commentaires et analyse de la direction sur la situation financière et les résultats d'exploitation

Le présent rapport de gestion, qui est daté du 27 juin 2024, porte sur les activités, la performance financière et la situation financière de Tecsyst Inc. (« Tecsyst », ou la « Société ») au 30 avril 2024 et au 30 avril 2023 et pour les exercices clos à ces dates et devrait être lu à la lumière des états financiers consolidés et des notes y afférentes. L'exercice 2024 renvoie à la période de douze mois close le 30 avril 2024 et l'exercice 2023 renvoie à la période de douze mois close le 30 avril 2023.

La Société établit ses états financiers consolidés conformément aux normes IFRS de comptabilité (les « IFRS »), telles que publiées par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »). Les états financiers consolidés sont préparés par la direction de la Société, qui en assume la responsabilité.

Sauf indication contraire, le présent document et les états financiers consolidés sont en dollars canadiens. La monnaie fonctionnelle de la Société et de ses filiales est le dollar canadien, à l'exception de ses filiales danoises, dont la monnaie fonctionnelle est la couronne danoise.

La publication des états financiers consolidés a été approuvée par le conseil d'administration le 27 juin 2024. Des renseignements supplémentaires sur Tecsyst, notamment les documents d'information continue tels que la notice annuelle et la circulaire de sollicitation de procurations, peuvent être consultés sur le site Web de SEDAR+ à l'adresse www.sedarplus.ca.

Énoncés prospectifs

Le présent rapport de gestion contient des « énoncés prospectifs » au sens des lois sur les valeurs mobilières. Bien que les énoncés prospectifs reposent sur les hypothèses, les attentes actuelles et les estimations que la Société pense être raisonnables, les investisseurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés puisque les résultats réels peuvent varier de ceux présentés dans les énoncés prospectifs. Les énoncés prospectifs peuvent être identifiés par l'utilisation de termes faisant référence à l'avenir, tels que « croit », « entend », « pourra », « fera », « prévoit », « estime », « anticipe », « poursuit » ou des termes similaires ou des variations de ces termes ou leurs contraires, et l'utilisation du conditionnel ainsi que d'expressions semblables.

Ces énoncés prospectifs, qui ne sont pas des faits historiques, comprennent des affirmations fondées sur les hypothèses de la direction et ne peuvent être considérés comme une garantie de la performance future. Ils sont exposés à un certain nombre de risques et d'incertitudes, notamment à la conjoncture économique future, aux marchés que sert la Société, aux mesures prises par les concurrents, aux nouvelles grandes tendances technologiques et à d'autres facteurs, dont un grand nombre ne peuvent être influencés par la Société, qui pourraient causer une différence considérable entre les résultats réels et ceux révélés ou suggérés par ces énoncés prospectifs. La Société ne s'engage nullement à publier une mise à jour de ses énoncés prospectifs, que ce soit en raison de nouveaux résultats ou de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou pour toutes raisons autres que celles exigées par la loi. Les facteurs importants qui pourraient influencer sur les prévisions comprennent, sans s'y limiter, les facteurs présentés à la rubrique « Risques et incertitudes ».

Les résultats et les événements réels sont susceptibles de différer, et pourraient différer considérablement, de ceux exprimés de façon explicite ou implicite par les énoncés prospectifs figurant dans le présent rapport de gestion. Ces énoncés sont fondés sur de nombreuses hypothèses qui pourraient se révéler inexactes, notamment les hypothèses formulées à l'égard des éléments suivants : i) l'environnement concurrentiel; ii) les risques liés à l'exploitation; iii) la direction et le personnel de la Société; iv) l'investissement en immobilisations réalisé par les clients de la Société; v) la mise en œuvre de projets de clients; vi) les liquidités; vii) la conjoncture financière et géopolitique mondiale; viii) la mise en œuvre de la stratégie commerciale de la Société; ix) le crédit; x) la responsabilité civile des produits et les autres poursuites auxquelles s'expose la Société; xi) le financement supplémentaire et la dilution; xii) la liquidité du marché des actions ordinaires de la Société; xiii) la mise au point de nouveaux produits; xiv) les droits de propriété intellectuelle et les autres droits de propriété; xv) l'acquisition et l'expansion; xvi) les devises; xvii) le taux d'intérêt; xviii) les changements en matière de technologie et de réglementation; xix) le système et les applications liées aux technologies de l'information internes et xx) la cybersécurité.

Utilisation de mesures de la performance non conformes aux IFRS

La Société a recours à certaines mesures de performance financière non conformes aux IFRS dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites à la rubrique « Mesures de la performance non conformes aux IFRS » du présent rapport de gestion. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de définition normalisée aux termes des IFRS et peuvent ne pas être comparables à des mesures portant un nom semblable présentées par d'autres sociétés. Le lecteur doit garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes aux IFRS qu'aux mesures non conformes aux IFRS dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

Survol

Tecsys est un fournisseur mondial de solutions infonuagiques de gestion de la chaîne d'approvisionnement pour les entreprises décloisonnées qui veulent croître et obtenir un avantage concurrentiel. Tecsys répond aux besoins de plusieurs secteurs de distribution complexes, réglementés et à volume élevé. Les solutions dynamiques et puissantes de la Société englobent la planification des ressources de l'entreprise, la gestion de l'entrepôt, la gestion de la distribution et du transport, la gestion de l'approvisionnement au point d'utilisation, la gestion et l'exécution des commandes et la gestion financière ainsi que l'analyse des données.

Les clients de la plateforme de gestion de la chaîne d'approvisionnement de Tecsys sont sûrs de pouvoir accomplir leur mission de manière continue, malgré les fluctuations économiques et les changements technologiques. À mesure que leurs activités se complexifient, les entreprises qui utilisent une plateforme de Tecsys peuvent adapter leurs activités en fonction de leurs besoins et de leur taille, de sorte qu'elles peuvent prendre de l'expansion et collaborer avec les clients, les fournisseurs et les partenaires comme s'il s'agissait d'une seule et même entreprise. La plateforme permet aux entreprises de moduler leurs chaînes d'approvisionnement pour les rendre plus souples et plus performantes, et ce, à leur rythme de croissance. De la planification à l'exécution des commandes, Tecsys remet le pouvoir entre les mains des intervenants de première ligne et du personnel administratif, permettant ainsi aux dirigeants d'entreprise d'assurer une logistique durable et adaptable de sorte qu'ils puissent se concentrer sur l'évolution des produits et des services de même que sur le devenir de leur personnel, et non sur les défis qui se présentent sur le plan de l'exploitation.

Des clients partout dans le monde confient leur chaîne d'approvisionnement à Tecsys dans les secteurs des soins de santé, des pièces automobiles et de rechange, de la logistique tierce partie, du commerce convergent et des marchés industriels et généraux de distribution en gros à haut volume. En Amérique du Nord, Tecsys est un chef de file du marché des solutions de gestion de la chaîne d'approvisionnement pour les systèmes de santé et les hôpitaux. Tecsys offre ses services à plusieurs marques de renom aux États-Unis, au Canada, en Europe et en Australie et continue d'étendre son offre mondiale dans ses principaux marchés.

Tecsys continue d'accroître sa présence à l'échelle mondiale. Située à Copenhague, au Danemark, Tecsys A/S constitue une extension européenne clé et continue de gagner des clients dans les secteurs de la fabrication, du commerce de détail et de la logistique, essentiellement en Europe. Tecsys A/S accroît la notoriété de sa marque sur le marché européen et établit une identité d'entreprise commune au niveau mondial. Tecsys et Tecsys A/S sont bien positionnées pour tirer parti d'un portefeuille commun de solutions logicielles dans diverses régions et pour profiter des occasions de croisement des solutions.

Par ailleurs, Tecsys est en bonne position pour habilitier les organisations qui mettent en œuvre des projets axés sur la durabilité. L'adoption plus généralisée des achats en ligne se traduit par un plus grand nombre de petites expéditions, ce qui a un effet considérable sur l'environnement. Alors que les entreprises de la chaîne d'approvisionnement s'organisent en fonction du nouvel équilibre entre la présentation en magasin et le magasinage en ligne et la livraison, la nécessité de contrôler la hausse des coûts liés au fait de déplacer un article du point A au point B devient significative, tant du point de vue économique qu'environnemental.

Tecsys a observé une croissance soutenue du commerce électronique, ce qui exerce une pression grandissante sur les entreprises de distribution afin qu'elles puissent satisfaire à une quantité accrue de commandes dans un contexte où les exigences des consommateurs ne cessent de changer. L'accélération de l'adoption du commerce en ligne par les consommateurs a accru la complexité à laquelle les détaillants et les entreprises de vente directe aux consommateurs, qui sont en pleine convergence, sont confrontés pour l'exécution des commandes, ce qui les incite à investir dans des systèmes de gestion des commandes (order management systems, ou « OMS »). Les produits d'OMS de Tecsys permettent de coordonner et d'optimiser le processus lié à l'exécution d'une commande visant des biens stockés à divers endroits tout en répondant aux attentes du client et en réduisant les coûts autant que possible.

Au cours de l'exercice 2024, le développement de la stratégie de partenariat de Tecsys s'est poursuivi et celle-ci a gagné en maturité. Les relations fondamentales établies avec des partenaires technologiques clés comme Amazon Web Services (« AWS »), Microsoft Corporation, Oracle Corporation et Workday Inc. continuent de soutenir l'offre de produits de Tecsys. D'autres partenaires de solutions technologiques tels que Honeywell International Inc., Zebra Technologies Corporation et Terso Solutions Inc. complètent la capacité de Tecsys à fournir des solutions complètes pour la chaîne d'approvisionnement. Tecsys continue à multiplier ses partenaires fournisseurs de services, notamment Avalon Corporate Solutions Corp., Bricz, TraceLink Inc. et RiseNow, LLC. ou autres. Tecsys et ses partenaires travaillent conjointement à la recherche d'occasions au sein de la clientèle ainsi que de nouveaux clients. En outre, Tecsys a formé un certain nombre de partenariats dans le domaine de l'automatisation de la chaîne d'approvisionnement. Ces partenaires comprennent SVT Robotics, Pendant Automation Inc., Locus Robotics Corp. et d'autres.

Marchés verticaux

La direction de Tecsys estime que sa plateforme de chaîne d'approvisionnement d'entreprise convient au marché de la distribution en pleine évolution. À l'heure actuelle, les efforts d'expansion des affaires et de vente de Tecsys portent sur les marchés verticaux qui présentent les meilleures occasions de réussite pour la Société et qui sont les plus rentables. En ce qui concerne la recherche et le développement et le service à la clientèle, cette stratégie permet à Tecsys de reproduire ses solutions, ce qui se traduit par

des réductions des coûts inhérents à la conception et à l'adoption d'une nouvelle technologie. Elle permet également à la Société d'accroître son expertise dans des segments de marché où elle s'est bâtie une réputation de spécialiste auprès de ses clients.

Un de ces marchés verticaux est celui des soins de santé. À présent, Tecsys peut apporter ses décennies de savoir-faire en matière de chaîne d'approvisionnement et son investissement dans le secteur des soins de santé grâce à ses solutions de gestion de l'approvisionnement à point et de gestion de l'entreposage et de la distribution. Elle compte parmi ses clients de longue date d'importants distributeurs, un certain nombre de réseaux intégrés de soins (« RIS ») et des fournisseurs de logistique de tierce partie (« 3PL ») au Canada et aux États-Unis.

Les chaînes d'approvisionnement du secteur des soins de santé d'aujourd'hui sont complexes et coûteuses. Contrairement au secteur de la vente au détail et à d'autres secteurs où les chaînes d'approvisionnement sont considérées comme des actifs stratégiques, celles du secteur des soins de santé ont, la plupart du temps, été sous-utilisées. La plupart des organismes de soins de santé gèrent leurs fournitures au moyen de systèmes de technologie de l'information dépassés qui ne peuvent pas se communiquer des renseignements. Par conséquent, la gestion des chaînes d'approvisionnement se fait en grande partie manuellement et se résume à des saisies de données dans les divers systèmes d'un hôpital effectuées par le personnel lorsqu'il veille à l'approvisionnement en produits, gère les stocks, note le niveau d'épuisement des stocks et fait part de la nécessité de procéder à un réapprovisionnement.

En ce qui a trait à l'investissement dans des technologies de gestion de la chaîne d'approvisionnement, le secteur des soins de santé est, depuis toujours, à la traîne d'autres secteurs. Le travail manuel requis entre la chaîne d'approvisionnement, les activités d'exploitation et le personnel clinique est inefficace, propice aux erreurs et coûteux. Vu leurs systèmes et leurs données en silos, les organisations de soins de santé n'ont que peu, voire pas, de visibilité et de contrôle sur leurs fournitures. S'ensuivent des produits périmés et un gaspillage considérable. De plus, les perturbations de la chaîne d'approvisionnement et les failles au niveau de la visibilité de l'approvisionnement, de même que les difficultés chroniques liées au marché du travail ont rendu le secteur plus sensible à la technologie de chaîne d'approvisionnement qui permet une réactivité et une agilité opérationnelles supérieures. Le marché de la distribution dans le secteur des soins de santé s'active également dans la foulée des contraintes réglementaires imminentes qui toucheront la chaîne d'approvisionnement des pharmacies (p. ex., la loi intitulée Drug Supply Chain Security Act, ou « DSCSA »), lesquelles exigeront la mise en place de fonctionnalités plus avancées de traçabilité des produits dans la chaîne d'approvisionnement.

Pour qu'un hôpital transforme en actif stratégique le lourd passif que représente sa chaîne d'approvisionnement, les processus manuels doivent devenir électroniques. Des technologies habilitantes, comme celles qu'offre Tecsys, doivent alors être utilisées aux fins de l'automatisation de la chaîne d'approvisionnement. La mise en œuvre de technologies permettant la normalisation, la consolidation et l'intégration au sein d'une plateforme unifiée est une condition préalable pour venir à bout de la complexité et des obstacles.

La convergence du commerce physique et du commerce électronique a mis en lumière des expériences clients déconnectées. Afin de faciliter l'adaptation aux exigences de plus en plus complexes en matière de gestion des commandes dans un environnement commercial en pleine convergence où les options d'exécution de commande se multiplient, les détaillants et les marques s'appuient sur les systèmes OMS comme ceux offerts par Tecsys. Les technologies qui favorisent l'optimisation des options d'exécution de commandes complexes, des coûts de livraison, des retours et de la gestion des stocks fournissent aux intervenants du marché une plateforme flexible pour un traitement des commandes omnicanal dynamique et modulable.

Secteur de la gestion de la chaîne d'approvisionnement

La gestion de la chaîne d'approvisionnement (« GCA ») consiste en une stratégie d'entreprise visant à accroître la valeur pour les actionnaires et les clients. La GCA comprend les processus de création et de satisfaction de la demande de produits et de services en provenance du marché; elle accroît la valorisation des distributeurs et des clients en optimisant le flux de produits, de services et d'informations connexes entre les fournisseurs et les clients, avec comme objectif la satisfaction de la clientèle et l'amélioration du rendement des actifs. La GCA comprend l'exécution de la chaîne d'approvisionnement (« ECA »), composante sur laquelle Tecsys concentre une grande part de ses activités, et qui se compose d'un ensemble de solutions orientées sur l'exécution qui permet l'approvisionnement efficace de produits, de services et d'informations en vue de répondre aux besoins propres des clients. Les entreprises qui mettent en œuvre des solutions d'ECA cherchent à accroître leur vision des produits, à gérer les coûts et à s'assurer de la conformité.

Le marché actuel de la distribution est plus complexe et volatil que jamais. Néanmoins, ce marché exige une satisfaction à 100 % avec un service plus rapide et résilient ainsi qu'une collaboration avec les clients, les fournisseurs et les partenaires comme s'il s'agissait d'une seule et même entreprise. Du commerce unifié à l'internet des objets (« IdO »), des changements sont en train de remodeler les plateformes de la chaîne d'approvisionnement, et les entreprises de la chaîne d'approvisionnement doivent s'étendre et s'adapter à la taille et aux besoins des entreprises. La concurrence est vive et l'élimination des intermédiaires continue de faire émerger de nouveaux facteurs de complexité, ce qui a conduit à la création de réseaux de distribution omnicanale et réduit la marge d'erreur dans le cadre de leurs activités.

Pour tirer son épingle du jeu dans l'environnement de la distribution qui existe actuellement, il faut savoir adapter son infrastructure, sa technologie et ses processus internes pour relever des défis qui lui sont externes. Tenir compte des bouleversements importants qui ont touché les chaînes d'approvisionnement traditionnelles, du coût de la main-d'œuvre et du marché immobilier des entrepôts, de l'évolution du commerce de détail et du commerce numérique traditionnel et de la forte concurrence provenant de ceux qui s'en tiennent à leurs compétences de base signifie investir dans les technologies nouvelles et novatrices. Ces bouleversements et l'accélération vers un environnement virtuel forcent les chefs de file du secteur de la distribution à revoir leur stratégie et à amorcer la transformation de leur chaîne d'approvisionnement, sans quoi ils risquent de manquer le bateau.

Événements clés choisis

Le 8 mai 2023, Gartner Inc. a publié son rapport Magic Quadrant 2023¹ portant sur les systèmes de gestion d'entrepôt. Tecsys a obtenu le titre de « Challenger » pour une deuxième année. La « capacité d'exécution » et le « caractère exhaustif de la vision » de Tecsys sont les raisons de sa nomination comme Challenger dans le rapport de Gartner. Il s'agit d'une 12^e reconnaissance consécutive octroyée par Gartner au système de gestion d'entrepôt Elite^{MC} de Tecsys.

Le 22 août 2023, Tecsys a été reconnue, dans le rapport Critical Capabilities 2023 publié par Gartner®, pour son système de gestion d'entrepôt.²

Le 12 septembre 2023, Tecsys a annoncé son intention de racheter des actions dans le cadre d'une offre publique de rachat dans le cours normal des activités.

Le 18 septembre 2023, Tecsys a lancé le Tecsys Innovation Lab™, conçu pour exploiter le potentiel pratique des technologies de pointe au service de ses centaines de clients du secteur de la chaîne d'approvisionnement dans le monde entier. Le Tecsys Innovation Lab™ est un groupe de recherche au sein de l'équipe produits et technologies de Tecsys qui s'engage à évaluer les technologies de pointe pour relever les défis complexes de la chaîne d'approvisionnement.

En septembre 2023, Tecsys a tenu sa conférence des utilisateurs de 2023 à Scottsdale, en Arizona. Il s'agissait de la première conférence des utilisateurs tenue en personne depuis la pandémie de COVID-19, et la participation des clients et des partenaires a été sans précédent. Les clients de Tecsys, Anwar Williams (McLeod Health), Mike Brown (Texas Children's Hospital) et Werner Electric, ont été récompensés aux Prix d'excellence de la chaîne d'approvisionnement 2023 pour leur contribution exceptionnelle au secteur de la gestion de la chaîne d'approvisionnement.

Le 26 octobre 2023, Tecsys a obtenu la désignation de compétences chaîne d'approvisionnement d'Amazon Web Services (« AWS ») dans les catégories distribution, mise en œuvre et planification des offres logicielles. Cette désignation reconnaît Tecsys comme étant le seul fournisseur de système de gestion d'entrepôt (« SGE ») à avoir atteint ce statut dans ces trois catégories essentielles.

Le 3 novembre 2023, Andrew Kirkwood s'est joint au conseil d'administration de Tecsys. M. Kirkwood a été chef de la direction chez BluJay Solutions jusqu'à sa sortie réussie vers E2Open en 2021. Il a également occupé des postes clés chez Blue Yonder (anciennement JDA Software), RedPrairie et Manhattan Associates.

Le 14 novembre 2023, Tecsys a été reconnue par Nucleus Research, qui l'a classée dans le quadrant « Expert » de sa toute première matrice de valeur technologique des SGE pour 2023. Selon le cabinet de recherche et de services-conseil en technologie, Tecsys se distingue de ses concurrents par ses capacités avancées, ses fonctionnalités approfondies et son expertise sectorielle propre aux secteurs de la distribution et des soins de santé.³

Le 27 novembre 2023, Tecsys a annoncé le lancement d'Elite™ WMS pour la distribution dans le secteur des soins de santé, un système de gestion d'entrepôt qui comprend une sérialisation intégrée en soutien à la DSCSA, conçu pour offrir une conformité efficace et continue aux règlements de la DSCSA tels que définis par la Food and Drug Administration (FDA) des États-Unis.

Le 2 avril 2024, Tecsys a été classée dans la catégorie des acteurs majeurs dans l'évaluation IDC MarketScape : Worldwide Warehouse Management 2024 Vendor Assessment (doc #US49948523, mars 2024). Cette première étude menée par IDC MarketScape évalue dix fournisseurs de SGE et les classe parmi quatre catégories en fonction de leurs stratégies et de leurs capacités.⁴

¹ Gartner, Magic Quadrant for Warehouse Management Systems, Simon Tunstall, Dwight Klappich, Rishabh Narang, Federica Stufano, 8 mai 2023.

² Gartner, Critical Capabilities for Warehouse Management Systems, Simon Tunstall, Dwight Klappich, Rishabh Narang, Federica Stufano, 27 juillet 2023.

³ Nucleus Research, WMS Technology Value Matrix 2023, Charles A. Brennan, 14 novembre 2023.

⁴ IDC, IDC MarketScape: Worldwide Warehouse Management 2024 Vendor Assessment, Doc #US49948523, Roderick Gaines, mars 2024.

Description du modèle d'entreprise

La Société a cinq principales sources de produits :

- l'abonnement à des logiciels-services (SaaS), qui représente le droit d'accéder à notre plateforme logicielle dans un environnement hébergé et géré, pour une période donnée. Ces abonnements sont généralement vendus dans le cadre de contrats d'une durée de trois à cinq ans dotés de dispositions de renouvellement automatique;
- les services de maintenance et de soutien vendus avec les licences à perpétuité et les services de maintenance du matériel informatique. Ces services sont généralement vendus dans le cadre de contrats d'une durée d'un an dotés de dispositions de renouvellement automatique;
- les services professionnels, y compris les services de mise en œuvre, de consultation et de formation fournis aux clients;
- les licences;
- le matériel informatique.

Tecsys prévoit que les produits tirés des logiciels-services continueront d'augmenter au fil du temps. Les produits tirés des services de maintenance et de soutien sont liés en grande partie à notre précédent modèle d'entreprise qui consistait à vendre des licences à perpétuité auxquelles se rattachaient des frais de maintenance et de soutien. Les produits tirés des services de maintenance et de soutien proviennent aussi de la vente de matériel auquel sont rattachés des services de soutien, conformément à notre modèle d'entreprise. La Société prévoit que les produits tirés des services de maintenance et de soutien afficheront une baisse générale au fil du temps, puisque les nouveaux clients achètent des abonnements à des logiciels-services et les clients actuels finiront par migrer vers les logiciels-services.

Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, la Société a dégagé des produits totalisant 44,0 millions de dollars et 171,2 millions de dollars, respectivement. La composition des produits pour le trimestre clos le 30 avril 2024 s'établit comme suit : logiciels-services 32 %; maintenance et soutien 18 %; services professionnels 33 %; licences 1 %; et matériel 16 %. La composition des produits pour l'exercice 2024 s'établit comme suit : logiciels-services 30 %; maintenance et soutien 20 %; services professionnels 32 %; licences 1 %; et matériel 17 %.

Indicateurs clés de performance

La Société recourt à certains indicateurs clés de performance dans le présent rapport de gestion et d'autres formes de communications décrites dans la section suivante. Ces indicateurs clés de performance n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS; il est donc peu probable qu'ils soient comparables à des indicateurs semblables présentés par d'autres sociétés, et ne peuvent faire l'objet d'un rapprochement avec une mesure reconnue par les IFRS directement comparable. Le lecteur doit garder à l'esprit que ces mesures visent à développer, et non à remplacer, l'analyse des résultats financiers déterminés conformément aux IFRS. La direction a recours tant aux mesures conformes et non conformes aux IFRS qu'aux indicateurs clés de performance dans le cadre de la planification, de la surveillance et de l'évaluation de la performance de la Société.

Produits récurrents

Les produits récurrents (aussi appelés produits récurrents annuels, ou « PRA ») s'entendent des engagements d'achat de logiciels-services, de la maintenance et des services de soutien aux clients au cours des douze prochains mois. La quantification présume que le client renouvellera son engagement contractuel de façon périodique au moment du renouvellement, à moins qu'il ne l'ait résilié. Cette partie des produits de la Société est prévisible et stable.

Commandes

De façon générale, les commandes correspondent à la valeur totale des contrats conclus. Cela comprend les commandes liées aux PRA des logiciels-services (valeur annuelle moyenne des produits récurrents des logiciels-services convenus à la date de conclusion des contrats) et les commandes de services professionnels. La Société est d'avis que ces mesures sont des indicateurs principaux de la performance d'une entreprise.

Carnet de commandes

En règle générale, le carnet de commandes fait référence à la valeur des produits prévus au contrat qui ne sont pas encore comptabilisés. Notre carnet de commandes est axé sur a) les PRA, b) le carnet de commandes de services professionnels et c) les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services. La Société conclut des contrats d'abonnement à des logiciels-services représentant habituellement des obligations de prestation sur plusieurs années, les contrats ayant une durée initiale de trois à cinq ans. Les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services représentent les produits que la Société s'attend à comptabiliser dans l'avenir au titre des obligations de prestation qui n'étaient pas remplies (ou qui étaient partiellement remplies) à la date de clôture. Contrairement aux PRA qui ont un horizon temporel d'un an, les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services peuvent inclure des abonnements à des logiciels-services sur plusieurs années.

Résultats d'exploitation

Le tableau suivant présente un sommaire des résultats d'exploitation :

(en milliers de dollars canadiens, sauf le résultat par action)	Trimestres clos les 30 avril		Exercices clos les 30 avril		
	2024	2023	2024	2023	2022
État du résultat net					
Produits	43 955 \$	41 192 \$	171 242 \$	152 424 \$	137 200\$
Coût des ventes	23 341	22 828	92 853	85 615	76 890
Marge brute	20 614	18 364	78 389	66 809	60 310
Charges d'exploitation	21 258	16 974	76 456	63 241	54 934
(Perte) bénéfice d'exploitation	(644)	1 390	1 933	3 568	5 376
Autres produits (charges)	122	(189)	557	145	48
(Perte) bénéfice avant impôt sur le résultat	(522) \$	1 201 \$	2 490 \$	3 713 \$	5 424\$
(Économie) charge d'impôt sur le résultat	(781)	755	641	1 624	946
Bénéfice net	259 \$	446 \$	1 849 \$	2 089 \$	4 478\$
BAIIA ajusté ⁵	2 780 \$	2 449 \$	9 614 \$	9 484 \$	10 130\$
Résultat de base par action	0,02 \$	0,03 \$	0,13 \$	0,14 \$	0,31\$
Résultat dilué par action	0,02 \$	0,03 \$	0,13 \$	0,14 \$	0,30\$
Obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services ⁶			196 940 \$	137 699 \$	93 976\$
Total des PRA ⁶			94 680 \$	78 252 \$	62 737\$

Mesures de la performance non conformes aux IFRS

Les termes et les définitions des mesures non conformes aux IFRS utilisés dans le présent rapport de gestion sont présentés ci-après. Ces mesures non conformes aux IFRS n'ont pas de signification normalisée conformément aux IFRS et peuvent ne pas être comparables à des mesures similaires présentées par d'autres sociétés. Ainsi, elles ne devraient pas être considérées de manière isolée.

BAIIA et BAIIA ajusté

Le BAIIA correspond au bénéfice avant les charges d'intérêts, les produits d'intérêts, l'impôt sur le résultat et l'amortissement des immobilisations corporelles et incorporelles. Le BAIIA ajusté correspond au BAIIA compte non tenu de la rémunération à base d'actions, du profit sur la réévaluation de l'obligation locative, de la comptabilisation des crédits d'impôt générés au cours des périodes antérieures et des frais de restructuration. L'exclusion des charges d'intérêts, des produits d'intérêts, de l'impôt sur le résultat et des frais de restructuration élimine l'incidence, sur le bénéfice, des activités autres que d'exploitation et des éléments non récurrents, tandis que l'exclusion des amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles, de la rémunération à base d'actions du profit sur la réévaluation de l'obligation locative et de la comptabilisation des crédits d'impôt générés au cours des périodes antérieures élimine l'incidence de ces éléments sans effet sur la trésorerie. Les frais de restructuration engagés au quatrième trimestre de l'exercice 2024 sont décrits à la note 25 afférente aux états financiers consolidés.

⁵ Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Mesure de la performance non conforme aux IFRS ».

⁶ Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

La Société est d'avis que ces mesures sont des mesures utiles de la performance financière, qui font abstraction des variations provoquées par l'incidence des éléments décrits ci-dessus pouvant fausser l'analyse des tendances à l'égard de notre performance d'exploitation. En outre, elles sont couramment utilisées par les investisseurs et les analystes pour mesurer la performance d'une société et sa capacité à assurer le service de la dette et à s'acquitter d'autres obligations de paiement, ou en tant qu'instrument d'évaluation courant. L'exclusion de ces éléments ne signifie pas nécessairement qu'ils sont non récurrents. La direction estime que ces mesures financières non conformes aux IFRS, en plus des mesures conventionnelles préparées conformément aux IFRS, permettent aux investisseurs d'évaluer les résultats d'exploitation, la performance sous-jacente et les perspectives de la Société d'une manière semblable à celle de la direction. Bien que le BAIIA et le BAIIA ajusté soient fréquemment utilisés par les analystes en valeurs mobilières, les prêteurs et d'autres intervenants dans leur évaluation des entreprises, ils présentent des limites en tant qu'outil analytique et ne doivent pas être considérés de manière isolée ni comme un substitut des analyses des résultats de la Société présentés conformément aux IFRS.

Le rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté à la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable est présenté ci-après.

(en milliers de dollars canadiens)	Trimestres clos les 30 avril		Exercices clos les 30 avril		
	2024	2023	2024	2023	2022
Bénéfice net pour la période	259 \$	446 \$	1 849 \$	2 089 \$	4 478 \$
Ajustements pour :					
Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation	361	440	1 477	1 775	2 162
Amortissement des frais de développement différés	147	145	583	496	290
Amortissement des autres immobilisations incorporelles	347	402	1 493	1 603	1 612
Charges d'intérêts	27	17	163	406	622
Produits d'intérêts	(233)	(211)	(1 015)	(686)	(474)
Impôt sur le résultat	(781)	755	641	1 624	946
BAIIA	127 \$	1 994 \$	5 191 \$	7 307 \$	9 636 \$
Ajustements pour :					
Rémunération à base d'actions	531	455	2 301	2 177	1 684
Profit à la réévaluation de l'obligation locative	-	-	-	-	(573)
Comptabilisation des crédits d'impôt générés au cours des périodes antérieures	-	-	-	-	(617)
Frais de restructuration	2 122	-	2 122	-	-
BAIIA ajusté	2 780 \$	2 449 \$	9 614 \$	9 484 \$	10 130 \$

Dollars constants

La présentation des résultats financiers en dollars constants permet de les examiner sans que soit prise en compte l'incidence des fluctuations des taux de change, ce qui facilite les comparaisons entre les périodes quant à l'analyse des tendances au chapitre de la performance de l'entreprise. On obtient des résultats financiers en dollars constants en convertissant les résultats de la période précédente libellés en dollars américains et en couronnes danoises aux taux de change de la période correspondante de l'exercice considéré. Les taux de change de la période considérée employés pour effectuer la conversion en dollars constants tiennent compte de l'incidence des dérivés désignés comme instruments de couverture liés aux produits libellés en dollars américains.

Produits

Le total des produits pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024 s'est établi respectivement à 44,0 millions de dollars et à 171,2 millions de dollars, en hausse de 2,8 millions de dollars, ou 7 %, et de 18,8 millions de dollars, ou 12 %, respectivement, par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice précédent. En dollars constants (selon les taux de change en vigueur au cours de l'exercice 2024), les produits du quatrième trimestre et de l'exercice 2024 ont augmenté d'environ 5 % et 9 %, respectivement, comparativement aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. Les produits se répartissent comme suit :

(en milliers de dollars canadiens)	Trimestres clos les 30 avril			Exercices clos les 30 avril		
	2024	2023	Variation %	2024	2023	Variation %
Logiciels-services	14 191 \$	11 133 \$	27 %	51 918 \$	37 476 \$	39%
Maintenance et soutien	8 140	7 992	2 %	33 957	32 714	4%
Services professionnels	14 390	14 614	-2 %	55 188	55 353	0%
Licences	282	529	-47 %	1 386	3 116	-56%
Matériel	6 952	6 924	0 %	28 793	23 765	21%
Total des produits	43 955 \$	41 192 \$	7 %	171 242 \$	152 424 \$	12%

Environ 70 % des produits de la Société ont été générés en dollars américains au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2024 (72 % en 2023). Le dollar américain s'est établi en moyenne à 1,3572 \$ CA pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, contre 1,3540 \$ CA pour la période correspondante de l'exercice 2023. L'appréciation du dollar américain jumelée à l'incidence nette de la couverture partielle des produits en dollars américains de la Société a donné lieu à un écart favorable net des produits lié au change de 0,9 million de dollars par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2023.

Environ 71 % (69 % en 2023) des produits de la Société ont été générés en dollars américains au cours de l'exercice clos le 30 avril 2024. Le dollar américain s'est établi en moyenne à 1,3503 \$ CA pour l'exercice 2024, contre 1,3303 \$ CA pour l'exercice 2023. La hausse de valeur du dollar américain de même que l'incidence nette de la couverture partielle des produits en dollars américains de la Société ont donné lieu à un écart favorable net des produits lié au change de 4,2 millions de dollars comparativement à l'exercice 2023.

Les PRA ont totalisé 94,7 millions de dollars au 30 avril 2024, en hausse de 21 % par rapport à 78,3 millions de dollars au 30 avril 2023. Une part importante des PRA est libellée dans des monnaies autres que le dollar canadien. En conséquence, les fluctuations des taux de change ont une incidence sur les PRA. En dollars constants, les PRA se sont accrus de 20 % pour l'exercice 2024 par rapport à l'exercice 2023.

Produits tirés des logiciels-services

La Société génère des produits au moyen de ses logiciels exclusifs vendus dans le cadre du modèle de logiciel-service. Les abonnements à des logiciels-services représentent le droit d'accéder à notre plateforme logicielle dans un environnement hébergé et géré, pour une période donnée. La Société conclut des contrats d'abonnement à des logiciels-services représentant habituellement des obligations de prestation sur plusieurs années, les contrats ayant une durée initiale de trois à cinq ans.

Les produits tirés des logiciels-services au quatrième trimestre de l'exercice 2024 se sont établis à 14,2 millions de dollars, soit une hausse de 27 %, ou de 3,1 millions de dollars, par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2023. Cette augmentation est attribuable aux nouveaux produits tirés des logiciels-services découlant des abonnements souscrits au cours des derniers trimestres et aux taux de change, déduction faite de toutes résiliations ayant une incidence sur le trimestre. Les taux de change ont eu une incidence favorable sur la croissance des produits tirés des logiciels-services présentés de la Société, puisque ces produits sont en grande partie libellés en dollars américains. En dollars constants, les produits tirés des logiciels-services pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024 ont augmenté d'environ 25 % par rapport à la période correspondante de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les produits tirés des logiciels-services se sont établis à 51,9 millions de dollars, en hausse de 39 % (35 % en dollars constants) par rapport à l'exercice 2023.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, les abonnements à des logiciels-services (évalués sur la base des PRA) ont totalisé 8,0 millions de dollars, en hausse de 108 % par rapport à 3,9 millions de dollars pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les commandes selon le modèle de logiciel-service se sont établies à 18,6 millions de dollars, en hausse de 13 % par rapport à 16,4 millions de dollars pour l'exercice 2023. Historiquement, la Société a constaté une certaine concentration trimestrielle des signatures de contrats et elle s'attend à ce que cette situation persiste.

Le 30 avril 2024, les obligations de prestation qui restent à remplir⁷ à l'égard des logiciels-services s'élevaient à 196,9 millions de dollars, en hausse de 43 % par rapport à 137,7 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Une part importante des obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services est libellée dans des monnaies autres que le dollar canadien. En conséquence, les fluctuations des taux de change ont une incidence sur les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services. En dollars constants, les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services ont augmenté de 41 % au cours de la période de douze mois close le 30 avril 2024. Par rapport au troisième trimestre de l'exercice 2024, les obligations de prestation qui restent à remplir à l'égard des logiciels-services ont connu une hausse séquentielle de 25 % et une hausse en dollars constants de 23 % au quatrième trimestre de l'exercice 2024.

Produits tirés des services de maintenance et de soutien

Les produits tirés des services de maintenance et de soutien proviennent en grande partie des anciennes licences à perpétuité de la Société. La Société conclut des contrats de maintenance et de soutien ayant habituellement une durée initiale d'un an qui sont renouvelés annuellement. Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, les produits tirés des services de maintenance et de soutien ont augmenté pour s'établir à 8,1 millions de dollars et à 34,0 millions de dollars, respectivement. En dollars constants, les produits tirés des services de maintenance et de soutien du quatrième trimestre et de l'exercice 2024 sont demeurés stables et ont augmenté de 1 %, respectivement, par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. Nous prévoyons une baisse des produits tirés des services de maintenance et de soutien au fil du temps, à mesure que le passage aux logiciels-services se poursuit, mais cette baisse a été atténuée par la croissance des produits tirés des services de maintenance récurrents liés au matériel. Se reporter également à la rubrique « Produits tirés du matériel ».

Produits tirés des services professionnels

Les produits tirés des services professionnels comprennent les frais pour les services de mise en œuvre, de consultation et de formation fournis aux clients, ainsi que les frais remboursables. Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, les produits tirés des services professionnels se sont établis à 14,4 millions de dollars et à 55,2 millions de dollars, respectivement, en baisse de 2 % et stables, respectivement, par rapport à 14,6 millions de dollars et à 55,4 millions de dollars pour les périodes correspondantes de l'exercice 2023. Les taux de change ont eu une incidence favorable sur la croissance des produits tirés des services professionnels, car une partie importante des produits tirés des services professionnels de la Société est libellée en dollars américains. En dollars constants, les produits tirés des services professionnels du quatrième trimestre et de l'exercice 2024 ont diminué de 3 % par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. Au quatrième trimestre de l'exercice 2024, les commandes de services professionnels se sont établies à 12,3 millions de dollars, en baisse de 26 % par rapport à 16,7 millions de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les commandes de services professionnels se sont élevées à 51,4 millions de dollars, en recul de 16 % par rapport à 61,1 millions de dollars pour l'exercice 2023. Les commandes de services professionnels sont liées en partie aux abonnements à des logiciels-services et aux commandes de licences, et le moment où elles sont passées a une incidence. En outre, pour l'exercice 2024, nous avons continué d'observer une croissance du nombre de travaux exécutés par nos partenaires de mise en œuvre et nous nous attendons à ce que cette tendance se poursuive et qu'elle ait un effet d'atténuation à long terme sur la croissance des produits tirés des services professionnels.

⁷ Se reporter à la définition qui figure à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

Produits tirés des licences

Les produits tirés des licences comprennent les produits tirés des logiciels exclusifs et des logiciels-services de tiers. Pour le trimestre clos le 30 avril 2024, les produits tirés des licences se sont élevés à 0,3 million de dollars, en baisse de 47 % par rapport à 0,5 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice précédent. Pour l'exercice 2024, les produits tirés des licences se sont établis à 1,4 million de dollars, soit une diminution de 56 % par rapport à 3,1 millions de dollars pour l'exercice 2023. Nous prévoyons que les produits tirés des licences afficheront une baisse générale au fil du temps, en raison du passage aux logiciels-services.

Produits tirés du matériel

Les produits tirés du matériel comprennent le matériel informatique de tiers et les technologies exclusives. Même si les produits tirés du matériel tendent à être fluctuants, ils constituent un élément clé de notre offre sur le marché et soutiennent ce faisant notre modèle d'affaires axé sur des produits récurrents. Pour le trimestre clos le 30 avril 2024, les produits tirés du matériel se sont élevés à 7,0 millions de dollars, inchangés par rapport à la période correspondante de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les produits tirés du matériel se sont établis à 28,8 millions de dollars, en hausse de 21 % par rapport à 23,8 millions de dollars pour l'exercice 2023. Notamment, le carnet de commande de matériel était bien rempli à l'ouverture de l'exercice 2024, ce qui s'est révélé être un facteur essentiel à la croissance des produits tirés du matériel par rapport à l'exercice 2023.

Coût des ventes et marge brute

(en milliers de dollars canadiens)	Trimestres clos les 30 avril		Variation %	Exercices clos les 30 avril		Variation %
	2024	2023		2024	2023	
Coût des ventes						
Logiciels-services, services de maintenance et de soutien et services professionnels	18 479 \$	17 787 \$	4 %	72 463 \$	67 131 \$	8 %
Licences et matériel	4 862	5 041	-4 %	20 390	18 484	10 %
Total du coût des ventes	23 341	22 828	2 %	92 853	85 615	8 %
Marge brute et marge brute en pourcentage						
Marge brute des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels	18 242 \$	15 952 \$	14 %	68 600 \$	58 412 \$	17 %
Marge brute en pourcentage	50 %	47 %		49 %	47 %	
Bénéfice brut des licences et du matériel	2 372 \$	2 412 \$	-2 %	9 789 \$	8 397 \$	17 %
Marge brute en pourcentage	33 %	32 %		32 %	31 %	
Marge brute totale	20 614 \$	18 364 \$	12 %	78 389 \$	66 809 \$	17 %
Marge brute en pourcentage totale	47 %	45 %		46 %	44 %	

Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, le coût total des ventes a augmenté pour s'établir à 23,3 millions de dollars et à 92,9 millions de dollars, en hausse respectivement de 2 % et de 8 % par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, l'augmentation est attribuable à la hausse du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels. Pour l'exercice 2024, l'augmentation est attribuable à la hausse du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels ainsi qu'à l'augmentation du coût du matériel.

Pour le quatrième trimestre et l'exercice 2024, le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels a augmenté pour atteindre 18,5 millions de dollars et 72,5 millions de dollars, respectivement, en hausse respectivement de 0,7 million de dollars et de 5,3 millions de dollars par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. La hausse du coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice précédent résulte des coûts directs associés à la hausse des produits, notamment l'accroissement des frais liés aux employés et des coûts liés à l'infrastructure du nuage public. Le coût des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels pour le quatrième trimestre et l'exercice 2024 tient compte de crédits d'impôt de 0,6 million de dollars et de 2,6 millions de dollars, respectivement, comparativement à 0,7 million de dollars et à 3,0 millions de dollars, respectivement, pour les périodes correspondantes de l'exercice 2023.

Le coût des licences et du matériel s'est établi à 4,9 millions de dollars pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, en baisse de 4 %, par rapport à la période correspondante de l'exercice 2023. Le coût des licences et du matériel s'est établi à 20,4 millions de dollars pour l'exercice 2024, en hausse de 1,9 million de dollars, ou 10 %, par rapport à l'exercice 2023, du fait surtout de l'augmentation des produits tirés du matériel.

La marge brute s'est élevée à 20,6 millions de dollars, en hausse de 2,3 millions de dollars pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024 par rapport à la période correspondante de l'exercice 2023, sous l'effet de la hausse de l'apport des logiciels-services, de la maintenance, du soutien et des services professionnels à la marge brute. Pour l'exercice 2024, la marge brute s'est établie à 78,4 millions de dollars, en hausse de 11,6 millions de dollars par rapport à l'exercice 2023, ce qui s'explique essentiellement par l'apport accru des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels à la marge brute.

En pourcentage des produits, la marge brute en pourcentage totale s'est élevée à 47 % pour le trimestre clos le 30 avril 2024, contre 45 % pour la période correspondante de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, la marge brute en pourcentage totale s'est établie à 46 %, comparativement à 44 % pour l'exercice 2023.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, la marge brute en pourcentage combinée des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels s'est établie à 50 %, comparativement à 47 % pour la période correspondante de l'exercice 2023 ce qui s'explique avant tout par l'accroissement de la marge brute en pourcentage des logiciels-services. Pour l'exercice clos le 30 avril 2024, la marge brute en pourcentage combinée des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels s'est établie à 49 %, comparativement à 47 % pour la période correspondante de l'exercice précédent. La hausse de la marge brute en pourcentage s'explique surtout par l'accroissement de la marge des logiciels-services, qui a été atténué par l'incidence de la diminution des marges des services professionnels attribuable au calendrier de mise en œuvre des projets.

La marge brute en pourcentage des licences et du matériel pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024 s'est établie à 33 % et à 32 %, respectivement, contre 32 % et 31 % pour les périodes correspondantes de l'exercice 2023. La croissance de cette marge brute en pourcentage découle de la proportion plus élevée des produits tirés du matériel, dont la marge est plus élevée, par rapport à l'ensemble des produits tirés de nos activités, ce qui a contrebalancé l'incidence du repli de la marge brute en pourcentage attribuable à la baisse des produits tirés des licences.

Charges d'exploitation

(en milliers de dollars canadiens)	Trimestres clos les 30 avril		Variation %	Exercices clos les 30 avril		Variation %
	2024	2023		2024	2023	
Frais de vente et de commercialisation <i>En pourcentage du total des produits</i>	8 437 \$ 19%	7 778 \$ 19%	8 %	32 976 \$ 19%	28 080 \$ 18%	17%
Frais généraux et charges administratives <i>En pourcentage du total des produits</i>	3 264 7%	2 599 6%	26 %	11 844 7%	11 218 7%	6%
Frais de recherche et de développement, après les crédits d'impôt <i>En pourcentage du total des produits</i>	7 435 17%	6 597 16%	13 %	29 514 17%	23 943 16%	23%
Frais de restructuration <i>En pourcentage du total des produits</i>	2 122 5%	– 0%	s. o.	2 122 1%	– 0%	s. o.
Total des charges d'exploitation	21 258 \$	16 974 \$	25 %	76 456 \$	63 241 \$	21 %
En pourcentage du total des produits	48%	41%		45%	41%	

Les charges d'exploitation totales du trimestre et de l'exercice clos le 30 avril 2024 se sont établies respectivement à 21,3 millions de dollars et à 76,5 millions de dollars, en hausse respectivement de 4,3 millions de dollars et de 13,2 millions de dollars par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. Les taux de change n'ont pas eu d'incidence importante sur les charges pour le trimestre clos le 30 avril 2024. Les taux de change ont eu une incidence défavorable de 0,6 million de dollars sur les charges de l'exercice 2024 par rapport à l'exercice 2023.

Frais de vente et de commercialisation

Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, les frais de vente et de commercialisation se sont respectivement élevés à 8,4 millions de dollars et à 33,0 millions de dollars, en hausse de 0,7 million de dollars et de 4,9 millions de dollars, respectivement, par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice précédent. Ces hausses s'expliquent essentiellement par l'augmentation des coûts liés au personnel, des frais liés à un programme de commercialisation (y compris la conférence des utilisateurs tenue au deuxième trimestre de l'exercice 2024) et des frais de déplacement.

Frais généraux et charges administratives

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024, les frais généraux et charges administratives se sont élevés à 3,3 millions de dollars, en hausse de 0,7 million de dollars par rapport à ceux de la période correspondante de l'exercice 2023. La hausse est attribuable avant tout à l'accroissement des cotisations sociales liées aux options d'achat d'actions exercées ainsi qu'à l'augmentation des autres coûts liés au personnel et des créances douteuses.

Pour l'exercice 2024, les frais généraux et charges administratives se sont chiffrés à 11,8 millions de dollars, en hausse de 0,6 million de dollars par rapport à ceux de l'exercice 2023. Cette augmentation est attribuable surtout à la hausse des cotisations sociales liées aux options d'achat d'actions exercées et des autres coûts liés au personnel.

Frais nets de recherche et de développement

Pour le trimestre et l'exercice clos le 30 avril 2024, les frais nets de recherche et de développement (« R&D ») se sont établis respectivement à 7,4 millions de dollars et à 29,5 millions de dollars, en hausse de 0,8 million de dollars et de 5,6 millions de dollars, respectivement, par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023. La hausse générale pour l'exercice 2024 par rapport à l'exercice 2023 est attribuable à l'augmentation des coûts liés au personnel, atténuée en partie par des crédits d'impôt plus élevés et par la légère hausse des frais de développement inscrits à l'actif.

La Société a différé des frais de développement de 0,2 million de dollars et de 1,0 million de dollars, respectivement, au cours du trimestre et de l'exercice clos le 30 avril 2024, comparativement à 0,3 million de dollars et à 0,9 million de dollars, respectivement, au cours des périodes correspondantes de l'exercice 2023. La Société a amorti des frais de développement différés de 0,1 million de dollars au quatrième trimestre de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023. Les frais de développement amortis pour l'exercice 2024 se sont établis à 0,6 million de dollars, contre 0,5 million de dollars pour l'exercice 2023.

La Société a comptabilisé des crédits d'impôt au titre de la R&D et des crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques de 0,8 million de dollars au quatrième trimestre de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, la Société a comptabilisé des crédits d'impôt au titre de la R&D et des crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques de 3,8 millions de dollars, par rapport à 3,3 millions de dollars pour l'exercice 2023.

Frais de restructuration

En février 2024, la Société a entrepris un processus de restructuration stratégique. Cette démarche vise à accroître la rentabilité à long terme. Dans le cadre de cette restructuration, la Société a réduit d'environ 4 % l'effectif de plusieurs de ses services, ce qui a donné lieu à des frais de restructuration (essentiellement, des indemnités de départ) de 2,1 millions de dollars. Ce plan de restructuration a été présenté aux employés en février 2024.

La Société s'attend à ce que cette restructuration lui permette d'économiser autour de 4,6 millions de dollars par année en charges d'exploitation, en raison surtout d'une diminution des coûts liés au personnel. De plus, la Société s'engage à investir de façon stratégique dans des secteurs à fort potentiel de croissance, pour non seulement augmenter ses flux de rentrées, mais également renforcer son avantage concurrentiel dans l'industrie. Les énoncés précédents renferment des projections fondées sur les attentes et hypothèses actuelles de la Société au sujet d'événements futurs et de tendances à venir du marché. Les résultats réels peuvent en différer considérablement. Se reporter également à la rubrique « Énoncés prospectifs » ci-dessus.

Autres produits (charges) et (économie) charge d'impôt sur le résultat

(en milliers de dollars canadiens)	Trimestres clos les 30 avril		Variation %	Exercices clos les 30 avril		Variation %
	2024	2023		2024	2023	
Autres produits (charges)	122 \$	(189) \$	-165 %	557 \$	145 \$	284%
(Économie) charge d'impôt sur le résultat	(781)	755	-203 %	641	1 624	-61%
Charge d'impôt sur le résultat en pourcentage du bénéfice avant impôt sur le résultat	150 %	63 %		26 %	44 %	

Les autres produits pour le trimestre clos le 30 avril 2024 se sont établis à 0,1 million de dollars, contre d'autres charges de 0,2 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2023. Les autres produits pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024 se composaient principalement des produits d'intérêts contrebalancés en partie par une perte de change et par une charge d'intérêts sur les obligations locatives. Les autres charges pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023 comprenaient une perte de change et une charge d'intérêts sur les obligations locatives, contrebalancées en partie par les produits d'intérêts.

Pour l'exercice 2024, les autres produits se sont élevés à 0,6 million de dollars, par rapport à 0,1 million de dollars pour l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les autres produits se composaient essentiellement des produits d'intérêts, contrebalancés en partie par une perte de change et par une charge d'intérêts sur les obligations locatives. Pour l'exercice 2023, les autres produits se composaient essentiellement des produits d'intérêts, contrebalancés en partie par une charge d'intérêts sur la dette à long terme (jusqu'en décembre 2022) et les obligations locatives et par une perte de change.

Pour le trimestre clos le 30 avril 2024, l'économie d'impôt s'est établie à 0,8 million de dollars, comparativement à une charge d'impôt de 0,8 million de dollars pour la période correspondante de l'exercice 2023. L'économie d'impôt pour le quatrième trimestre de l'exercice 2024 s'explique avant tout par l'utilisation et la comptabilisation d'actifs d'impôt différé non comptabilisés précédemment.

La charge d'impôt sur le résultat pour l'exercice 2024 s'est établie à 0,6 million de dollars, contre 1,6 million de dollars pour l'exercice 2023. La diminution de la charge d'impôt sur le résultat pour la période considérée est attribuable surtout à l'utilisation et à la comptabilisation d'actifs d'impôt différé non comptabilisés précédemment et à l'incidence de la diminution du bénéfice avant impôt pour l'exercice 2024.

Bénéfice net

(en milliers de dollars canadiens, sauf le résultat par action)	Trimestres clos les 30 avril		Variation	Exercices clos les 30 avril		Variation
	2024	2023	%	2024	2023	%
Bénéfice net	259 \$	446 \$	-42%	1 849 \$	2 089 \$	-11%
BAIIA ajusté	2 780 \$	2 449 \$	14%	9 614 \$	9 484 \$	1%
Résultat de base par action	0,02 \$	0,03 \$		0,13 \$	0,14 \$	
Résultat dilué par action	0,02 \$	0,03 \$		0,13 \$	0,14 \$	

Le bénéfice net, le BAIIA ajusté et le résultat par action du quatrième trimestre et de l'exercice 2024 complet ont pu compter sur l'incidence positive d'un apport plus élevé de la marge brute, qui a été largement contrebalancée par des charges d'exploitation plus élevées. Pour le quatrième trimestre et l'exercice 2024 complet, le bénéfice net a subi l'incidence négative des frais de restructuration de 2,1 millions de dollars, lesquels ont été en partie contrebalancés par l'incidence d'environ 0,9 million de dollars de l'utilisation et de la comptabilisation d'actifs d'impôt différé non comptabilisés précédemment. Le bénéfice net, le BAIIA ajusté et le résultat par action du trimestre et de l'exercice clos le 30 avril 2024 ont profité des fluctuations favorables des cours de change de 0,9 million de dollars et de 3,6 millions de dollars respectivement par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2023.

Principales données financières trimestrielles

Le tableau ci-dessous présente un sommaire des principaux résultats des huit derniers trimestres clos au 30 avril 2024 :

(en milliers de dollars canadiens, sauf le résultat par action)	Exercice 2024				Exercice 2023			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Total des produits	43 955 \$	43 823 \$	41 489 \$	41 975 \$	41 192 \$	38 917 \$	38 111 \$	34 204 \$
Bénéfice net (perte nette)	259	759	(340)	1 171	446	888	715	40
Résultat global	(1 826)	4 770	(5 821)	3 318	414	3 998	(796)	(110)
BAIIA ajusté ⁸	2 780	2 640	1 021	3 173	2 449	2 774	2 777	1 484
Résultat de base par action ordinaire	0,02 \$	0,05 \$	(0,02) \$	0,08 \$	0,03 \$	0,06 \$	0,05 \$	0,00 \$
Résultat dilué par action ordinaire	0,02 \$	0,05 \$	(0,02) \$	0,08 \$	0,03 \$	0,06 \$	0,05 \$	0,00 \$

Le total des produits trimestriels a généralement suivi une tendance à la hausse au cours des huit derniers trimestres, principalement en raison d'une augmentation des produits liés aux logiciels-services. Les variations des taux de change découlant de la couverture de produits influent sur le résultat global. Se reporter à la note 22 afférente aux états financiers consolidés.

⁸ Se reporter au rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté à la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable.

Situation de trésorerie et sources de financement

Au 30 avril 2024, les actifs courants totalisaient 79,0 millions de dollars, contre 76,8 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2023. La trésorerie, les équivalents de trésorerie et les placements à court terme ont diminué de 1,5 million de dollars pour s'établir à 35,6 millions de dollars, contre 37,1 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2023. La diminution découle avant tout des activités de financement et d'investissement décrites ci-après.

Les créances et les travaux en cours totalisaient 26,3 millions de dollars au 30 avril 2024, en hausse de 1,7 million de dollars par rapport à 24,6 millions de dollars au 30 avril 2023. Le délai moyen de recouvrement des créances de la Société était de 54 jours au 30 avril 2024, contre 58 jours au 31 janvier 2024 et contre 54 jours à la clôture de l'exercice 2023. Le délai moyen de recouvrement des créances représente le nombre moyen de jours dont une société a besoin pour recouvrer une créance après la réalisation d'une vente. Le délai moyen de recouvrement des créances de la Société est calculé chaque trimestre en divisant le total des créances et des travaux en cours à la clôture du trimestre par la valeur totale des ventes au cours de la même période, puis en multipliant le résultat par 90 jours.

Les passifs courants au 30 avril 2024 totalisaient 57,1 millions de dollars, par rapport à 52,9 millions de dollars à la clôture de l'exercice 2023. Cette augmentation est principalement attribuable à la hausse des produits différés, contrebalancée en partie par une réduction des créditeurs et charges à payer.

Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation

Les activités d'exploitation ont généré 4,9 millions de dollars en trésorerie au cours de l'exercice 2024, comparativement à 8,4 millions de dollars au cours de l'exercice 2023.

Pour l'exercice 2024, les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, exclusion faite des variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement, ont diminué de 3,1 millions de dollars (à 5,1 millions de dollars) par rapport à l'exercice 2023. Les variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement ont donné lieu à des sorties de trésorerie de 0,3 million de dollars pour l'exercice 2024, contre des entrées de trésorerie de 0,1 million de dollars pour l'exercice 2023. Cette augmentation de l'utilisation du fonds de roulement hors trésorerie est principalement attribuable à la diminution des créditeurs et charges à payer ainsi qu'à la hausse des travaux en cours à l'exercice 2024 par rapport à l'exercice 2023, ce qui a été compensé en partie par la baisse des créances.

Activités de financement

Les sorties de trésorerie liées aux activités de financement ont totalisé 5,8 millions de dollars pour l'exercice 2024, comparativement à 8,4 millions de dollars pour l'exercice 2023. Pour l'exercice 2024, les sorties de trésorerie liées aux activités de financement ont découlé avant tout du rachat et de l'annulation d'actions aux termes de notre offre publique de rachat dans le cours normal des activités et du versement de dividendes, ce qui a été contrebalancé en partie par le produit de l'émission d'actions ordinaires découlant de l'exercice d'options d'achat d'actions. Au cours de l'exercice 2023, la Société a affecté 8,4 millions de dollars en trésorerie, dont 5,0 millions de dollars provenant des placements à court terme, au remboursement intégral de sa dette à long terme. Les sorties de trésorerie liées aux activités de financement restantes de l'exercice 2023 ont surtout servi au versement de dividendes.

Activités d'investissement

Pour l'exercice 2024, les activités d'investissement ont nécessité des sorties de fonds de 1,5 million de dollars, contre 1,7 million de dollars pour l'exercice 2023. La Société a investi dans ses produits exclusifs et a inscrit à l'actif un montant de 1,0 million de dollars et de 0,9 million de dollars au titre des frais de développement différés au cours de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023, respectivement. La Société a consacré 0,6 million de dollars à l'acquisition d'immobilisations corporelles au cours de l'exercice 2024, comparativement à 0,9 million de dollars au cours de l'exercice 2023.

La Société croit que les fonds disponibles au 30 avril 2024 conjugués aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation seront suffisants pour répondre à ses besoins de fonds de roulement, de R&D, de dépenses d'investissement et de dividendes ainsi que pour investir dans sa croissance à long terme.

Engagements et obligations contractuelles

La Société a conclu un contrat de location visant son siège social de Montréal, au Québec, bail qui prendra fin le 30 novembre 2025. La Société a conclu un contrat de location visant son bureau de Laval, au Québec. Le bail, dont la durée est de dix ans, prendra fin le 28 février 2026 et la Société a une option pour prolonger le bail de cinq années jusqu'au 28 février 2031. La Société a également conclu un contrat de location visant son bureau situé au Danemark qui prendra fin le 31 décembre 2026. Ce sont là les principaux contrats de location de la Société.

Au 30 avril 2024, les principaux engagements se composaient de contrats de location simple et d'autres obligations. Le tableau qui suit résume les principales obligations contractuelles au 30 avril 2024.

Les obligations locatives s'entendent des paiements au titre de la location minimaux non actualisés visant des locaux pour bureaux et du matériel comptabilisés dans le bilan consolidé à titre d'obligations locatives selon l'IFRS 16.

En milliers de dollars canadiens

Obligations contractuelles	Total	Paiements exigibles par période			
		Moins de 1 an	1 an à 3 ans	3 à 5 ans	Plus de 5 ans
Obligations locatives	2 291 \$	816 \$	1 062 \$	292 \$	121 \$
Autres obligations	20 946	11 704	9 242	–	–
Créditeurs et charges à payer et autres passifs	20 526	20 030	496	–	–
Obligations contractuelles	43 763 \$	32 550 \$	10 800 \$	292 \$	121 \$

Les autres obligations comprennent les contrats de location simple dont la durée est de moins de 12 mois et les autres contrats de service.

Politique de dividende

La Société a pour politique de verser des dividendes trimestriels. La déclaration et le versement des dividendes sont à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéficiaires, des normes de fonds propres, des conditions financières et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Au cours de l'exercice 2024, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,075 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,08 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, soit 4,6 millions de dollars au total. Au cours de l'exercice 2023, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,07 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,075 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, soit 4,2 millions de dollars au total.

Transactions avec des parties liées

Conformément aux dispositions du régime d'achat d'actions à l'intention des principaux dirigeants et d'autres employés de la direction, la Société a fourni des prêts sans intérêt de 0,4 million de dollars aux principaux dirigeants et à d'autres employés de la direction pour leur faciliter l'achat d'actions ordinaires de la Société au cours de l'exercice 2024 et de l'exercice 2023. Au 30 avril 2024, l'encours des prêts se chiffrait à 0,1 million de dollars (0,1 million de dollars au 30 avril 2023).

Éventualités

Dans le cours normal de ses activités, la Société est exposée à des poursuites, à des demandes en justice et à des éventualités. Les provisions sont comptabilisées à titre de passifs dans les cas où il existe des obligations actuelles et où il est probable que des sorties de ressources représentatives d'avantages économiques seront requises pour régler les obligations ainsi que lorsque ces passifs peuvent être estimés de façon fiable. Bien qu'il soit possible que des pertes découlent de situations à l'égard desquelles aucune provision n'a été constituée, la Société n'a aucune raison de croire que le règlement final de ces questions aura une incidence significative sur sa situation financière.

Événements postérieurs à la date de clôture

Le 27 juin 2024, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,08 \$ par action devant être versé le 2 août 2024 aux actionnaires inscrits le 12 juillet 2024.

Arrangements hors bilan

La Société n'avait aucun arrangement hors bilan en date du 30 avril 2024, à l'exception des paiements variables liés aux contrats de location simple et aux contrats de location-financement dont la durée est de 12 mois ou moins (se reporter à la rubrique « Engagements et obligations contractuelles »).

Répercussions actuelles et prévues de la conjoncture économique

La conjoncture économique globale, jumelée à l'incertitude et à la volatilité des marchés, pourrait exercer un effet négatif sur la demande pour les produits et services de la Société, puisque l'industrie a la capacité de s'adapter rapidement en faisant preuve de prudence sur le plan des dépenses d'investissement. Ces incertitudes pourraient avoir des répercussions sur les produits de la Société.

À la lumière des PRA de 94,7 millions de dollars et des commandes de services professionnels de 32,1 millions de dollars en date du 30 avril 2024, la direction de la Société est d'avis que le total des produits tirés des services (y compris les produits tirés des logiciels-services, des services de maintenance et de soutien et des services professionnels), qui sont de l'ordre de 37,0 millions de dollars à 38,0 millions de dollars par trimestre, peut se maintenir à court terme.

D'un point de vue stratégique, la Société continue de concentrer ses efforts sur les occasions les plus prometteuses qu'offrent sa clientèle actuelle et les marchés verticaux où elle est présente. La Société offre aussi actuellement des abonnements à des logiciels-services, la vente et la mise en œuvre par modules et de meilleures modalités de paiement pour favoriser une croissance des produits. Nous avons observé un intérêt soutenu du marché pour les licences par abonnement à des logiciels-services.

La variation du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien continue d'avoir une incidence importante sur les produits d'exploitation et la rentabilité, puisque la Société réalise actuellement plus de 70 % de son chiffre d'affaires auprès de clients américains, alors que la majorité de ses coûts sont engagés en dollars canadiens.

Dans la mesure du possible, la Société continuera à adapter son modèle de gestion à la situation économique et à veiller à ce que les coûts correspondent aux produits qu'elle prévoit gagner.

Instruments financiers et gestion du risque

La Société a déterminé que la valeur comptable de ses actifs et passifs financiers à court terme, y compris la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances, les placements à court terme et les créditeurs et charges à payer se rapproche de leur juste valeur du fait que ces instruments arriveront à échéance dans une période relativement courte.

Les instruments dérivés sont aussi comptabilisés dans les actifs et dans les passifs, à la juste valeur. Au 30 avril 2024, la juste valeur de tous les contrats de change en cours représentant une perte de 2,0 millions de dollars a été comptabilisée à titre de créditeurs et charges à payer (dont une tranche de 0,5 million de dollars a été comptabilisée à titre de charges à payer à long terme) et un profit de 0,1 million de dollars a été comptabilisé dans les autres créances (perte de 1,3 million de dollars comptabilisée à titre de créditeurs et charges à payer, perte de 0,3 million de dollars comptabilisée à titre de charges à payer à long terme et profit de 0,4 million de dollars comptabilisé à titre d'autres créances au 30 avril 2023).

Des dérivés sous forme de contrats de change à terme sont utilisés pour gérer le risque de change lié aux fluctuations du dollar américain. La Société est exposée au risque de change, car une certaine tranche de ses ventes et de ses charges est engagée en dollars américains et que, de ce fait, elle possède des créances et des créditeurs et charges à payer libellés en dollars américains. De plus, certains éléments de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie sont libellés en dollars américains.

La stratégie de couverture de la Société fonctionne sur deux fronts. Premièrement, la Société conclut des contrats de change à terme afin de couvrir une partie des produits futurs hautement probables libellés en dollars américains, généralement sur un ou deux exercices, dans le but de stabiliser les produits et les marges face aux fluctuations du change à court terme. Deuxièmement, la Société conclut des contrats de change à terme pour neutraliser l'incidence des fluctuations du dollar américain sur la réévaluation de ses actifs et passifs monétaires nets libellés en dollars américains, la Société a régulièrement recours à des stratégies de couverture selon lesquelles elle analyse ses actifs et passifs monétaires nets libellés en dollars américains et conclut des contrats de change à terme pour équilibrer sa position. Par conséquent, toute variation des flux de trésorerie associée à des instruments dérivés devrait être contrebalancée par les variations des flux de trésorerie liées à la position nette des devises et la constatation de produits futurs hautement probables libellés en dollars américains et des créances connexes. La Société a recours à des instruments financiers dérivés uniquement aux fins de la gestion du risque, et non pour réaliser des profits sur la négociation spéculative.

Les instruments financiers qui peuvent exposer la Société à un risque de crédit comprennent essentiellement la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances et les créditeurs et charges à payer. La trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société sont gardés dans des institutions financières importantes. La Société gère son risque de crédit sur les placements en ne transigeant qu'avec de grandes banques canadiennes et en n'investissant que dans des instruments dont la cote de solvabilité est jugée élevée par la direction. Compte tenu de ces cotes de solvabilité élevées, la Société ne s'attend pas à ce que les contreparties à ces investissements manquent à leurs obligations.

Aux 30 avril 2024 et 2023, aucun client ne représentait individuellement plus de 10 % du total des comptes clients et des travaux en cours. En règle générale, il n'y a aucune concentration particulière du risque de crédit au niveau des créances, en raison de la répartition des clients et des procédés de gestion des risques commerciaux. La Société évalue régulièrement la cote de solvabilité de tous ses clients et elle établit une correction de valeur pour pertes de crédit attendues lorsqu'elle juge qu'elles sont irrécouvrables. Les clients ne fournissent pas de biens en nantissement pour leur crédit.

Se reporter à la note 22, Instruments financiers et gestion du risque, afférente aux états financiers consolidés pour une analyse plus exhaustive des politiques de gestion des risques de la Société, y compris le risque de change, le risque de crédit, le risque de liquidité, le risque de taux d'intérêt et le risque des prix du marché.

Données sur les actions en circulation

Au 30 avril 2024, la Société avait 14 840 150 actions ordinaires en circulation. La Société a émis 461 813 actions à l'exercice d'options d'achat d'action au cours de l'exercice 2024. Au cours de l'exercice 2024, la Société a racheté et annulé 204 500 de ses actions ordinaires dans le cadre de son offre publique de rachat dans le cours normal des activités.

Principales méthodes comptables, jugements comptables critiques et principales sources d'incertitudes relatives aux estimations

Les principales méthodes comptables suivies par la Société sont les méthodes qui sont perçues comme les plus importantes dans l'établissement de sa situation financière et de ses résultats.

L'établissement d'états financiers consolidés conformément aux IFRS exige que la direction fasse des estimations et pose des hypothèses et des jugements qui influent sur l'application des méthodes comptables et sur la valeur comptable des actifs et des passifs, ainsi que les montants comptabilisés des produits et des charges.

Les montants présentés et les informations fournies par voie de notes reflètent l'ensemble des conditions économiques les plus susceptibles de survenir et les mesures que la direction prévoit prendre. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Les révisions des estimations comptables sont comptabilisées dans la période au cours de laquelle l'estimation est révisée si la révision porte uniquement sur cette période, ou dans la période de la révision et les périodes futures si la révision porte à la fois sur la période en cours et les périodes futures.

Se reporter aux états financiers consolidés annuels de la Société pour l'exercice 2024 et aux notes y afférentes pour une analyse des méthodes comptables, des jugements comptables critiques et des principales sources d'incertitudes relatives aux estimations qui sont essentiels à la compréhension des activités et des résultats d'exploitation.

Risques et incertitudes

La Société est exposée à des risques et à des incertitudes, notamment aux facteurs de risque énoncés ci-après :

- La Société a réalisé des pertes nettes par le passé et elle pourrait réaliser d'autres pertes ultérieurement.
- Des événements indépendants de la volonté de la Société, comme des catastrophes naturelles, des guerres ou des épidémies pourraient avoir une incidence négative sur les activités de la Société.
- La conjoncture économique peut avoir un effet défavorable sur les activités, les résultats d'exploitation, les flux de trésorerie et la situation financière de la Société, y compris sur la croissance de ses produits et sa rentabilité, ce qui pourrait avoir une incidence négative sur le cours de ses actions.
- Si la Société est incapable d'attirer de nouveaux clients ou de vendre d'autres produits à ses clients existants ou de les fidéliser, la croissance de ses produits et sa rentabilité s'en ressentiront.
- La Société dépend de manière significative des produits récurrents. Si les produits récurrents diminuent ou si les contrats ne sont pas renouvelés, ses résultats d'exploitation futurs pourraient s'en ressentir.
- Les fluctuations des résultats trimestriels pourraient ne pas correspondre aux prévisions des investisseurs ou des analystes en valeurs mobilières, ce qui pourrait faire baisser le cours de l'action de la Société.
- Le long cycle de vente et de mise en œuvre pourrait avoir une incidence défavorable sur le montant, le calendrier et le caractère prévisible des produits de la Société.
- Les défauts, les retards ou les interruptions touchant la prestation des logiciels-services se répercuteront sur les résultats d'exploitation de la Société.
- Des atteintes à la sécurité pourraient retarder ou interrompre le service aux clients, ternir la réputation de la Société ou faire en sorte qu'elle engage une responsabilité importante et nuire à ses activités et à ses résultats financiers. La capacité de la Société de conserver sa clientèle et d'attirer de nouveaux clients pourrait être entravée par une atteinte, réelle ou perçue, à la sécurité des renseignements sur les clients.
- Malgré les mesures qu'elle prend pour en assurer la sécurité, les technologies de l'information et l'infrastructure de la Société pourraient être vulnérables aux cybermenaces, aux atteintes à la sécurité et à la vie privée par des pirates ou subir des atteintes par suite d'une erreur d'un employé, d'un méfait ou d'autres perturbations.
- La capacité de la Société de mettre au point de nouveaux produits et services afin de vendre ses solutions sur de nouveaux marchés ou d'accroître sa présence sur les marchés existants se répercutera sur la croissance de ses produits.
- Le marché sur lequel la Société est présente est très concurrentiel et, si elle ne réussit pas à tirer son épingle du jeu, la Société pourrait éprouver de la difficulté à recruter de nouveaux clients et à les conserver, ce qui pourrait réduire et freiner sa croissance.
- Si la Société n'arrive pas à garder en poste son personnel clé, ses activités pourraient s'en ressentir.
- Les acquisitions font partie de la stratégie de la Société, et si elle n'arrive pas à intégrer avec succès les entreprises ou les activités nouvellement acquises, cela pourrait nuire à ses résultats financiers.

- Le risque de défaut des logiciels pourrait nuire aux activités de la Société.
- Les droits de propriété intellectuelle de la Société pourraient être contestés, invalidés, contournés ou violés, ce qui pourrait entraîner un désavantage concurrentiel, une perte d'occasion ou de part de marché ou encore un litige éventuel coûteux visant à faire appliquer ou rétablir les droits de la Société.
- De tierces parties pourraient prétendre que les produits de la Société violent leurs droits de propriété, ce qui pourrait soumettre la Société à des litiges coûteux et chronophages.
- Rien ne garantit que les concepteurs de logiciels continueront de permettre à la Société d'utiliser les licences selon des modalités raisonnables sur le plan commercial. Cela pourrait retarder ou interrompre la fourniture des solutions de la Société.
- Les fluctuations du taux de change entre le dollar canadien et d'autres devises peuvent avoir un effet négatif considérable sur les marges que la Société peut réaliser à l'égard de ses produits et services et des répercussions directes sur les résultats d'exploitation.
- La Société pourrait devoir mobiliser des fonds supplémentaires pour mettre en œuvre sa stratégie de croissance ou poursuivre ses activités, et elle pourrait être incapable de mobiliser des capitaux au moment voulu ou à des conditions acceptables.

Ces risques sont décrits plus en détail à la rubrique intitulée « Facteurs de risque » de notre plus récente notice annuelle.

Contrôles et procédures

Contrôles et procédures de communication de l'information

Les contrôles et procédures de communication de l'information sont conçus de manière à fournir l'assurance raisonnable que l'information importante est recueillie et communiquée à la haute direction en temps opportun afin de permettre la prise de décisions appropriées à l'égard de l'information à fournir. Le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société ont la responsabilité d'établir et de maintenir les contrôles et procédures de communication de l'information. Ils assument cette responsabilité avec l'aide du comité de direction de la Société, qui se compose de membres de la haute direction. Selon une évaluation des contrôles et procédures de communication de l'information, le chef de la direction et le chef de la direction financière en sont venus à la conclusion que ces contrôles et procédures étaient efficaces au 30 avril 2024.

Contrôle interne à l'égard de l'information financière

Il incombe à la direction de la Société d'établir et de maintenir un contrôle interne adéquat à l'égard de l'information financière (« CIIF ») afin de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est fiable et que les états financiers consolidés de la Société ont été établis conformément aux IFRS.

Une évaluation de l'efficacité de la conception et du fonctionnement des contrôles internes de la Société à l'égard de l'information financière au 30 avril 2024 a été faite sous la supervision et avec la participation du chef de la direction et du chef de la direction financière. Par suite de cette évaluation, le chef de la direction et le chef de la direction financière de la Société ont conclu que le contrôle interne à l'égard de l'information financière, au sens du Règlement 52-109 sur l'attestation de l'information présentée dans les documents annuels et intermédiaires des émetteurs, était conçu adéquatement et était efficace. Les évaluations ont été effectuées conformément au cadre et aux critères que le Committee of Sponsoring Organizations (le « COSO ») de la Treadway Commission a énoncés dans sa publication intitulée Internal Control – Integrated Framework (2013), modèle de contrôle reconnu, et conformément aux exigences du Règlement 52-109.

Au cours du trimestre clos le 30 avril 2024, la direction n'a pris connaissance d'aucun changement au contrôle interne à l'égard de l'information financière, qui a eu ou dont on peut raisonnablement penser qu'il aura une incidence importante sur le contrôle interne à l'égard de l'information financière.

Renseignements supplémentaires

Rapprochement du BAIIA et du BAIIA ajusté avec la mesure conforme aux IFRS la plus directement comparable

(en milliers de dollars canadiens)	Exercice 2024				Exercice 2023			
	T4	T3	T2	T1	T4	T3	T2	T1
Bénéfice net pour la période	259 \$	759 \$	(340) \$	1 171 \$	446 \$	888 \$	715 \$	40 \$
Ajustements pour :								
Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation	361	355	377	384	440	476	429	430
Amortissement des frais de développement différés	147	147	147	142	145	135	114	102
Amortissement des autres immobilisations incorporelles	347	356	394	396	402	411	394	396
Charges d'intérêts	27	45	53	38	17	92	178	119
Produits d'intérêts	(233)	(260)	(253)	(269)	(211)	(221)	(150)	(104)
Impôt sur le résultat	(781)	644	(81)	859	755	455	389	25
BAIIA	127	2 046	297	2 721	1 994	2 236	2 069	1 008
Ajustements pour :								
Rémunération à base d'actions	531	594	724	452	455	538	708	476
Frais de restructuration	2 122	–	–	–	–	–	–	–
BAIIA ajusté	2 780 \$	2 640 \$	1 021 \$	3 173 \$	2 449 \$	2 774 \$	2 777 \$	1 484 \$

Rapport de la direction

Les états financiers consolidés ci-inclus ainsi que toute l'information figurant dans ce rapport annuel sont la responsabilité de la direction de la Société et ils ont été approuvés par le conseil d'administration.

Les états financiers consolidés ont été dressés par la direction conformément aux Normes internationales d'information financière (« IFRS »). Les états financiers consolidés comprennent des montants fondés sur l'utilisation d'estimations et sur les meilleurs jugements. La direction a établi ces montants de manière raisonnable afin d'assurer que les états financiers consolidés donnent, dans tous leurs aspects significatifs, une image fidèle. La direction a également préparé l'information financière présentée ailleurs dans le rapport annuel et s'est assurée de sa concordance avec les états financiers consolidés. La Société maintient des systèmes de contrôles internes comptables et administratifs. Ces systèmes ont pour objet de fournir l'assurance raisonnable que l'information financière est pertinente, fiable et exacte et que les actifs de la Société sont correctement comptabilisés et bien protégés.

Le conseil d'administration est chargé d'assurer que la direction assume ses responsabilités à l'égard de la présentation de l'information financière et est l'ultime responsable de l'examen et de l'approbation des états financiers. C'est par le biais de son comité d'audit, lequel est constitué d'administrateurs externes, que le conseil d'administration s'acquitte de cette responsabilité. Le comité rencontre périodiquement la direction ainsi que les auditeurs externes afin de discuter des contrôles internes exercés sur le processus de présentation de l'information financière, des questions d'audit et de présentation des informations financières, de s'assurer que chaque partie remplit correctement ses fonctions et d'examiner les états financiers consolidés et le rapport des auditeurs externes.

Les états financiers consolidés des exercices clos les 30 avril 2024 et 2023 ont été audités au nom des actionnaires par les auditeurs externes, KPMG s.r.l./S.E.N.C.R.L. Les auditeurs ont librement et pleinement accès aux registres internes, à la direction et au comité d'audit.



Peter Brereton

Président et chef de la direction

Le 27 juin 2024



Mark J. Bentler

Chef de la direction financière

Rapport de l'auditeur indépendant

Aux actionnaires de Tecsys Inc.

Opinion

Nous avons effectué l'audit des états financiers consolidés de Tecsys Inc. (« l'entité »), qui comprennent :

- les états consolidés de la situation financière au 30 avril 2024 et au 30 avril 2023;
 - les états consolidés du résultat net et du résultat global pour les exercices clos à ces dates;
 - les états consolidés des variations des capitaux propres pour les exercices clos à ces dates;
 - les tableaux consolidés des flux de trésorerie pour les exercices clos à ces dates;
 - ainsi que les notes annexes, y compris le résumé des informations significatives sur les méthodes comptables;
- (ci-après, les « états financiers »).

À notre avis, les états financiers ci-joints donnent, dans tous leurs aspects significatifs, une image fidèle de la situation financière consolidée de l'entité au 30 avril 2024 et au 30 avril 2023, ainsi que de sa performance financière consolidée et de ses flux de trésorerie consolidés pour les exercices clos à ces dates, conformément aux normes IFRS de comptabilité.

Fondement de l'opinion

Nous avons effectué notre audit conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada. Les responsabilités qui nous incombent en vertu de ces normes sont plus amplement décrites dans la section « **Responsabilités de l'auditeur à l'égard de l'audit des états financiers** » de notre rapport de l'auditeur.

Nous sommes indépendants de l'entité conformément aux règles de déontologie qui s'appliquent à notre audit des états financiers au Canada et nous nous sommes acquittés des autres responsabilités déontologiques qui nous incombent selon ces règles.

Nous estimons que les éléments probants que nous avons obtenus sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion d'audit.

Questions clés de l'audit

Les questions clés de l'audit sont les questions qui, selon notre jugement professionnel, ont été les plus importantes dans l'audit des états financiers de l'exercice clos le 30 avril 2024. Ces questions ont été traitées dans le contexte de notre audit des états financiers pris dans leur ensemble et aux fins de la formation de notre opinion sur ceux-ci, et nous n'exprimons pas une opinion distincte sur ces questions.

Nous avons déterminé que la question décrite ci-après constitue la question clé de l'audit qui doit être communiquée dans notre rapport des auditeurs.

Constatation des produits – Détermination des obligations de prestation distinctes et des prix de vente spécifiques

Description de la question

Nous attirons l'attention sur les notes 2 e) i) et 3 a) des états financiers. L'entité conclut des accords groupés avec des clients qui peuvent comprendre des licences, des services professionnels, des services de maintenance et des services d'abonnement. L'entité doit avoir recours à son jugement pour identifier les diverses obligations de prestation distinctes et répartir les prix de transaction contractuels entre chaque obligation de prestation distincte selon les prix de vente spécifiques.

Raisons pour lesquelles il s'agit d'une question clé de l'audit

Nous avons déterminé que la détermination des obligations de prestation distinctes et de la répartition des prix de transaction contractuels selon les prix de vente spécifiques constituait une question clé de l'audit. Des jugements importants de la part de l'auditeur ont été nécessaires à l'évaluation des jugements importants de l'entité pour déterminer si les licences, les services professionnels, les services de maintenance et les services d'abonnement constituent des éléments distincts et quels étaient les prix de vente spécifiques. Un effort important de la part de l'auditeur et la participation de professionnels plus expérimentés ont été nécessaires pour traiter cette question.

Façon dont la question a été traitée dans le cadre de l'audit

Pour les contrats sélectionnés conclus avec des clients au cours de l'exercice, les procédures qui suivent sont les principales procédures que nous avons mises en œuvre pour traiter cette question clé de l'audit.

- Nous avons évalué la détermination par l'entité de chaque obligation de prestation distincte dans chaque accord groupé en examinant les documents contractuels sources;
- Nous avons évalué la méthodologie utilisée pour déterminer le prix de vente spécifique de certains éléments des services groupés en la comparant aux tendances de prix historiques de contrats conclus avec des clients comparables.

Autres informations

La responsabilité des autres informations incombe à la direction. Les autres informations se composent :

- des informations contenues dans le rapport de gestion déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes compétentes;
- des informations contenues dans un document susceptible de s'intituler « Rapport annuel 2024 », autres que les états financiers et le rapport de l'auditeur sur ces états.

Notre opinion sur les états financiers ne s'étend pas aux autres informations et nous n'exprimons et n'exprimerons aucune forme d'assurance que ce soit sur ces informations.

En ce qui concerne notre audit des états financiers, notre responsabilité consiste à lire les autres informations désignées ci-dessus et, ce faisant, à apprécier s'il existe une incohérence significative entre celles-ci et les états financiers ou la connaissance que nous avons acquise au cours de l'audit, et à demeurer attentifs aux éléments indiquant que les autres informations semblent comporter une anomalie significative.

Nous avons obtenu les informations contenues dans le rapport de gestion déposé auprès des commissions des valeurs mobilières canadiennes compétentes à la date du présent rapport de l'auditeur. Si, à la lumière des travaux que nous avons effectués sur ces autres informations, nous concluons à la présence d'une anomalie significative dans ces autres informations, nous sommes tenus de signaler ce fait dans le rapport de l'auditeur.

Nous n'avons rien à signaler à cet égard.

Nous nous attendons à obtenir les informations contenues dans un document susceptible de s'intituler « Rapport annuel 2024 », autres que les états financiers et le rapport de l'auditeur sur ces états, après la date du présent rapport de l'auditeur. Si, à la lumière des travaux que nous effectuerons sur ces autres informations, nous concluons à la présence d'une anomalie significative dans ces autres informations, nous serons tenus de signaler ce fait aux responsables de la gouvernance.

Responsabilités de la direction et des responsables de la gouvernance à l'égard des états financiers

La direction est responsable de la préparation et de la présentation fidèle des états financiers conformément aux normes IFRS de comptabilité, ainsi que du contrôle interne qu'elle considère comme nécessaire pour permettre la préparation d'états financiers exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs.

Lors de la préparation des états financiers, c'est à la direction qu'il incombe d'évaluer la capacité de l'entité à poursuivre son exploitation, de communiquer, le cas échéant, les questions relatives à la continuité de l'exploitation et d'appliquer le principe comptable de continuité d'exploitation, sauf si la direction a l'intention de liquider l'entité ou de cesser son activité ou si aucune autre solution réaliste ne s'offre à elle.

Il incombe aux responsables de la gouvernance de surveiller le processus d'information financière de l'entité.

Responsabilités de l'auditeur à l'égard de l'audit des états financiers

Nos objectifs sont d'obtenir l'assurance raisonnable que les états financiers pris dans leur ensemble sont exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, et de délivrer un rapport de l'auditeur contenant notre opinion.

L'assurance raisonnable correspond à un niveau élevé d'assurance, qui ne garantit toutefois pas qu'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada permettra toujours de détecter toute anomalie significative qui pourrait exister.

Les anomalies peuvent résulter de fraudes ou d'erreurs et elles sont considérées comme significatives lorsqu'il est raisonnable de s'attendre à ce que, individuellement ou collectivement, elles puissent influencer sur les décisions économiques que les utilisateurs des états financiers prennent en se fondant sur ceux-ci.

Dans le cadre d'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada, nous exerçons notre jugement professionnel et faisons preuve d'esprit critique tout au long de cet audit.

En outre :

- nous identifions et évaluons les risques que les états financiers comportent des anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, concevons et mettons en œuvre des procédures d'audit en réponse à ces risques, et réunissons des éléments probants suffisants et appropriés pour fonder notre opinion.

Le risque de non-détection d'une anomalie significative résultant d'une fraude est plus élevé que celui d'une anomalie significative résultant d'une erreur, car la fraude peut impliquer la collusion, la falsification, les omissions volontaires, les fausses déclarations ou le contournement du contrôle interne;

- nous acquérons une compréhension des éléments du contrôle interne pertinents pour l'audit afin de concevoir des procédures d'audit appropriées aux circonstances, et non dans le but d'exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne de l'entité;
- nous apprécions le caractère approprié des méthodes comptables retenues et le caractère raisonnable des estimations comptables faites par la direction, de même que des informations y afférentes fournies par cette dernière; nous tirons une conclusion quant au caractère approprié de l'utilisation par la direction du principe comptable de continuité de l'exploitation et, selon les éléments probants obtenus, quant à l'existence ou non d'une incertitude significative liée à des événements ou situations susceptibles de jeter un doute important sur la capacité de l'entité à poursuivre son exploitation. Si nous concluons à l'existence d'une incertitude significative, nous sommes tenus d'attirer l'attention des lecteurs de notre rapport de l'auditeur sur les informations fournies dans les états financiers au sujet de cette incertitude ou, si ces informations ne sont pas adéquates, d'exprimer une opinion modifiée. Nos conclusions s'appuient sur les éléments probants obtenus jusqu'à la date de notre rapport de l'auditeur. Des événements ou situations futurs pourraient par ailleurs amener l'entité à cesser son



exploitation; nous évaluons la présentation d'ensemble, la structure et le contenu des états financiers, y compris les informations fournies dans les notes, et apprécions si les états financiers représentent les opérations et événements sous-jacents d'une manière propre à donner une image fidèle;

- nous communiquons aux responsables de la gouvernance notamment l'étendue et le calendrier prévus des travaux d'audit et nos constatations importantes, y compris toute déficience importante du contrôle interne que nous aurions relevée au cours de notre audit;
- nous fournissons aux responsables de la gouvernance une déclaration précisant que nous nous sommes conformés aux règles de déontologie pertinentes concernant l'indépendance, et leur communiquons toutes les relations et les autres facteurs qui peuvent raisonnablement être considérés comme susceptibles d'avoir des incidences sur notre indépendance ainsi que les sauvegardes connexes, s'il y a lieu;
- nous obtenons des éléments probants suffisants et appropriés concernant l'information financière des entités et activités de l'entité du groupe pour exprimer une opinion sur les états financiers;
- nous sommes responsables de la direction, de la supervision et de la réalisation de l'audit du groupe, et assumons l'entière responsabilité de notre opinion d'audit;
- parmi les questions communiquées aux responsables de la gouvernance, nous déterminons quelles ont été les plus importantes dans l'audit des états financiers de la période considérée : ce sont les questions clés de l'audit. Nous décrivons ces questions dans notre rapport de l'auditeur, sauf si des textes légaux ou réglementaires en empêchent la publication ou si, dans des circonstances extrêmement rares, nous déterminons que nous ne devrions pas communiquer une question dans notre rapport de l'auditeur parce que l'on peut raisonnablement s'attendre à ce que les conséquences néfastes de la communication de cette question dépassent les avantages pour l'intérêt public.

L'associé responsable de la mission d'audit au terme de laquelle le présent rapport de l'auditeur est délivré est Aaron Fima.

*KPMG A.R.L. / S.E.N.C.R.L.**

Montréal, Canada

Le 27 juin 2024

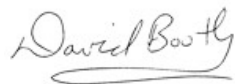
Tecsys Inc.

États consolidés de la situation financière

(en milliers de dollars canadiens)

	Note	30 avril 2024	30 avril 2023
Actifs			
Actifs courants			
Trésorerie et équivalents de trésorerie		18 856 \$	21 235\$
Placements à court terme	4	16 713	15 835
Créances	22	22 090	22 900
Travaux en cours		4 248	1 734
Autres créances	21, 22	134	523
Crédits d'impôt	5	6 422	5 338
Stocks	6	1 359	1 034
Charges payées d'avance et autres	9	9 143	8 193
Total des actifs courants		78 965	76 792
Actifs non courants			
Autres actifs et créances à long terme		421	363
Crédits d'impôt	5	4 737	5 368
Immobilisations corporelles	7	1 372	1 802
Actifs au titre de droits d'utilisation	8	1 251	1 708
Coûts d'acquisition de contrats	9	4 478	3 738
Frais de développement différés	10	2 683	2 254
Autres immobilisations incorporelles	10	7 703	9 287
Goodwill	10	17 363	17 467
Actifs d'impôt différé	17	9 073	8 137
Total des actifs non courants		49 081	50 124
Total des actifs		128 046 \$	126 916\$
Passifs			
Passifs courants			
Créditeurs et charges à payer	13	20 030 \$	21 669\$
Produits différés		36 211	30 388
Obligations locatives	12	812	793
Total des passifs courants		57 053	52 850
Passifs non courants			
Autres charges à payer à long terme	22	496	253
Passifs d'impôt différé	17	826	1 255
Obligations locatives	12	1 302	2 120
Total des passifs non courants		2 624	3 628
Total des passifs		59 677 \$	56 478\$
Autres engagements	20		
Capitaux propres			
Capital social	14	52 256 \$	44 338\$
Surplus d'apport		9 417	15 285
Résultats non distribués		8 121	10 832
Cumul des autres éléments du résultat global	22	(1 425)	(17)
Total des capitaux propres attribuables aux propriétaires de la Société		68 369	70 438
Total des passifs et des capitaux propres		128 046 \$	126 916\$

Approuvé par le conseil d'administration



, Administrateur



, Administrateur

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

Tecsys Inc.**États consolidés du résultat net et du résultat global**

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

Exercices clos les 30 avril	Note	2024	2023
Produits			
Logiciels-services		51 918 \$	37 476\$
Maintenance et soutien		33 957	32 714
Services professionnels		55 188	55 353
Licences		1 386	3 116
Matériel		28 793	23 765
Total des produits		171 242	152 424
Coût des ventes	16	92 853	85 615
Marge brute		78 389	66 809
Charges d'exploitation			
Frais de vente et de commercialisation		32 976	28 080
Frais généraux et charges administratives		11 844	11 218
Frais de recherche et de développement, après les crédits d'impôt	5	29 514	23 943
Frais de restructuration	25	2 122	–
Total des charges d'exploitation		76 456	63 241
Bénéfice d'exploitation		1 933	3 568
Autres produits	19	557	145
Bénéfice avant impôt sur le résultat		2 490	3 713
Charge d'impôt sur le résultat	17	641	1 624
Bénéfice net		1 849 \$	2 089\$
Autres éléments du résultat global			
Partie efficace des variations de la juste valeur des dérivés désignés comme instruments de couverture liés aux produits	22	(1 086)	(6)
Écarts de conversion au titre des établissements à l'étranger	22	(322)	1 423
Résultat global		441 \$	3 506\$
Résultat de base et dilué par action ordinaire	14	0,13 \$	0,14\$

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

Tecsys Inc.

Tableaux consolidés des flux de trésorerie

(en milliers de dollars canadiens)

	Note	30 avril 2024	30 avril 2023
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation			
Bénéfice net		1 849 \$	2 089\$
Ajustements pour tenir compte de ce qui suit :			
Amortissement des immobilisations corporelles et des actifs au titre de droits d'utilisation	7, 8	1 477	1 775
Amortissement des frais de développement différés	10	583	496
Amortissement des autres immobilisations incorporelles	10	1 493	1 603
(Produits) charges d'intérêts et perte de change	19	(557)	(145)
Écarts de change latents et autre		(569)	1 754
Crédits d'impôt non remboursables		(1 961)	(2 095)
Rémunération à base d'actions	14	2 301	2 177
Impôt sur le résultat		519	554
Entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation, compte non tenu des variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement liés aux activités d'exploitation			
		5 135	8 208
Créances		764	(5 915)
Travaux en cours		(2 518)	(151)
Autres actifs et créances		1	(58)
Crédits d'impôt		113	(114)
Stocks		(327)	(226)
Charges payées d'avance		(646)	(1 452)
Coûts d'acquisition de contrats	9	(1 045)	(908)
Créditeurs et charges à payer		(2 455)	3 259
Produits différés		5 833	5 713
Variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement liés aux activités d'exploitation			
		(280)	148
Entrées nettes de trésorerie liées aux activités d'exploitation		4 855	8 356
Flux de trésorerie liés aux activités de financement			
Remboursement de la dette à long terme	11	–	(8 400)
Produit tiré des placements à court terme	4	–	5 000
Paiement d'obligations locatives	12	(786)	(689)
Paiement de dividendes	14	(4 560)	(4 225)
Intérêts payés	19	(163)	(406)
Émission d'actions ordinaires à l'exercice d'options d'achat d'actions	14	6 964	297
Actions rachetées et annulées	14	(7 215)	–
Sorties nettes de trésorerie liées aux activités de financement		(5 760)	(8 423)
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement			
Intérêts reçus	19	97	90
Transferts à partir des placements à court terme	4	40	–
Acquisitions d'immobilisations corporelles	7	(599)	(850)
Acquisitions d'autres immobilisations incorporelles	10	–	(62)
Frais de développement différés	10	(1 012)	(880)
Sorties nettes de trésorerie liées aux activités d'investissement		(1 474)	(1 702)
Diminution nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie au cours de la période			
		(2 379)	(1 769)
Trésorerie et équivalents de trésorerie à l'ouverture de la période			
		21 235	23 004
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la clôture de la période		18 856 \$	21 235\$

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

Tecsys Inc.

États consolidés des variations des capitaux propres

(en milliers de dollars canadiens, sauf les nombres d'actions)

Capital social							
	Note	Nombre	Montant	Surplus d'apport	Cumul des autres éléments du résultat global	Résultats non distribués	Total
Solde au 1^{er} mai 2023		14 582 837	44 338\$	15 285\$	(17)\$	10 832\$	70 438\$
Bénéfice net		-	-	-	-	1 849	1 849
Autres éléments du résultat global							
Partie efficace des variations							
de la juste valeur des dérivés							
désignés comme instruments de							
couverture liés aux produits	22	-	-	-	(1 086)	-	(1 086)
Écarts de conversion au titre des							
établissements à l'étranger	22	-	-	-	(322)	-	(322)
Résultat global total		-	-	-	(1 408)	1 849	441
Actions rachetées et annulées	14	(204 500)	(684)	(6 531)	-	-	(7 215)
Rémunération à base d'actions	14	-	-	2 301	-	-	2 301
Dividendes aux détenteurs							
d'instruments de capitaux propres	14	-	-	-	-	(4 560)	(4 560)
Options d'achat d'actions exercées	14	461 813	8 602	(1 638)	-	-	6 964
Total des transactions avec les							
propriétaires de la Société		257 313	7 918\$	(5 868)\$	-\$	(4 560)\$	(2 510)\$
Solde au 30 avril 2024		14 840 150	52 256\$	9 417\$	(1 425)\$	8 121\$	68 369\$
Solde au 1^{er} mai 2022		14 562 895	43 973\$	13 176\$	(1 434)\$	12 968\$	68 683\$
Bénéfice net		-	-	-	-	2 089	2 089
Autres éléments du résultat global							
Partie efficace des variations							
de la juste valeur des dérivés							
désignés comme instruments de							
couverture liés aux produits		-	-	-	(6)	-	(6)
Écarts de conversion au titre des							
établissements à l'étranger		-	-	-	1 423	-	1 423
Résultat global total		-	-	-	1 417	2 089	3 506
Rémunération à base d'actions		-	-	2 177	-	-	2 177
Dividendes aux détenteurs							
d'instruments de capitaux propres		-	-	-	-	(4 225)	(4 225)
Options d'achat d'actions exercées		19 942	365	(68)	-	-	297
Total des transactions avec les							
propriétaires de la Société		19 942	365\$	2 109\$	-\$	(4 225)\$	(1 751)\$
Solde au 30 avril 2023		14 582 837	44 338\$	15 285\$	(17)\$	10 832\$	70 438\$

Se reporter aux notes afférentes aux états financiers consolidés.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

1. Description des activités

Tecsys Inc. (la « Société ») a été constituée en vertu de la *Loi canadienne sur les sociétés par actions* en 1983. La Société met au point, commercialise et vend des logiciels de gestion de la chaîne d'approvisionnement à l'échelle de l'entreprise aux fins de la logistique de la distribution, de l'entreposage, du transport, du point d'utilisation et de la gestion des commandes. La Société vend principalement ses logiciels par l'entremise d'abonnements, sous forme de logiciels-services (SaaS), et de licences à perpétuité assorties d'un soutien récurrent. La Société offre également des services connexes de consultation, de formation et de soutien. Le siège social est situé au 1, Place Alexis Nihon, Montréal, Canada. La Société réalise la quasi-totalité de ses produits auprès de clients situés aux États-Unis, au Canada et en Europe. La clientèle de la Société compte principalement des systèmes de soins de santé, des pièces d'entretien, des tiers fournisseurs de services, des commerces de détail et des distributeurs de gros généralistes à grand volume. Les états financiers consolidés comprennent les comptes de la Société et ceux de ses filiales entièrement détenues. La Société est cotée en Bourse, et ses actions sont négociées à la Bourse de Toronto sous le symbole TCS.

2. Base d'établissement

a) Déclaration de conformité

La Société établit ses états financiers consolidés conformément aux normes IFRS de comptabilité (les « IFRS ») telles qu'elles sont publiées par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »).

La publication des états financiers consolidés pour l'exercice clos le 30 avril 2024 a été approuvée par le conseil d'administration en date du 27 juin 2024.

b) Méthode de consolidation

Ces états financiers consolidés comprennent les comptes de la Société et de ses filiales.

i) Filiales

Les filiales sont des entreprises contrôlées par la Société. Les états financiers des filiales sont intégrés dans les états financiers consolidés depuis la date de la prise du contrôle jusqu'à la date de la perte du contrôle. Les filiales entièrement détenues par la Société ainsi que leur territoire de constitution sont présentées ci-après :

Filiale	Territoire de constitution
Tecsys U.S. Inc.	Ohio
Tecsys Europe Limited	Angleterre
Gestion Logi D Inc.	Canada
Logi D Inc.	Canada
Logi D Corp.	Delaware
Tecsys Denmark Holding ApS	Danemark
Tecsys A/S	Danemark

ii) Transactions éliminées au moment de la consolidation

Les soldes et les transactions intragroupes, ainsi que les profits et pertes qui découlent de transactions intragroupes, sont éliminés aux fins de l'établissement des états financiers consolidés.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

2. Base d'établissement (suite)

c) Base d'évaluation

Les états financiers consolidés ont été établis selon une base de continuité d'exploitation en fonction du coût historique, sauf pour ce qui est des éléments ci-dessous figurant aux états consolidés de la situation financière :

- les instruments financiers dérivés, lesquels sont évalués à la juste valeur;
- les accords au titre de la rémunération à base d'actions, lesquels sont évalués selon l'IFRS 2, *Paiement fondé sur des actions*;
- les obligations locatives, lesquelles sont évaluées à la valeur actualisée des obligations locatives minimales selon l'IFRS 16, *Contrats de location*.

d) Monnaie fonctionnelle et monnaie de présentation

Les états financiers consolidés sont présentés en dollars canadiens, soit la monnaie fonctionnelle de la Société, et les montants sont arrondis au millier de dollars près, à moins d'indication contraire.

e) Jugements comptables critiques et principales sources d'incertitudes relatives aux estimations

L'établissement d'états financiers consolidés conformément aux IFRS exige que la direction fasse des estimations et pose des hypothèses et des jugements qui influent sur l'application des méthodes comptables et sur la valeur comptable des actifs et des passifs ainsi que des produits et des charges. Les montants présentés et les informations fournies par voie de notes reflètent l'ensemble des conditions économiques les plus susceptibles de survenir et les mesures que la direction prévoit prendre. Les résultats réels peuvent différer de ces estimations.

Les estimations et les hypothèses sous-jacentes sont passées en revue régulièrement. Les révisions des estimations comptables sont comptabilisées dans la période au cours de laquelle l'estimation est révisée si la révision porte uniquement sur cette période, ou dans la période de la révision et les périodes futures si la révision porte à la fois sur la période en cours et les périodes futures.

Les jugements comptables critiques, sauf ceux utilisés aux fins des estimations, que la direction a formulés dans le cadre de l'application des méthodes comptables de la Société et qui, de l'avis de la Société, pourraient avoir la plus grande incidence sur les valeurs comptables sont décrits ci-après.

Dépréciation d'actifs

La Société évalue s'il existe des indications de dépréciation des actifs non financiers à chaque date de clôture. De plus, la Société doit établir la valeur recouvrable d'une unité génératrice de trésorerie (« UGT »), définie comme étant le plus petit groupe identifiable d'actifs générant des entrées de trésorerie indépendantes des entrées de trésorerie d'autres actifs. La direction fait preuve de jugement pour l'évaluation et l'identification de chaque UGT.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

2. Base d'établissement (suite)

- e) Jugements comptables critiques et principales sources d'incertitudes relatives aux estimations (suite)

Principales sources d'incertitudes liées aux estimations

Des informations concernant les aspects nécessitant le recours à un jugement, à des hypothèses et à des estimations de la part de la direction ainsi que les principales sources d'incertitudes liées aux estimations qui, de l'avis de la Société, sont susceptibles d'avoir l'effet le plus important sur les montants présentés sont fournies ci-après :

- i) Constatation des produits – Détermination des obligations de prestation distinctes et des prix de vente spécifiques

La constatation des produits, en particulier dans le cas des accords groupés qui peuvent comprendre des licences, des services professionnels, des services de maintenance et des services d'abonnement, nécessite de porter un jugement sur la détermination des obligations de prestation et la répartition des produits à chaque obligation de prestation selon le prix de vente spécifique de chaque obligation de prestation. Comme la durée de certaines obligations de prestation est supérieure à un an, la détermination et la répartition de la contrepartie reçue au titre de chaque obligation de prestation distincte se répercutent sur le montant et le moment de la constatation des produits.

- ii) Impôt sur le résultat

Pour déterminer la probabilité de réalisation des actifs d'impôt différé, la direction évalue s'il est probable qu'une partie ou la totalité des actifs d'impôt différé ne sera pas réalisée. La réalisation des actifs d'impôt différé dépend ultimement de la réalisation d'un bénéfice imposable futur et des stratégies de planification fiscale disponibles.

Les actifs et les passifs d'impôt différé comportent des estimations à propos de la nature et du moment des différences permanentes et temporelles futures, ainsi que des futurs taux d'imposition s'appliquant à ces différences. Les modifications des lois fiscales et des taux d'imposition, de même que les changements se rapportant au moment prévu des reversements, pourraient avoir une profonde incidence sur les montants inscrits des actifs et des passifs d'impôt différé. La direction suit attentivement les modifications actuelles et éventuelles des lois fiscales et fonde ses estimations sur les meilleurs renseignements à sa disposition chaque date de clôture.

- iii) Dépréciation d'actifs

Les évaluations de la dépréciation sont fondées sur des estimations internes de la valeur recouvrable d'une UGT. La valeur recouvrable d'une UGT est la valeur la plus élevée entre sa valeur d'utilité et sa juste valeur diminuée des coûts de vente. L'établissement de cette valeur nécessite d'importantes estimations concernant différents aspects, dont les flux de trésorerie projetés à partir des données passées, les résultats opérationnels réels et les prévisions futures, le calcul des taux d'actualisation, ainsi que l'identification de sociétés comparables utilisées pour établir des multiples de marché pour la détermination de la juste valeur diminuée des coûts de vente. La Société établit une documentation et justifie toutes les hypothèses posées pour déterminer les estimations ci-dessus et elle met à jour ces hypothèses en fonction des meilleurs renseignements à sa disposition lorsqu'une évaluation de dépréciation requiert l'établissement du montant recouvrable d'une UGT.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives

Ces états financiers consolidés ont été préparés selon les méthodes comptables énoncées ci-dessous, lesquelles ont été appliquées d'une manière uniforme à toutes les périodes présentées, sauf indication contraire.

a) Comptabilisation des produits

Les produits de la Société s'entendent des commissions tirées des logiciels-services (SaaS), des abonnements à des services infonuagiques, des licences d'utilisation de logiciels exclusifs, des logiciels de tiers, des services de soutien aux clients, des frais pour les services de mise en œuvre comme la formation, l'installation et la consultation de même que des commissions tirées de la vente de matériel. Les licences d'utilisation de logiciels vendues par la Société sont habituellement des licences à perpétuité et les ententes portent généralement sur plusieurs services.

Les produits générés par la Société comprennent ce qui suit :

i) Logiciels-services

La Société génère des produits au moyen de ses logiciels exclusifs vendus dans le cadre du modèle de logiciel-service (« SaaS »). Aux termes des accords de logiciel-service, nos clients ont le droit d'accéder à notre environnement infonuagique que nous fournissons et gérons, ainsi que le droit d'obtenir du soutien et d'utiliser le logiciel. Par contre, le client n'a pas le droit de s'approprier le logiciel. Les produits tirés des logiciels-services sont comptabilisés sur la durée des contrats connexes, à compter de la date à laquelle il existe un contrat signé et où le client a le droit d'utiliser la plateforme et d'y accéder. Certains contrats de logiciel-service comportent des frais variables qui sont comptabilisés selon les volumes de transactions.

ii) Maintenance et soutien

Les services de maintenance et de soutien fournis aux clients au titre d'anciennes licences d'utilisation de logiciel perpétuelles sont comptabilisés proportionnellement sur la durée des services de maintenance et de soutien. La Société fournit également des services d'hébergement à ses clients, qui sont comptabilisés sur la durée des contrats connexes. Les produits tirés des services de maintenance du matériel informatique qui sont fournis par une tierce partie sont comptabilisés au moment de la livraison du matériel lorsque le coût estimé de la prestation du soutien dans le cadre de l'entente est jugé négligeable.

Les produits tirés des services de soutien visant des logiciels de tiers et les coûts connexes sont habituellement constatés à la livraison des produits de tiers, étant donné que les frais de soutien sont compris dans les redevances initiales d'utilisation. Le soutien inclus dans cette licence est d'une durée maximale d'un an et le coût estimatif de prestation du soutien au cours de l'accord est considéré comme négligeable. Par ailleurs, les mises à jour en nombre indéterminé faisant partie d'accords de soutien de logiciels de tiers ont été, et il est prévu qu'elles demeureront, minimales et peu fréquentes.

iii) Services professionnels

La Société fournit des services de consultation et de formation à ses clients. Les produits tirés de la prestation de ces services sont constatés au fur et à mesure que les services sont fournis. Les frais de déplacement remboursables liés à la prestation de services aux clients sont compris dans les produits tirés des services professionnels. La Société comptabilise les frais de déplacement remboursables dans les produits tirés des services professionnels et comptabilise les coûts s'y rapportant dans les coûts des ventes dans l'état du résultat global.

iv) Licences

La Société comptabilise les produits tirés des licences d'utilisation perpétuelles à un moment précis lorsque le produit a été livré et que la propriété et le risque de perte ont été transférés au client et que la Société n'est plus impliquée dans la gestion continue du produit vendu ou n'a plus le contrôle effectif de celui-ci.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

a) Comptabilisation des produits (suite)

v) Matériel

La Société comptabilise les produits tirés du matériel informatique conformément aux modalités d'expédition ou lorsqu'elle a rempli ses obligations contractuelles.

Dans le cas de certains contrats de matériel, les produits tirés du matériel sont comptabilisés déduction faite des frais connexes. La Société comptabilise les produits tirés du matériel, déduction faite des coûts connexes, lorsqu'elle agit en qualité de mandataire plutôt que de mandant dans le cadre de la transaction.

vi) Accords groupés

Certaines ventes de la Société sont effectuées dans le cadre d'accords groupés visant des produits (logiciels, matériel, ou les deux), des services de soutien et différents autres services professionnels. La Société évalue chaque prestation d'un accord pour déterminer si elle représente une obligation de prestation distincte. Les produits sont inscrits pour chaque obligation de prestation lorsque les critères pertinents de comptabilisation des produits, décrits précédemment, ont été satisfaits. En ce qui concerne les accords groupés, la Société constate chaque produit ou service séparément lorsque le produit ou le service promis peut exister de façon distincte et qu'il existe de façon distincte dans le contexte du contrat.

Le prix de la transaction est réparti entre chaque obligation de prestation en proportion des prix de vente spécifiques. L'approche résiduelle est utilisée si le prix de vente spécifique d'un ou de plusieurs biens ou services est très variable ou incertain, et que des prix de vente spécifiques observables existent pour les autres produits ou services promis dans le contrat.

vii) Coûts d'acquisition des contrats

La Société comptabilise un actif au titre des coûts marginaux liés à l'obtention d'un contrat avec un client si elle s'attend à les recouvrer. Il a été déterminé que certains programmes d'encouragement liés aux ventes (commissions) répondent aux dispositions pour être inscrits à l'actif. Les coûts d'acquisition d'un contrat inscrits à l'actif sont amortis conformément au rythme de transfert au client des biens et services auxquels les actifs sont liés. De manière générale, les coûts d'acquisition d'un contrat sont amortis sur des périodes allant de trois à cinq ans.

viii) Travaux en cours et produits différés

La Société comptabilise les produits qui excèdent la facturation dans les travaux en cours. La Société a des produits différés correspondant aux montants facturés conformément à des contrats conclus avec des clients pour lesquels les services liés à ces produits n'ont pas encore été rendus. Les produits tirés de ces services sont comptabilisés une fois que l'obligation de prestation a été remplie.

b) Instruments financiers

Au moment de la comptabilisation initiale, la Société comptabilise les actifs financiers et les passifs financiers à la date de la transaction à laquelle elle devient une partie aux dispositions contractuelles de l'instrument.

Les actifs financiers sont initialement évalués à la juste valeur. Si l'actif financier n'est pas ensuite comptabilisé à la juste valeur par le biais du résultat net, l'évaluation initiale comprendra donc les coûts de transaction qui sont directement attribuables à l'acquisition ou à la naissance de l'actif. Lors de la comptabilisation initiale, la Société classe ses actifs financiers comme étant ultérieurement évalués soit au coût amorti, soit à la juste valeur, en fonction du modèle économique qu'elle suit pour la gestion des actifs financiers et des caractéristiques des flux de trésorerie contractuels des actifs financiers.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

b) Instruments financiers (suite)

La Société décomptabilise un actif financier lorsque les droits contractuels aux flux de trésorerie découlant de l'actif expirent ou lorsqu'elle transfère les droits de recevoir les flux de trésorerie contractuels découlant de l'actif financier dans le cadre d'une transaction où la quasi-totalité des risques et des avantages inhérents à la propriété de l'actif financier sont transférés.

Les actifs financiers et les passifs financiers sont classés dans l'une ou l'autre des catégories ci-dessous selon le but dans lequel les actifs financiers ont été acquis.

i) Actifs financiers évalués au coût amorti

Un actif financier est ultérieurement évalué au coût amorti, selon la méthode du taux d'intérêt effectif, sauf dans le cas des créances à court terme pour lesquelles les produits d'intérêts seraient négligeables, déduction faite de toute perte de valeur, si :

- la détention de l'actif s'inscrit dans un modèle économique dont l'objectif est de détenir des actifs afin d'en percevoir les flux de trésorerie contractuels;
- les conditions contractuelles de l'actif financier donnent lieu, à des dates précises, à des flux de trésorerie qui correspondent uniquement à des remboursements du principal et des intérêts.

À l'heure actuelle, la Société classe sa trésorerie et ses équivalents de trésorerie, ses placements à court terme, ses créances et ses autres créances (à l'exception de la juste valeur des dérivés) en tant qu'actifs financiers évalués au coût amorti.

ii) Actifs financiers évalués à la juste valeur

Ces actifs sont évalués à la juste valeur et les variations de celle-ci, y compris les intérêts ou les dividendes reçus, sont comptabilisées dans le résultat net. La Société évalue les instruments financiers dérivés à la juste valeur.

iii) Passifs financiers évalués au coût amorti

Un passif financier est ultérieurement évalué au coût amorti selon la méthode du taux d'intérêt effectif. La Société classe actuellement les créditeurs et charges à payer (à l'exclusion des instruments financiers dérivés désignés comme instruments de couverture efficaces et des instruments financiers dérivés non désignés comme couverture) dans les passifs financiers évalués au coût amorti.

iv) Instruments financiers dérivés non désignés comme couverture évalués à la juste valeur

Les instruments financiers dérivés non désignés comme couverture, y compris les contrats de change à terme, sont inscrits à l'actif ou au passif et ils sont initialement évalués à leur juste valeur. Les coûts de transaction attribuables sont comptabilisés en résultat net à mesure qu'ils sont engagés. La Société peut détenir des instruments financiers dérivés pour compenser les risques liés aux fluctuations des autres devises en regard du dollar canadien. Tous les instruments financiers dérivés qui ne sont pas désignés dans une relation de couverture sont classés en tant qu'instruments financiers à la juste valeur par le biais du résultat net. La juste valeur des instruments financiers dérivés est déterminée en fonction des cours à terme, compte tenu du cours de marché, du taux d'intérêt et de la volatilité, et elle prend en considération le risque de crédit lié à l'instrument financier.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

b) Instruments financiers (suite)

iv) Instruments financiers dérivés non désignés comme couverture évalués à la juste valeur (suite)

La juste valeur nette des contrats de change à terme en cours est comptabilisée au poste « Autres créances », au poste « Créditeurs et charges à payer » ou au poste « Autres charges à payer à long terme », selon le cas. Toute variation subséquente de la juste valeur des contrats de change à terme en cours non désignés comme couverture est comptabilisée par le biais du résultat net dans les autres produits pour la période au cours de laquelle elle survient.

Les profits et les pertes de change découlant de ces contrats sont constatés dans la période au cours de laquelle ils sont générés et portés en diminution des profits ou des pertes de change constatés à la réévaluation de l'actif monétaire net libellé en devises. Les flux de trésorerie provenant des règlements de contrats de change sont classés dans les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation au même titre que les flux de trésorerie correspondants provenant des actifs monétaires couverts économiquement.

v) Instruments financiers dérivés désignés dans une relation de couverture évalués à la juste valeur

La Société utilise des instruments financiers dérivés pour couvrir son exposition aux fluctuations du taux de change sur les produits futurs hautement probables libellés en devises.

La Société documente de façon formelle toutes les relations entre les éléments de couverture et les éléments couverts, de même que les objectifs et stratégies en matière de gestion des risques qui l'ont conduite à conclure diverses opérations de couverture. Ce procédé consiste notamment à rattacher tous les instruments de couverture dérivés aux transactions prévues. L'efficacité de la couverture est évaluée en fonction du degré auquel les flux de trésorerie provenant des contrats sur dérivés sont censés compenser les flux de trésorerie provenant de la transaction sous-jacente couverte.

Lorsqu'un dérivé est désigné en tant qu'instrument de couverture des flux de trésorerie, la partie efficace des variations de la juste valeur est comptabilisée dans le cumul des autres éléments du résultat global. Les montants inscrits dans le cumul des autres éléments du résultat global sont classés au bénéfice lorsque l'opération de couverture sous-jacente, telle que déterminée lors de la signature du contrat, a une incidence sur le résultat net. La partie non efficace d'une relation de couverture est immédiatement comptabilisée dans le bénéfice. Cette inefficacité est essentiellement attribuable aux écarts des taux d'actualisation entre l'instrument dérivé réel et le dérivé hypothétique hautement efficace.

Lorsque les contrats sur dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie sont résiliés, échus ou vendus ou s'ils ne répondent plus aux critères de la comptabilité de couverture, la Société cesse donc de façon prospective d'appliquer la comptabilité de couverture. Les montants comptabilisés dans le cumul des autres éléments du résultat global avant que les contrats cessent de répondre aux critères de la comptabilité de couverture demeurent dans le cumul des autres éléments du résultat global jusqu'à ce que les flux de trésorerie futurs couverts se produisent, s'ils sont toujours susceptibles de se produire.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

b) Instruments financiers (suite)

v) Instruments financiers dérivés désignés dans une relation de couverture évalués à la juste valeur (suite)

Toutefois, si le montant comptabilisé dans le cumul des autres éléments du résultat global est une perte et si la Société s'attend à ce que la totalité ou une partie de cette perte ne puisse être recouvrée au cours de périodes ultérieures, la Société doit alors reclasser immédiatement dans le bénéfice le montant qu'elle s'attend à ne pas recouvrer. De plus, si les flux de trésorerie futurs couverts ne sont plus susceptibles de se produire, le montant comptabilisé dans le cumul des autres éléments du résultat global doit alors être immédiatement reclassé dans le bénéfice. Les montants comptabilisés dans le cumul des autres éléments du résultat global sont inscrits au bénéfice de la période au cours de laquelle la transaction de couverture est finalisée. Les profits ou les pertes survenant après que les contrats sur dérivés cessent de répondre aux critères de la comptabilité de couverture sont inscrits au bénéfice de la période au cours de laquelle ils surviennent.

vi) Juste valeur des instruments financiers

La Société doit classer les évaluations de la juste valeur des instruments financiers selon une hiérarchie à trois niveaux, selon le type de données utilisées pour faire ces évaluations. Ces niveaux sont les suivants : le niveau 1, qui comprend les évaluations faisant appel à des données observables, comme les prix cotés sur des marchés actifs, le niveau 2, qui comprend les évaluations faisant appel à des données autres que des prix cotés sur des marchés actifs qui sont observables directement ou indirectement, et le niveau 3, qui comprend les évaluations faisant appel à des données non observables pour lesquelles aucune ou peu de données du marché existent, ce qui oblige l'entité à faire ses propres hypothèses.

vii) Dépréciation d'actifs financiers

La Société se sert du modèle simplifié fondé sur les « pertes de crédit attendues » pour ses créances clients, comme le permet l'IFRS 9. Le modèle simplifié de l'IFRS 9 permet l'utilisation d'une provision à l'égard de la perte attendue pour la durée de vie à l'égard de toutes les créances clients. Les pertes de crédit attendues pour la durée de vie représentent les pertes de crédit attendues pouvant résulter de tous les cas de défaillance probables dont un instrument financier peut faire l'objet au cours de sa durée de vie attendue. La Société détermine une correction de valeur pour pertes sur une base individuelle et collective, en tenant compte des événements passés, de son expérience passée en matière de recouvrement des paiements, ainsi que des circonstances actuelles et des prévisions de la conjoncture économique encore à venir. Les évaluations sur une base collective sont effectuées en regroupant les créances clients dont les caractéristiques sont similaires.

Les pertes de valeur liées aux créances et autres créances sont présentées séparément dans les états consolidés du résultat net.

c) Trésorerie et équivalents de trésorerie

La trésorerie et les équivalents de trésorerie comprennent essentiellement la trésorerie non soumise à des restrictions et les placements à court terme ayant une échéance initiale de un mois ou moins.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

d) Placements à court terme

Les placements à court terme comprennent les certificats de placement garanti à intérêt simple détenus auprès de banques de l'annexe 1. Les placements sont évalués au coût amorti. La valeur comptable des placements se rapproche de la juste valeur de marché en raison de l'échéance à court terme de ces instruments.

e) Stocks

Les stocks sont présentés au plus faible du coût et de la valeur nette de réalisation. Le coût est déterminé selon la méthode du coût moyen. Le coût des stocks comprend le prix d'achat et les autres coûts directement attribuables à l'acquisition de fournitures, de même que les autres coûts engagés pour amener les stocks à l'endroit et dans l'état où ils se trouvent. La valeur nette de réalisation est le prix de vente estimatif dans le cours normal des activités, moins les coûts de vente.

f) Immobilisations corporelles

Les immobilisations corporelles sont comptabilisées au coût moins le cumul des amortissements et le cumul des pertes de valeur. Le coût inclut les dépenses directement attribuables à l'acquisition d'un actif donné. Les logiciels achetés qui sont essentiels à la fonctionnalité du matériel connexe sont incorporés dans le coût de ce matériel.

Les composantes des immobilisations corporelles sont décomptabilisées à leur sortie ou lorsqu'aucun avantage économique futur n'est attendu de l'utilisation continue de l'actif. Le montant des profits et des pertes résultant de la sortie d'une immobilisation corporelle est déterminé par la comparaison du produit de la sortie avec la valeur comptable de l'immobilisation corporelle, et il est comptabilisé par le biais du résultat net sur la base du montant net.

Amortissement

L'amortissement est calculé sur le montant amortissable, soit le coût d'un actif diminué de sa valeur résiduelle.

La Société calcule l'amortissement des immobilisations corporelles à compter de leur mise en service. L'amortissement est comptabilisé par le biais du résultat net selon le mode linéaire, étant donné que ce mode reflète le plus étroitement le rythme attendu de consommation des avantages économiques futurs représentatifs de l'actif. Les périodes suivantes sont utilisées pour le calcul de l'amortissement.

	Période
Matériel informatique	De 2 à 5 ans
Mobilier et agencements	10 ans
Améliorations locatives	Selon la plus courte de la durée du contrat de location et de la vie économique

Les modes d'amortissement, les durées d'utilité et les valeurs résiduelles sont réexaminés à chaque clôture de période et ajustés prospectivement au besoin.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

g) Immobilisations incorporelles

i) Goodwill

Le goodwill découlant de l'acquisition d'une entreprise est comptabilisé au coût établi à la date d'acquisition de l'entreprise diminué du cumul des pertes de valeur, le cas échéant.

ii) Frais de recherche et de développement

Les frais liés aux activités de recherche sont passés en charges lorsqu'ils sont engagés.

Les frais de développement de nouveaux logiciels destinés à la vente, déduction faite de l'aide publique, sont inscrits à l'actif au poste « Frais de développement différés » s'ils peuvent être évalués de façon fiable, si le produit est techniquement et commercialement faisable, si la réalisation des avantages économiques futurs est probable, si la Société a l'intention d'achever le développement du produit, de l'utiliser ou de le vendre, et si elle possède suffisamment de ressources pour le faire. Sinon, les frais de développement sont passés en charges lorsqu'ils sont engagés. Les dépenses inscrites à l'actif comprennent le coût des matières premières, les coûts de main-d'œuvre directe et les frais généraux directement attribuables à la préparation de l'actif en vue de son utilisation prévue.

À compter du moment où le produit est lancé et peut être vendu à grande échelle, les frais de développement différés sont amortis selon le mode linéaire sur la durée d'utilité estimée de cinq ans du produit.

Après la comptabilisation initiale, les frais de développement différés sont constatés au coût, diminué du cumul des amortissements et du cumul des pertes de valeur.

iii) Autres immobilisations incorporelles

Les autres immobilisations incorporelles comprennent la technologie des logiciels et les actifs liés aux clients et elles sont comptabilisées au coût moins le cumul des amortissements et le cumul des pertes de valeur. Toutes les immobilisations incorporelles ont une durée d'utilité déterminée et font donc l'objet d'amortissement.

L'amortissement est calculé sur le coût de l'actif, ou sur tout autre montant substitué au coût, diminué de sa valeur résiduelle. La Société établit l'amortissement selon le mode linéaire et les périodes qui suivent :

	Période
Technologie	De 5 à 10 ans
Actifs liés aux clients	De 5 à 15 ans
Autres	5 ans
Logiciels	5 ans

Les modes d'amortissement, les durées d'utilité et les valeurs résiduelles sont réexaminés à chaque clôture de période et ajustés prospectivement au besoin.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

h) Dépréciation des actifs non financiers

La Société examine la valeur comptable de ses actifs non financiers, lesquels comprennent les immobilisations corporelles, la technologie, les actifs liés aux clients, les brevets, les logiciels et les frais de développement différés à chaque date de clôture pour déterminer si des changements ou des événements indiquent que la valeur comptable pourrait ne pas être recouvrable. Dans le cas du goodwill, la valeur recouvrable est estimée le 30 avril de chaque année, ou plus fréquemment s'il existe des indications de dépréciation.

Pour les besoins des tests de dépréciation, les actifs qui ne peuvent être soumis à un test de dépréciation individuel sont regroupés pour former le plus petit groupe d'actifs qui génère, par leur utilisation continue, des entrées de trésorerie largement indépendantes des entrées de trésorerie générées par d'autres actifs ou groupes d'actifs (« unité génératrice de trésorerie » ou « UGT »). Pour les besoins des tests de dépréciation, le goodwill acquis dans un regroupement d'entreprises est affecté à l'UGT ou au groupe d'UGT qui devrait bénéficier des synergies du regroupement d'entreprises. Chaque unité ou groupe d'unités auxquels le goodwill est affecté ne peut être plus grand qu'un secteur opérationnel et représente le niveau le plus bas auquel le goodwill fait l'objet d'un suivi pour les besoins de gestion interne.

Les actifs de support de la Société ne génèrent pas d'entrées de trésorerie distinctes. S'il existe un indice qu'un actif de support a subi une perte de valeur, la valeur recouvrable est déterminée pour l'UGT ou au groupe d'UGT à laquelle l'actif de support appartient.

La valeur recouvrable d'un actif ou d'une unité génératrice de trésorerie est la valeur la plus élevée entre sa valeur d'utilité et sa juste valeur diminuée des coûts de vente. Aux fins d'évaluation de la valeur d'utilité, les flux de trésorerie futurs estimés sont comptabilisés à leur valeur actualisée par application d'un taux d'actualisation avant impôt qui reflète les appréciations actuelles, par le marché, de la valeur temps de l'argent et des risques spécifiques à l'actif. Pour évaluer sa juste valeur diminuée des coûts de vente, la Société estime la juste valeur d'un actif sur un marché actif, diminuée des coûts directement attribuables à la vente de l'actif.

Une perte de valeur est comptabilisée si la valeur comptable d'un actif non financier excède sa valeur recouvrable estimée. Les pertes de valeur sont comptabilisées par le biais du résultat net. Les pertes de valeur comptabilisées au titre d'UGT sont d'abord réparties en réduction de la valeur comptable du goodwill affecté à l'unité, puis en réduction de la valeur comptable des autres actifs de l'UGT au prorata.

Les pertes de valeur eu égard au goodwill ne sont pas reprises. En ce qui a trait aux autres actifs non financiers, les pertes de valeur comptabilisées au cours de périodes antérieures sont évaluées chaque date de clôture, afin de déterminer s'il existe des indications qui confirment que la perte a diminué ou bien qu'elle n'existe plus. Une perte de valeur est reprise s'il y a eu un changement dans les estimations ayant servi à déterminer la valeur recouvrable. Une perte de valeur n'est reprise que dans la mesure où la valeur comptable de l'actif n'excède pas la valeur comptable qui aurait été déterminée, après amortissement, si aucune perte de valeur n'avait été comptabilisée.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

i) Aide publique

L'aide publique se compose de crédits d'impôt pour la recherche scientifique et le développement expérimental (« RS&DE ») et de crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques. Les crédits de RS&DE et les crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques sont comptabilisés à titre de réduction des dépenses connexes et inscrits lorsqu'il y a une assurance raisonnable que la Société s'est conformée aux conditions du programme gouvernemental approuvé.

La partie remboursable des crédits d'impôt est inscrite pendant la période au cours de laquelle les dépenses connexes sont engagées. La partie non remboursable des crédits d'impôt est comptabilisée pendant la période au cours de laquelle les dépenses connexes sont engagées ou pendant une période ultérieure dans la mesure où il est déterminé que leur réalisation future est probable, à condition que la Société ait l'assurance raisonnable que les crédits seront reçus et que la Société se conformera aux conditions d'attribution.

Les crédits d'impôt de RS&DE et les crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques demandés au titre de l'exercice à l'étude et d'exercices antérieurs peuvent faire l'objet d'un examen gouvernemental, duquel pourraient résulter des ajustements par le biais du résultat net.

j) Contrats de location

À la date de passation d'un contrat, la Société apprécie si celui-ci est ou contient un contrat de location en déterminant s'il confère le droit de contrôler l'utilisation d'un bien déterminé pour un certain temps moyennant une contrepartie.

La Société comptabilise un actif au titre du droit d'utilisation et une obligation locative à la date de début du contrat de location. L'actif au titre du droit d'utilisation est initialement évalué au coût, lequel comprend le montant initial de l'obligation locative, ajusté des paiements de loyers versés à la date de début ou avant cette date, plus tous les coûts directs initiaux engagés et une estimation des coûts relatifs au démantèlement et à l'enlèvement de l'actif sous-jacent ou à la remise en état de l'actif sous-jacent ou à la restauration du lieu, déduction faite des avantages incitatifs à la location reçus. L'actif au titre du droit d'utilisation est par la suite amorti selon le mode linéaire sur la période allant de la date de début jusqu'au terme de la durée d'utilité de cet actif, ou jusqu'au terme de la durée du contrat de location s'il est antérieur. La durée du contrat de location comprend les périodes couvertes par les options de prolongation si la Société a la certitude raisonnable de les exercer.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

j) Contrats de location (suite)

L'obligation locative est initialement évaluée à la valeur actualisée des paiements de loyers qui n'ont pas été versés à la date de début, calculée selon le taux d'intérêt implicite du contrat de location ou, s'il est impossible de déterminer facilement ce taux, selon le taux d'emprunt marginal du preneur. Les paiements de loyers utilisés pour les calculs comprennent principalement les paiements fixes, les paiements de loyers variables qui sont fonction d'un indice ou d'un taux, le prix d'exercice de toute option d'achat que le preneur a la certitude raisonnable d'exercer et les pénalités exigées en cas de résiliation du contrat de location, si la durée du contrat de location reflète l'exercice par le preneur de l'option de résiliation du contrat de location. L'obligation locative est par la suite évaluée au coût amorti au moyen de la méthode du taux d'intérêt effectif. Elle est réévaluée lorsqu'il y a un changement dans les paiements de loyers futurs en raison d'une variation d'un indice ou d'un taux, s'il y a un changement dans l'estimation des sommes que la Société s'attend à devoir payer au bailleur au titre d'une garantie de valeur résiduelle, ou si la Société révisé son appréciation à savoir si elle exercera ou non une option d'achat, de prolongation ou de résiliation.

Lorsqu'une obligation locative est réévaluée, un ajustement correspondant est apporté à la valeur comptable de l'actif au titre du droit d'utilisation. Si la valeur comptable de l'actif au titre du droit d'utilisation a déjà été ramenée à zéro, le reste du montant de la réévaluation est comptabilisé en résultat net.

La Société a choisi d'utiliser les mesures de simplification lui permettant de ne pas comptabiliser d'actifs au titre de droits d'utilisation et d'obligations locatives au titre des contrats de location à court terme dont la durée est de 12 mois ou moins et de ceux dont l'actif sous-jacent est de faible valeur. Les paiements de loyers liés à ces contrats de location sont comptabilisés en charges selon le mode linéaire sur la durée du contrat de location.

k) Impôt sur le résultat

La charge d'impôt sur le résultat comprend l'impôt exigible et l'impôt différé. L'impôt exigible et l'impôt différé sont comptabilisés par le biais du résultat net, sauf dans la mesure où ils se rapportent à un regroupement d'entreprises ou à des éléments comptabilisés directement dans les capitaux propres ou dans les autres éléments du résultat global.

L'impôt exigible est l'impôt qui devra vraisemblablement être payé ou récupéré au titre du bénéfice imposable ou de la perte fiscale d'une période, d'après les taux d'impôt adoptés ou quasi adoptés à la date de clôture, et il comprend également tout ajustement de l'impôt à payer relativement à des années antérieures.

L'impôt différé est évalué selon les taux d'impôt dont on attend l'application aux différences temporaires lorsque celles-ci s'inverseront, en fonction des lois adoptées ou quasi adoptées à la date de clôture. Les actifs et passifs d'impôt différé peuvent être compensés si l'entité a un droit juridiquement exécutoire de compenser des actifs et passifs d'impôt exigible, et si les actifs et passifs d'impôt différé concernent des impôts sur le résultat prélevés par la même administration fiscale, soit sur la même entité imposable, soit sur des entités imposables différentes qui ont l'intention soit de régler les passifs d'impôt exigible et de réaliser les actifs d'impôt exigible sur la base de leur montant net, soit de réaliser les actifs et de régler les passifs simultanément.

Un actif d'impôt différé est comptabilisé au titre des pertes fiscales inutilisées ainsi qu'au titre des différences temporaires déductibles, dans la mesure où il est probable que l'on disposera de bénéfices imposables futurs auxquels ces éléments pourront être imputés. Les actifs d'impôt différé sont examinés chaque période et sont réduits lorsque la réalisation de l'avantage fiscal connexe n'est plus probable.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

l) Accords de paiement fondé sur des actions

La Société évalue les options d'achat d'actions attribuées au personnel et aux dirigeants dont les droits connexes sont acquis selon des tranches précises pendant la période de service en fonction de la juste valeur de chaque tranche à la date d'attribution au moyen du modèle d'évaluation des options de Black-Scholes. Chaque tranche d'une attribution est considérée comme une attribution séparée assortie d'une période d'acquisition de droits distincte. Compte tenu de l'estimation des instruments de capitaux propres dont les droits seront éventuellement acquis faite par la Société, une charge de rémunération est comptabilisée pour la période d'acquisition des droits applicable à une tranche, de même qu'une augmentation correspondante pour le surplus d'apport. La note 14 fournit des précisions sur l'établissement de la juste valeur des transactions dont le paiement est fondé sur des actions et qui est réglée en instruments de capitaux propres.

À la fin de chaque période de présentation de l'information financière, la Société révisé son estimation du nombre d'instruments de capitaux propres dont les droits devraient être acquis. L'incidence de la révision des estimations initiales, le cas échéant, est comptabilisée dans le résultat net de sorte que la charge cumulative reflète l'estimation révisée, et un ajustement correspondant est apporté au surplus d'apport. Lorsque les options d'achat d'actions sont exercées, le capital social est crédité de la somme de la contrepartie payée et de la tranche connexe préalablement comptabilisée dans le surplus d'apport.

m) Résultat par action

Le résultat de base par action est établi selon le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période.

Le résultat dilué par action est calculé en fonction du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation au cours de la période et de l'effet des actions ordinaires potentielles dilutives en circulation au cours de la même période. Selon cette méthode, l'effet dilutif des options en cours doit être déterminé comme si toutes les options dilutives avaient été exercées à l'ouverture de la période visée ou à la date d'émission, si celle-ci est postérieure, et que les fonds ainsi obtenus avaient été affectés à l'achat d'actions ordinaires de la Société au coût moyen de ces actions durant la période.

n) Information sectorielle

Un secteur opérationnel est une composante de la Société qui se livre à des activités ordinaires dont il peut tirer des produits et pour lesquelles il peut engager des charges (y compris des produits et des charges relatifs à des transactions avec d'autres composantes de la Société). Tous les résultats opérationnels du secteur opérationnel sont régulièrement examinés par le principal décideur opérationnel (le « PDO ») de la Société aux fins de la prise de décisions quant aux ressources à affecter au secteur et de l'évaluation de sa performance, et ce, en fonction d'informations financières distinctes disponibles.

Les résultats sectoriels présentés au PDO comprennent des éléments directement attribuables à un secteur ainsi que ceux qui peuvent être attribués selon une méthode raisonnable. Les éléments non attribués comprennent principalement les actifs de support (principalement le siège social de la Société), les charges du siège social et les actifs et passifs d'impôt.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

o) Transactions en monnaie étrangère

Les transactions en monnaie étrangère qui ne sont pas couvertes sont converties dans la monnaie fonctionnelle propre aux filiales de la Société selon les cours de change moyens pour la période. Les actifs et passifs monétaires libellés en monnaie autre que la monnaie fonctionnelle d'une filiale sont convertis selon les cours de change en vigueur à la date de clôture et les profits ou pertes de change sont inclus à l'état consolidé du résultat net. Les éléments non monétaires libellés en monnaie étrangère autre que la monnaie fonctionnelle sont convertis selon les cours historiques. Les produits qui sont couverts sont convertis au taux de change stipulé dans l'instrument dérivé sous-jacent qui sert de couverture à la transaction.

Conversion des devises

Les actifs et les passifs des établissements à l'étranger dont la monnaie fonctionnelle n'est pas le dollar canadien sont convertis en dollars canadiens au cours de change en vigueur à la date de clôture. Les produits et les charges qui ne sont pas couverts sont convertis au cours de change en vigueur à la date de la transaction. Les écarts attribuables aux fluctuations des cours de change sont comptabilisés au compte des écarts de conversion cumulés dans les autres éléments du résultat global.

Lors de la sortie d'un établissement à l'étranger dont le contrôle est perdu, le montant des écarts de conversion cumulés comptabilisé dans les autres éléments du résultat global propres à cet établissement à l'étranger est comptabilisé dans l'état consolidé du résultat net à titre de profit ou de perte sur la sortie.

En ce qui a trait aux établissements à l'étranger dont la monnaie fonctionnelle est le dollar canadien, les actifs et passifs monétaires sont convertis en dollars canadiens aux cours de change en vigueur à la date de clôture. Les éléments non monétaires qui sont évalués au coût historique sont reconvertis au taux de change historique en vigueur à la date des transactions. Les actifs et passifs non monétaires qui sont évalués à la juste valeur sont reconvertis dans la monnaie fonctionnelle au taux de change en vigueur à la date à laquelle la juste valeur a été déterminée. Les produits et les charges qui ne sont pas couverts sont convertis aux cours de change moyens pour la période. Les écarts découlant des fluctuations des cours de change sont compris dans l'état du résultat net et du résultat global.

Les profits et les pertes de change attribuables à un élément monétaire à recevoir d'un établissement à l'étranger ou à payer à celui-ci, le règlement de cet élément qui n'est ni planifié ni probable dans un avenir prévisible et les éléments monétaires pour lesquels le règlement est planifié, mais qui a été désigné à titre de couverture de l'investissement net dans un établissement à l'étranger, dans la mesure où la couverture est efficace, sont comptabilisés au compte des écarts de conversion cumulés dans les autres éléments du résultat global et reclassés des capitaux propres à l'état du résultat net lors de la sortie de l'investissement net.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

3. Méthodes comptables significatives (suite)

Nouvelles normes et interprétations adoptées par la Société

L'IASB a publié les modifications suivantes, avec prise d'effet pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2023 :

- IAS 1, *Présentation des états financiers*, oblige les sociétés à fournir des informations significatives sur leurs méthodes comptables.
- IAS 8, *Méthodes comptables, changements d'estimations comptables et erreurs*, précise la façon de faire la distinction entre les changements de méthodes comptables et les changements d'estimations comptables.
- IAS 12, *Impôts sur le résultat*, oblige les sociétés à comptabiliser l'impôt différé lié aux transactions telles que les contrats de location et les obligations de démantèlement qui, lors de la comptabilisation initiale, donnent lieu à une différence temporaire imposable et à une différence temporaire déductible d'un montant égal.

L'adoption des modifications à l'IAS 1, à l'IAS 8 et à l'IAS 12 n'a eu aucune incidence sur les méthodes comptables et les états financiers consolidés de la Société.

Nouvelles normes et interprétations non encore adoptées par la Société

Pour la période close le 30 avril 2024, la Société n'avait pas encore appliqué les normes IFRS nouvelles et modifiées suivantes, qui ont été publiées mais qui ne sont pas encore en vigueur :

- Modifications à l'IAS 1, *Présentation des états financiers*, ayant une incidence sur la présentation des passifs en tant que passifs courants ou non courants dans l'état de la situation financière.
- Modifications à l'IAS 7, *Tableau des flux de trésorerie*, et à l'IFRS 7, *Instruments financiers : informations à fournir*, ayant pour but d'améliorer la transparence dans le cas des accords de financement de fournisseurs en stipulant les informations devant être fournies.
- Modifications à l'IFRS 16, *Contrats de location*, ayant pour but d'inclure les paiements variables dans l'évaluation d'une obligation locative découlant d'une transaction de cession-bail.

Ces modifications à l'IAS 1, à l'IAS 7, à l'IFRS 7 et à l'IFRS 16 sont en vigueur pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2024. L'adoption de ces modifications ne devrait pas avoir d'incidence significative sur les états financiers des périodes à venir de la Société.

L'IASB a également publié l'IFRS 18, *Présentation et informations à fournir dans les états financiers*, qui énonce les exigences relatives à la présentation et à la communication de l'information dans les états financiers d'usage général pour veiller à ce que l'entité y fournisse de l'information pertinente qui donne une image fidèle de ses actifs, de ses passifs, de ses capitaux propres, de ses produits et de ses charges. La nouvelle norme IFRS 18 entre en vigueur pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2027. La Société évalue actuellement l'incidence de cette norme sur ses états financiers consolidés.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

4. Placements à court terme

	Période de douze mois close le 30 avril 2024	Période de douze mois close le 30 avril 2023
Solde à l'ouverture de la période	15 835 \$	20 239 \$
Retraits effectués pour rembourser la dette à long terme (note 11)	–	(5 000)
Retraits, montant net	(40)	–
Intérêts sur les placements à court terme (note 19)	918	596
Solde à la clôture de la période	16 713 \$	15 835 \$

Les placements à court terme s'entendent des certificats de placement garanti (« CPG ») dont l'échéance est inférieure à trois mois.

5. Aide publique (crédits d'impôt)

La Société est admissible à recevoir des crédits d'impôt pour la recherche scientifique et le développement expérimental (« RS&DE ») du gouvernement fédéral canadien (« fédéral ») et des gouvernements des provinces de Québec et d'Ontario (« provincial »).

Les crédits d'impôt RS&DE du fédéral, qui sont non remboursables, sont obtenus à l'égard des dépenses admissibles de RS&DE engagées au Canada et ils peuvent être utilisés uniquement pour réduire les impôts sur le résultat qui seraient par ailleurs payables au fédéral. Les crédits d'impôt RS&DE du provincial, qui sont remboursables, sont obtenus au titre des salaires de RS&DE admissibles dans les provinces de Québec et d'Ontario.

La Société est aussi admissible à recevoir un crédit d'impôt provincial remboursable et non remboursable pour le développement de technologies de l'information dans le domaine des affaires électroniques. Ce crédit d'impôt est accordé aux sociétés relativement aux salaires versés aux salariés pour réaliser des activités en fonction des exigences d'éligibilité spécifiques. Les crédits sont accordés au taux annuel de 30 % des salaires versés aux salariés admissibles s'acquittant de tâches admissibles, jusqu'à concurrence d'un crédit d'impôt remboursable annuel maximal de 20 \$ et d'un crédit d'impôt non remboursable annuel maximal de 5 \$ par salarié admissible. Chaque année, la Société doit obtenir un certificat d'admissibilité confirmant qu'elle satisfait aux critères applicables quant à la proportion des activités visées du secteur des technologies de l'information et aux services fournis. Les crédits d'impôt provincial non remboursables s'appliquent uniquement à l'impôt provincial à payer.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

5. Aide publique (crédits d'impôt) (suite)

Le tableau suivant présente les crédits d'impôt de la Société :

	Crédits de RS&DE		Crédits d'impôt provincial pour le développement des affaires électroniques		Total
	Crédits d'impôt fédéral canadien non remboursables	Crédits d'impôt provincial remboursables	Crédits d'impôt remboursables	Crédits d'impôt non remboursables	
Solde au 30 avril 2023	5 090 \$	84 \$	4 236 \$	1 296 \$	10 706 \$
Crédits d'impôt reçus ou imputés à la charge d'impôt sur le résultat	(902)	(41)	(4 446)	(493)	(5 882)
Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents	281	11	210	(45)	457
Comptabilisation de crédits d'impôt	710	93	4 060	1 015	5 878
Solde au 30 avril 2024	5 179 \$	147 \$	4 060 \$	1 773 \$	11 159 \$

Présentés comme suit :

Crédits d'impôt courants	1 090 \$	147 \$	4 060 \$	1 125 \$	6 422 \$
Crédits d'impôt non courants	4 089 \$	– \$	– \$	648 \$	4 737 \$

	Crédits de RS&DE		Crédits d'impôt provincial pour le développement des affaires électroniques		Total
	Crédits d'impôt fédéral canadien non remboursables	Crédits d'impôt provincial remboursables	Crédits d'impôt remboursables	Crédits d'impôt non remboursables	
Solde au 30 avril 2022	4 362 \$	42 \$	3 787 \$	815 \$	9 006 \$
Crédits d'impôt reçus ou imputés à la charge d'impôt sur le résultat	(239)	(61)	(3 911)	(647)	(4 858)
Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents	280	19	124	67	490
Comptabilisation de crédits d'impôt	687	84	4 236	1 061	6 068
Solde au 30 avril 2023	5 090 \$	84 \$	4 236 \$	1 296 \$	10 706 \$

Présentés comme suit :

Crédits d'impôt courants	621 \$	84 \$	4 236 \$	397 \$	5 338 \$
Crédits d'impôt non courants	4 469 \$	– \$	– \$	899 \$	5 368 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

5. Aide publique (crédits d'impôt) (suite)

Les montants comptabilisés à titre de sommes à recevoir ou à recouvrer pourraient faire l'objet d'une vérification fiscale de la part des gouvernements, et les montants définitifs reçus pourraient différer de ceux comptabilisés. Il n'existe aucune condition non respectée ou éventualité liée à l'aide publique reçue.

Au 30 avril 2024, la Société disposait, aux fins de l'impôt fédéral et provincial sur le résultat, de crédits d'impôt non remboursables d'environ 6 952 \$ (6 386 \$ au 30 avril 2023) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir. Ces crédits d'impôt non remboursables peuvent être utilisés au plus tard au cours des exercices qui seront clos les 30 avril :

	Crédits d'impôt provincial non remboursables	Crédits d'impôt fédéral non remboursables
2036	– \$	170 \$
2037	–	246
2038	–	289
2039	–	349
2040	–	507
2041	–	583
2042	–	500
2043	–	833
2044	777	958
2045	996	744
	1 773 \$	5 179 \$

Les crédits d'impôt comptabilisés dans le bénéfice (la perte) pour les exercices se répartissent comme suit :

	2024	2023
Crédits d'impôt fédéral non remboursables au titre de la recherche et du développement	710 \$	687 \$
Crédits d'impôt provincial remboursables au titre de la recherche et du développement	93	84
Crédits d'impôt remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés en recherche et développement	2 034	1 821
Crédits d'impôt non remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés en recherche et développement	509	455
Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents	431	371
Total des crédits d'impôt au titre de la recherche et du développement	3 777 \$	3 418 \$
Crédits d'impôt remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés autres qu'en recherche et en développement	2 025	2 415
Crédits d'impôt non remboursables pour le développement des affaires électroniques relativement aux salariés autres qu'en recherche et en développement	507	606
Ajustements des crédits d'impôt des exercices précédents	26	119
Crédits d'impôt comptabilisés au cours de l'exercice	6 335 \$	6 558 \$

6. Stocks

	2024	2023
Produits finis	1 265 \$	1 017 \$
Licences d'utilisation de logiciels de tiers aux fins de revente	94	17
	1 359 \$	1 034 \$

Pour l'exercice 2024, les produits finis et les licences d'utilisation de logiciels de tiers aux fins de revente comptabilisés dans le coût des ventes se sont chiffrés à 19 924 \$ (18 019 \$ en 2023).

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

7. Immobilisations corporelles

	Matériel informatique	Mobilier et agencements	Améliorations locatives	Total
Coût				
Solde au 30 avril 2022	11 237 \$	1 984 \$	2 506 \$	15 727 \$
Entrées	850	–	–	850
Incidence des cours de change	(5)	–	–	(5)
Sorties / mises hors service	–	(216)	(424)	(640)
Solde au 30 avril 2023	12 082 \$	1 768 \$	2 082 \$	15 932 \$
Entrées	593	6	–	599
Incidence des cours de change	–	4	–	4
Sorties / mises hors service	(120)	(6)	–	(126)
Solde au 30 avril 2024	12 555 \$	1 772 \$	2 082 \$	16 409 \$
Cumul de l'amortissement				
Solde au 30 avril 2022	10 140 \$	1 572 \$	1 951 \$	13 663 \$
Amortissement	832	122	158	1 112
Incidence des cours de change	(5)	–	–	(5)
Sorties / mises hors service	–	(216)	(424)	(640)
Solde au 30 avril 2023	10 967 \$	1 478 \$	1 685 \$	14 130 \$
Amortissement	802	77	150	1 029
Incidence des cours de change	–	4	–	4
Sorties / mises hors service	(120)	(6)	–	(126)
Solde au 30 avril 2024	11 649 \$	1 553 \$	1 835 \$	15 037 \$
Valeurs comptables				
Au 30 avril 2023	1 115 \$	290 \$	397 \$	1 802 \$
Au 30 avril 2024	906 \$	219 \$	247 \$	1 372 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

8. Actifs au titre de droits d'utilisation

Le tableau suivant présente les actifs au titre de droits d'utilisation de la Société :

	Bureaux	Centres de données	Véhicules et matériel	Total
Solde au 30 avril 2022	4 474 \$	– \$	73 \$	4 547 \$
Amortissement	(550)	(63)	(50)	(663)
Entrées	–	217	–	217
Réévaluation de l'obligation locative (note 12)	(2 449)	–	–	(2 449)
Incidence des cours de change	38	16	2	56
Solde au 30 avril 2023	1 513	170	25	1 708
Amortissement	(359)	(66)	(23)	(448)
Entrées	–	–	–	–
Incidence des cours de change	(5)	(4)	–	(9)
Solde au 30 avril 2024	1 149 \$	100 \$	2 \$	1 251 \$

9. Coûts d'acquisition de contrats

Le tableau suivant présente les coûts d'acquisition de contrats de la Société :

	2024	2023
Solde à l'ouverture de la période	5 799 \$	4 891 \$
Entrées	3 415	2 920
Amortissement	(2 370)	(2 012)
Solde à la clôture de la période	6 844 \$	5 799 \$

Présentés comme suit :

	2024	2023
Partie courante	2 366 \$	2 061 \$
Partie non courante	4 478 \$	3 738 \$

La partie courante des coûts d'acquisition de contrats est incluse dans les charges payées d'avance dans les états consolidés de la situation financière. L'amortissement des coûts d'acquisition de contrats est imputé aux frais de vente et de commercialisation.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

10. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles

	Goodwill	Frais de développement différés	Autres immobilisations incorporelles				Total des autres immobilisations incorporelles
			Logiciels	Technologie	Actifs liés aux clients	Autres	
Coût							
Solde au 30 avril 2022	16 863 \$	13 120 \$	5 588 \$	8 573 \$	9 884 \$	245 \$	24 290 \$
Entrées	–	880	62	–	–	–	62
Incidence des cours de change	604	–	–	106	636	–	742
Solde au 30 avril 2023	17 467 \$	14 000 \$	5 650 \$	8 679 \$	10 520 \$	245 \$	25 094 \$
Entrées	–	1 012	–	–	–	–	–
Incidence des cours de change	(104)	–	–	(18)	(108)	–	(126)
Solde au 30 avril 2024	17 363 \$	15 012 \$	5 650 \$	8 661 \$	10 412 \$	245 \$	24 968 \$
Amortissement cumulé							
Solde au 30 avril 2022	– \$	11 250 \$	4 780 \$	4 545 \$	4 419 \$	245 \$	13 989 \$
Amortissement pour l'exercice	–	496	289	616	698	–	1 603
Incidence des cours de change	–	–	–	35	180	–	215
Solde au 30 avril 2023	– \$	11 746 \$	5 069 \$	5 196 \$	5 297 \$	245 \$	15 807 \$
Amortissement pour l'exercice	–	583	230	622	641	–	1 493
Incidence des cours de change	–	–	–	(7)	(28)	–	(35)
Solde au 30 avril 2024	– \$	12 329 \$	5 299 \$	5 811 \$	5 910 \$	245 \$	17 265 \$
Valeur comptable							
Au 30 avril 2023	17 467 \$	2 254 \$	581 \$	3 483 \$	5 223 \$	– \$	9 287 \$
Au 30 avril 2024	17 363 \$	2 683 \$	351 \$	2 850 \$	4 502 \$	– \$	7 703 \$

De la technologie, des relations avec des clients et d'autres immobilisations incorporelles sont entièrement amorties, mais demeurent la propriété de la Société.

Le tableau suivant présente la charge d'amortissement comptabilisée au titre de diverses immobilisations incorporelles au sein des différentes fonctions pour les exercices clos les 30 avril 2024 et 2023.

	2024				Total
	Frais de développement différés	Logiciels	Technologie	Actifs liés aux clients	
Coût des ventes : produits	– \$	– \$	– \$	87 \$	87 \$
Coût des ventes : services	–	190	622	–	812
Frais de vente et de commercialisation	–	21	–	554	575
Frais de recherche et de développement	583	19	–	–	602
	583 \$	230 \$	622 \$	641 \$	2 076 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

10. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles (suite)

	2023				Total
	Frais de développement différés	Logiciels	Technologie	Actifs liés aux clients	
Coût des ventes : produits	– \$	– \$	– \$	87 \$	87 \$
Coût des ventes : services	–	186	616	–	802
Frais de vente et de commercialisation	–	41	–	611	652
Frais généraux et charges administratives	–	15	–	–	15
Frais de recherche et de développement	496	47	–	–	543
	496 \$	289 \$	616 \$	698 \$	2 099 \$

Test de dépréciation des unités génératrices de trésorerie présentant un goodwill

Aux fins des tests de dépréciation, le goodwill est attribué aux unités génératrices de trésorerie (« UGT ») qui représentent le niveau le plus bas au sein de la Société pour lesquelles des entrées de trésorerie distinctes sont identifiables. La Société a deux UGT, à savoir l'UGT sans Tecsys A/S et l'UGT Tecsys A/S. Au 30 avril 2024, le goodwill de l'UGT sans Tecsys A/S et de l'UGT Tecsys A/S s'élevaient à 10 783 \$ et à 6 580 \$, respectivement (10 783 \$ et 6 684 \$ au 30 avril 2023, respectivement).

La Société procède à un test de dépréciation du goodwill annuellement ou plus fréquemment s'il y a des indices montrant qu'une dépréciation peut avoir eu lieu. La valeur recouvrable des UGT de la Société a été déterminée à partir de la valeur la plus élevée entre leur valeur d'utilité (déterminée au moyen de l'actualisation des flux de trésorerie futurs qui devraient être générés par l'utilisation continue des unités) et la juste valeur diminuée des coûts de sortie en fonction de multiples du marché. Il a été établi que la valeur comptable des unités était inférieure à leur valeur recouvrable et aucune perte de valeur n'a été comptabilisée aux 30 avril 2024 et 2023.

Valeur d'utilité

La valeur d'utilité a été déterminée au moyen de l'actualisation des flux de trésorerie futurs qui devraient être générés par l'utilisation continue des unités. Les flux de trésorerie projetés ont été déterminés à partir des données passées, des résultats opérationnels réels et du plan d'affaires annuel préparé à la clôture de l'exercice 2024 pour l'exercice à venir. Les flux de trésorerie sur une période supplémentaire de quatre ans ainsi que la valeur finale ont été extrapolés au moyen d'un taux de croissance constant, taux qui n'excède pas le taux de croissance moyen à long terme pour le secteur. La Société a recours à un taux d'actualisation pour le calcul de la valeur actualisée de ses flux de trésorerie projetés.

Juste valeur diminuée des coûts de sortie

L'approche par le marché, qui suppose que les sociétés comparables partagent des caractéristiques similaires et qu'il y a corrélation entre les justes valeurs de ces sociétés et leurs caractéristiques, a été appliquée. Les sociétés comparables se caractérisent par des modèles d'affaires, une présence sur le marché, des perspectives de croissance et des profils de revenus similaires. Par conséquent, le fait de comparer une UGT à des entreprises semblables dont les informations financières sont publiées peut fournir une base raisonnable pour l'estimation de la juste valeur. Selon l'approche par le marché, la juste valeur est calculée en fonction de multiples de produits de référence comparables aux activités de l'UGT, appliqués aux produits de l'exercice considéré, déduction faite d'une estimation du coût des ventes.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

10. Goodwill, frais de développement différés et autres immobilisations incorporelles (suite)

Test de dépréciation des unités génératrices de trésorerie présentant un goodwill (suite)

Hypothèses clés utilisées dans les calculs

Le tableau suivant présente la base utilisée pour la valeur recouvrable et les hypothèses clés ayant servi à calculer la valeur recouvrable :

				2024
			Taux d'actualisation avant impôt/ multiple	Taux de croissance terminal
	Base utilisée pour la valeur recouvrable			
UGT sans Tecsys A/S	Valeur d'utilité		14,25%	5%
UGT Tecsys A/S	Juste valeur diminuée des coûts de sortie	1,2 x les produits		s. o.

				2023
			Taux d'actualisation avant impôt/ multiple	Taux de croissance terminal
	Base utilisée pour la valeur recouvrable			
UGT sans Tecsys A/S	Valeur d'utilité		14,25%	5%
UGT Tecsys A/S	Juste valeur diminuée des coûts de sortie	1,4 x les produits		s. o.

Les hypothèses utilisées par la Société pour déterminer les montants recouvrables sont classées au niveau 3 de la hiérarchie des justes valeurs.

Lors de l'utilisation de la valeur d'utilité pour l'UGT sans Tecsys A/S pour l'exercice 2024, il a été déterminé qu'aucune modification raisonnablement possible des principales hypothèses qui ont servi à calculer la valeur recouvrable n'entraînerait une dépréciation du goodwill.

Lors de l'utilisation de la juste valeur diminuée des coûts de sortie pour l'UGT Tecsys A/S pour l'exercice 2024, il a été déterminé qu'une variation de l'hypothèse sur le multiple à 0,73 fois les produits, en supposant que toutes les autres variables demeurent constantes, ferait en sorte que la valeur comptable soit égale à sa valeur recouvrable.

11. Facilités bancaires

Le 30 janvier 2019, la Société a conclu une convention de crédit qui comprenait une facilité de crédit à terme d'au plus 12 000 \$ et une facilité de crédit renouvelable de 5 000 \$. La facilité de crédit renouvelable était utilisée à des fins générales. Les emprunts en dollars canadiens aux termes de la convention de crédit prenaient la forme d'emprunts à taux préférentiel. La convention de crédit (y compris la facilité renouvelable) a expiré le 30 janvier 2024.

La Société a remboursé intégralement le solde de sa facilité de crédit à terme le 30 décembre 2022. Au 30 avril 2023, il n'y avait plus aucun montant prélevé sur la facilité de crédit à terme et la facilité renouvelable de la Société.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

12. Obligations locatives

Les contrats de location de la Société visent des locaux pour bureaux, des centres de données, des véhicules et du matériel. La plupart de ces contrats ne comportent pas d'option de renouvellement. Les contrats qui comportent cette option sont assortis d'une période de renouvellement de 5 ans. La Société tient compte des options de renouvellement lors de l'évaluation des obligations locatives si elle a la certitude raisonnable de les exercer.

Le tableau suivant présente les obligations locatives de la Société :

	2024	2023
Partie courante	812 \$	793 \$
Partie non courante	1 302	2 120
Total des obligations locatives	2 114 \$	2 913 \$

Le tableau suivant présente les flux de trésorerie non actualisés contractuels liés aux obligations locatives au 30 avril 2024 :

Moins de un an	816 \$
Entre un an et cinq ans	1 354
Plus de cinq ans	121
Total des obligations locatives non actualisées	2 291 \$

Les charges d'intérêts sur les obligations locatives pour l'exercice 2024 se sont établies à 121 \$ (205 \$ pour l'exercice 2023). Les sorties de trésorerie ont totalisé 907 \$ pour l'exercice 2024 (894 \$ pour l'exercice 2023), et elles comprennent des paiements de principal de 786 \$ (689 \$ pour l'exercice 2023) sur les obligations locatives. La charge liée aux paiements de loyers variables exclus de l'évaluation des obligations locatives s'est chiffrée à 973 \$ (933 \$ pour l'exercice 2023). Cette charge est composée de paiements de loyers variables au titre des charges d'exploitation, des impôts fonciers et de l'assurance.

Les charges liées aux contrats de location à court terme exclus de l'évaluation des obligations locatives pour les exercices 2024 et 2023 n'étaient pas importantes. Les charges associées aux contrats de location dont le bien sous-jacent est de faible valeur ont quant à elles totalisé 220 \$ pour l'exercice considéré (223 \$ pour l'exercice 2023). Il n'y a eu aucun ajout aux obligations locatives au cours de l'exercice 2024 (217 \$ au cours de l'exercice 2023).

Au cours de l'exercice 2023, la Société a réévalué certaines de ses obligations locatives en raison de changements dans les évaluations des périodes de renouvellement incluses dans les durées des contrats de location. Au cours de l'exercice 2023, une obligation locative a été ajustée de 2 449 \$ avec une réduction correspondante de la valeur comptable de l'actif au titre du droit d'utilisation.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

13. Crédoeurs, charges à payer et autres passifs courants

	2024	2023
Dettes fournisseurs	4 486 \$	6 937 \$
Charges à payer et autres crédoeurs	3 829	3 571
Salaires et avantages à payer aux parties liées	851	1 472
Salaires et avantages du personnel à payer	9 346	8 416
Juste valeur des dérivés en position de perte	1 518	1 273
	20 030 \$	21 669 \$

14. Capital social et régime d'options d'achat d'actions

a) Capital social

Autorisé - nombre illimité et sans valeur nominale

Actions ordinaires

Les détenteurs d'actions ordinaires ont droit au paiement de dividendes, lesquels sont déclarés de temps à autre, et ils ont droit à un vote par action aux assemblées de la Société.

Toutes les actions émises sont entièrement libérées.

Actions privilégiées de catégorie A

Les actions privilégiées de catégorie A peuvent être émises en série et comportent les caractéristiques déterminées par le conseil d'administration. Les actions privilégiées de catégorie A ne confèrent pas de droit de vote à leur détenteur. Aucune action privilégiée n'était en circulation au 30 avril 2024 et au 30 avril 2023.

b) Plan d'achat d'actions pour les dirigeants

La Société dispose d'un plan d'achat d'actions pour les dirigeants (le « plan d'achat ») prévoyant l'acquisition obligatoire d'actions ordinaires par certains dirigeants clés de la Société (les « participants ») afin de mieux harmoniser les intérêts financiers des participants avec ceux des porteurs d'actions ordinaires, de mettre l'accent sur la propriété d'actions et de susciter l'engagement à long terme envers la Société.

Chaque participant sera tenu d'effectuer des achats annuels d'actions ordinaires par l'intermédiaire des installations du marché secondaire de la TSX (les « achats annuels ») dont le prix d'achat total correspond à 10 % de son salaire de base de l'exercice précédent (le « salaire de base »). Les achats annuels doivent être faits dans un délai de 90 jours après le 1^{er} mai de chaque exercice.

Chaque participant a l'obligation d'effectuer des achats annuels jusqu'à ce qu'il ou elle possède des actions ordinaires dont la valeur marchande totale correspond à au moins 50 % de son salaire de base (le « seuil »). Si un participant a atteint son seuil et a cessé de faire des achats annuels, mais qu'à une date de calcul pour quelque exercice ultérieur de la Société i) la valeur marchande des actions ordinaires que détient un participant tombe en deçà de son seuil, que ce soit par suite d'une cession d'actions ordinaires ou d'une diminution de la valeur marchande des actions ordinaires qu'il détient, ce participant est tenu d'effectuer d'autres achats d'actions ordinaires conformément au plan jusqu'à ce que son seuil soit atteint ou ii) la valeur marchande des actions ordinaires détenues par un participant dépasse son seuil, que ce soit par suite d'une acquisition d'actions ordinaires ou d'une augmentation de la valeur marchande des actions ordinaires qu'il détient, ce participant a le droit de céder des actions ordinaires ayant une valeur marchande totale correspondant à l'excédent de son seuil.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

14. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

b) Plan d'achat d'actions pour les dirigeants (suite)

Au cours de chaque exercice pendant lequel un participant est tenu d'effectuer un achat annuel, chaque participant a le droit d'effectuer un emprunt à la Société, et la Société a l'obligation de prêter à chaque participant un montant n'excédant pas le montant de l'achat annuel pour cet exercice pour ce participant (un « prêt »). Les prêts ne porteront pas intérêt. Le capital d'un prêt sera déboursé sous forme de montant forfaitaire au participant. S'il est mis fin à l'emploi d'un participant au sein de la Société quelle que soit la raison, tous les montants dus aux termes de tout prêt impayé seront immédiatement exigibles et payables.

Si un participant ne parvient pas à effectuer son achat annuel en entier au cours d'un exercice, la Société peut retenir la moitié de toute prime ou de tout autre paiement incitatif gagné par le participant au cours de cet exercice jusqu'à ce que le participant effectue l'achat annuel exigé.

Le conseil d'administration peut, en tout temps, modifier, suspendre ou résilier le plan d'achat moyennant un avis aux participants.

c) Politique de dividende

La Société a pour politique de verser des dividendes trimestriels. La déclaration et le versement des dividendes sont à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéfices, des normes de fonds propres, de la situation financière et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Au cours de l'exercice 2024, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,075 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,08 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 4 560 \$. Au cours de l'exercice 2023, la Société a déclaré des dividendes trimestriels de 0,07 \$ pour chacun des deux premiers trimestres et de 0,075 \$ pour chacun des deux trimestres suivants, pour un total de 4 225 \$.

d) Résultat par action

Le calcul du résultat de base par action est fondé sur le bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires et sur le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation. Le calcul du résultat dilué par action est fondé sur le bénéfice attribuable aux actionnaires ordinaires et sur le nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation, ajusté pour tenir compte de l'incidence de toutes les actions ordinaires dilutives.

Le résultat de base et dilué par action est calculé comme suit :

	2024	2023
Bénéfice net attribuable aux actionnaires ordinaires	1 849 \$	2 089 \$
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (de base)	14 706 251	14 567 839
Incidence dilutive des options d'achat d'actions	19 905	239 154
Nombre moyen pondéré d'actions ordinaires en circulation (après dilution)	14 726 156	14 806 993
Résultat de base par action ordinaire	0,13 \$	0,14 \$
Résultat dilué par action ordinaire	0,13 \$	0,14 \$

Au 30 avril 2024, 567 743 options étaient exclues du calcul du nombre moyen pondéré d'actions ordinaires après dilution étant donné que leur effet aurait été antidilutif (381 293 options au 30 avril 2023).

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

14. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

e) Régime d'options d'achat d'actions

La Société a un régime d'options d'achat d'actions aux termes duquel des options d'achat d'actions peuvent être attribuées à certains membres du personnel et administrateurs. Aux termes du régime, la Société peut attribuer un nombre d'options équivalant à au plus 10 % de ses actions ordinaires émises et en circulation. Le régime d'options d'achat d'actions est administré par le conseil d'administration qui peut déterminer, conformément aux termes du régime, les modalités de chaque option, y compris la mesure dans laquelle chaque option est exerçable pendant la durée des options.

Le prix d'exercice est habituellement déterminé selon le cours moyen pondéré des actions ordinaires de la Société pour les 5 jours qui précèdent la date d'attribution des options par le conseil d'administration.

La variation des options d'achat d'actions en circulation pour les exercices 2024 et 2023 s'établit comme suit :

	Nombre d'options	Prix d'exercice moyen pondéré
En circulation au 30 avril 2023	991 966	25,32 \$
Attribution	283 874	25,65
Exercice	(461 813)	15,08
Renonciation	(46 540)	34,85
En circulation au 30 avril 2024	767 487	31,02 \$

	Nombre d'options	Prix d'exercice moyen pondéré
En circulation au 30 avril 2022	806 666	22,64 \$
Attribution	217 846	34,70
Exercice	(19 942)	14,88
Renonciation	(12 604)	32,56
En circulation au 30 avril 2023	991 966	25,32 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

14. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

e) Régime d'options d'achat d'actions (suite)

Le tableau suivant indique les options d'achat d'actions en circulation de la Société au 30 avril 2024 :

	Juste valeur d'une option	Durée de vie contractuelle restante en années	Nombre d'options actuellement exercçables	Prix d'exercice	Options en circulation
Attribuées le 28 février 2020	4,78\$	0,83	7 500	18,95\$	7 500
Attribuées le 8 juillet 2020	6,95	1,19	133 243	26,75	142 125
Attribuées le 2 décembre 2020	10,74	1,59	2 646	36,77	3 257
Attribuées le 24 février 2021	18,79	1,82	1 500	60,62	2 000
Attribuées le 29 juin 2021	12,66	2,16	100 833	40,34	146 664
Attribuées le 29 juin 2022	12,90	3,16	80 990	34,91	185 122
Attribuées le 26 septembre 2022	10,80	3,41	1 313	28,55	3 500
Attribuées le 1 ^{er} mars 2023	10,42	3,83	750	26,88	3 000
Attribuées le 29 juin 2023	9,98	4,16	50 339	25,48	268 471
Attribuées le 30 novembre 2023	13,68	4,58	366	33,52	5 848

Les options émises deviennent acquises sur une base linéaire trimestrielle (6,25 % par trimestre) pendant la période d'acquisition de quatre ans et doivent être exercées au cours des cinq années suivant la date d'attribution.

La juste valeur des options attribuées le 29 juin 2023 et le 30 novembre 2023 a été déterminée au moyen de la méthode d'évaluation du prix des options de Black-Scholes selon les hypothèses qui suivent :

	Exercice 2024		Exercice 2023		
	29 juin 2023	30 novembre 2023	29 juin 2022	26 septembre 2022	1 ^{er} mars 2023
Prix d'exercice	25,48\$	33,52\$	34,91\$	28,55\$	26,88\$
Durée de vie attendue des options (en années)	5	5	5	5	5
Volatilité attendue moyenne pondérée du cours des actions	43,56%	44,76%	39,67%	41,53%	42,98%
Taux de rendement moyen pondéré	1,14%	0,90%	0,77%	0,96%	1,06%
Taux d'intérêt sans risque moyen pondéré	3,72%	3,70%	3,26%	3,39%	3,54%

Pour l'exercice clos le 30 avril 2024, la Société a comptabilisé une charge de rémunération à base d'actions de 2 301 \$ (2 177 \$ pour l'exercice clos le 30 avril 2023). Les comptes de surplus d'apport sont utilisés pour comptabiliser la charge de rémunération accumulée liée aux transactions au titre de la rémunération à base d'actions réglée en instruments de capitaux propres. Lors de l'exercice d'options d'achat d'actions, les montants correspondants précédemment portés au crédit des surplus d'apport sont transférés dans le capital social.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

14. Capital social et régime d'options d'achat d'actions (suite)

f) Capital social

Le 12 septembre 2023, la Société a annoncé qu'elle avait déposé un avis d'intention de procéder à une offre publique de rachat dans le cours normal des activités (« OPRCNA ») à la Bourse de Toronto (« TSX »). Dans le cadre de cette OPRCNA, la Société a l'intention de racheter un maximum de 500 000 de ses actions ordinaires au cours de la période de 12 mois commençant le 14 septembre 2023 et se terminant le 13 septembre 2024, ce qui représente environ 3,40 % de ses 14 694 143 actions ordinaires émises et en circulation au 1^{er} septembre 2023. Aux termes de l'OPRCNA, à l'exclusion des rachats effectués conformément aux exceptions relatives aux achats de blocs, les rachats quotidiens de la Société seront limités à 3 572 actions ordinaires, soit 25 % du volume de négociation quotidien moyen au cours des six mois clos le 31 août 2023 qui est de 14 288 actions ordinaires. Ces rachats seront effectués au cours en vigueur des actions sur les marchés au moment de l'acquisition, plus les frais de courtage, par l'intermédiaire de la TSX ou d'autres systèmes de négociation canadiens, conformément aux politiques applicables de la TSX. Toutes les actions rachetées aux termes de l'OPRCNA seront annulées.

Au cours de l'exercice clos le 30 avril 2024, la Société a racheté à des fins d'annulation 204 500 de ses actions ordinaires (aucune action pour la période correspondante de l'exercice 2023) à un prix moyen de 34,67 \$ l'action. Le coût total lié au rachat de ces actions, y compris les frais connexes, s'est élevé à 7 215 \$. L'excédent du prix de rachat de ces actions par rapport à leur valeur comptable nette de 6 531 \$ a été imputé au surplus d'apport.

15. Obligation de prestation restante

La Société conclut des contrats d'abonnement à des logiciels-services, alors qu'elle concluait auparavant des contrats d'hébergement (classés au titre de la maintenance et du soutien ci-après) représentant habituellement des obligations de prestation sur plusieurs années, les contrats ayant une durée initiale de trois à cinq ans. La Société conclut des contrats de maintenance et de soutien (autres que des contrats d'hébergement) ayant habituellement une durée initiale d'un an qui sont renouvelés annuellement. Ces contrats dont la durée initiale est d'un an ou moins sont exclus du tableau ci-dessous.

Le tableau suivant présente les produits qui devraient être comptabilisés à l'avenir relativement aux obligations de prestation liées au modèle de logiciel-service et à la maintenance et au soutien faisant partie d'un contrat d'une durée initiale de plus d'un an et qui n'étaient pas satisfaites (ou qui étaient partiellement satisfaites) au 30 avril 2024 :

	2024			2023
	Exercice 2025	Exercice 2026	Exercice 2027 et par la suite	Total
Logiciels-services	57 864\$	51 903\$	87 173\$	196 940\$
Maintenance et soutien	1 078	109	–	1 187
	58 942\$	52 012\$	87 173\$	198 127\$
				139 356\$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

16. Coût des ventes

	Exercices clos les	
	30 avril 2024	30 avril 2023
Logiciels-services, maintenance, soutien et services professionnels		
Charges brutes	72 685 \$	67 451 \$
Amortissement des immobilisations incorporelles	812	802
Frais remboursables	1 551	1 916
Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques	(2 585)	(3 038)
	72 463 \$	67 131 \$
Licences et matériel informatique	20 390	18 484
Coût des ventes	92 853 \$	85 615 \$

17. Impôt sur le résultat

a) L'impôt sur le résultat comprend les éléments suivants :

	2024	2023
Impôt exigible		
Exercice considéré	1 144 \$	1 940 \$
Ajustements de la charge d'impôt de l'exercice précédent	840	(676)
Charge d'impôt sur le résultat exigible	1 984 \$	1 264 \$
Impôt différé		
Naissance et renversement des différences temporaires	386	(172)
Variation nette des différences temporaires déductibles non comptabilisées	(518)	144
Comptabilisation et/ou utilisation de différences temporaires non comptabilisées précédemment	(355)	(332)
Ajustements de la charge d'impôt de l'exercice précédent	(856)	720
(Économie) charge d'impôt différé	(1 343)	360
Charge d'impôt sur le résultat	641 \$	1 624 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

17. Impôt sur le résultat (suite)

- b) La charge d'impôt sur le résultat diffère de la charge prévue, calculée au taux réglementaire, en raison des éléments suivants :

	2024	2023
Taux d'imposition fédéral et provincial réglementaire de base combiné	26,50 %	26,50 %
Bénéfice avant impôt sur le résultat	2 490 \$	3 713 \$
Charge d'impôt sur le résultat combiné prévu	660	984
Augmentation (diminution) de l'impôt sur le résultat découlant des facteurs suivants :		
Incidence des différences de taux d'impôt et de l'impôt sur le résultat additionnel d'autres territoires	124	–
Utilisation des avantages non comptabilisés	(355)	(332)
Variation nette des avantages non comptabilisés	(518)	144
Utilisation des différences temporaires non comptabilisées précédemment	(16)	–
Différences permanentes et autres	746	828
Charge d'impôt sur le résultat	641 \$	1 624 \$

- c) Actifs et passifs d'impôt différé comptabilisés

La variation des actifs et passifs d'impôt différé se présente comme suit pour les exercices clos le 30 avril 2024 et le 30 avril 2023 :

	Solde au 30 avril 2023	Comptabilisé à l'état du résultat global	Change	Solde au 30 avril 2024
Frais de recherche et de développement	4 920 \$	1 627 \$	– \$	6 547 \$
Pertes nettes d'exploitation	3 414	(753)	–	2 661
Immobilisations corporelles	4 077	270	–	4 347
Provisions et charges à payer non déductibles	198	34	–	232
Actifs au titre de droits d'utilisation et obligation locative	318	(88)	–	230
Dons de bienfaisance	143	(25)	–	118
Frais d'émission d'actions	90	(90)	–	–
Autres	(12)	17	–	5
Coûts d'acquisition de contrats	(1 535)	1	–	(1 534)
Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques	(540)	(16)	–	(556)
Crédits d'impôt fédéral	(1 543)	151	–	(1 392)
Frais de développement différés	(597)	(114)	–	(711)
Immobilisations incorporelles	(2 051)	309	42	(1 700)
Impôt différé comptabilisé, montant net	6 882 \$	1 323 \$	42 \$	8 247 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

17. Impôt sur le résultat (suite)

c) Actifs et passifs d'impôt différé comptabilisés (suite)

	Solde au 30 avril 2022	Comptabilisé à l'état du résultat global	Change	Solde au 30 avril 2023
Frais de recherche et de développement	5 345	\$(425)	\$ –	\$ 4 920
Pertes nettes d'exploitation	3 418	(4)	–	3 414
Immobilisations corporelles	3 717	360	–	4 077
Provisions et charges à payer non déductibles	189	9	–	198
Actifs au titre de droits d'utilisation et obligation locative	342	(24)	–	318
Dons de bienfaisance	145	(2)	–	143
Frais d'émission d'actions	181	(91)	–	90
Autres	–	(12)	–	(12)
Coûts d'acquisition de contrats	(1 237)	(298)	–	(1 535)
Crédits d'impôt pour le développement des affaires électroniques	(416)	(124)	–	(540)
Crédits d'impôt fédéral	(1 581)	38	–	(1 543)
Frais de développement différés	(495)	(102)	–	(597)
Immobilisations incorporelles	(2 258)	315	(108)	(2 051)
Impôt différé comptabilisé, montant net	7 350	\$(360)	\$(108)	\$ 6 882

Au 30 avril 2024, la Société avait des actifs d'impôt différé nets de 9 073 \$ (8 137 \$ au 30 avril 2023) et des passifs d'impôt différé nets de 826 \$ (1 255 \$ au 30 avril 2023) inscrits aux états consolidés de la situation financière.

La Société disposait, aux fins de l'impôt fédéral canadien sur le résultat, de crédits d'impôt non remboursables au titre de la RS&DE d'environ 5 179 \$ (note 5) (5 090 \$ au 30 avril 2023) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir. Pour l'exercice clos le 30 avril 2024, la Société a l'intention d'utiliser les crédits d'impôt non remboursables disponibles pour réduire son impôt fédéral canadien sur le résultat, dont le montant autrement exigible serait de 74 \$.

La Société disposait, aux fins de l'impôt provincial sur le résultat, de crédits d'impôt non remboursables de 1 773 \$ (note 5) (1 296 \$ au 30 avril 2023) pouvant être utilisés pour réduire les impôts à payer d'exercices à venir. Pour l'exercice clos le 30 avril 2024, la Société a l'intention d'utiliser les crédits d'impôt non remboursables disponibles pour réduire son impôt provincial sur le résultat, dont le montant autrement exigible serait de 493 \$.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

17. Impôt sur le résultat (suite)

d) Actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net

Aux 30 avril 2024 et 2023, les actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net, se présentaient comme suit :

	2024	2023
Frais de recherche et de développement	– \$	300 \$
Pertes nettes d'exploitation des filiales au Canada	1 576	2 137
Pertes nettes d'exploitation de la filiale au Royaume-Uni	62	74
Pertes en capital	854	854
Autres	(27)	(27)
Actifs d'impôt différé non comptabilisés, montant net	2 465 \$	3 338 \$

Les filiales canadiennes ont accumulé des frais de recherche et de développement non comptabilisés de néant (1 435 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat fédéral, de néant (726 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat provincial du Québec et de néant (778 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat provincial de l'Ontario. Ces montants peuvent être reportés indéfiniment et servir à réduire le bénéfice imposable d'exercices à venir. En outre, les filiales canadiennes disposaient de reports prospectifs de pertes nettes d'exploitation totalisant néant (11 656 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat fédéral, environ 16 857 \$ (3 170 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat provincial du Québec et néant (1 485 \$ au 30 avril 2023) à l'égard de l'impôt sur le résultat provincial de l'Ontario. Ces pertes pourraient servir à réduire le bénéfice imposable au cours d'exercices à venir.

La filiale au Royaume-Uni de la Société disposait de reports prospectifs de pertes nettes d'exploitation non comptabilisés à l'égard de l'impôt totalisant environ 328 \$ (196 £) (391 \$ (233 £) au 30 avril 2023). Ces reports de pertes pourraient servir à réduire le bénéfice imposable d'exercices à venir.

La Société et ses filiales avaient cumulé des pertes en capital non comptabilisées d'environ 6 384 \$ (6 384 \$ au 30 avril 2023) qui pourraient être utilisées pour réduire les gains en capital futurs.

Aucun actif d'impôt différé n'a été comptabilisé au titre de ces éléments puisqu'il est improbable qu'il existe un bénéfice imposable futur à l'égard duquel la Société pourrait imputer ces avantages fiscaux.

Passifs d'impôt différé non comptabilisés

Au 30 avril 2024, aucun passif d'impôt différé n'était comptabilisé au titre des différences temporaires découlant des participations dans des filiales, puisque la Société contrôle les décisions qui influent sur la réalisation de ces passifs et qu'il est probable que ces différences temporaires ne se résorberont pas dans un avenir prévisible.

18. Charges liées au personnel

	Exercices clos les	
	30 avril 2024	30 avril 2023
Salaires, y compris les primes et les commissions	101 195 \$	92 451 \$
Avantages sociaux	14 152	11 926
	115 347 \$	104 377 \$

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

19. Autres produits (coûts)

	Exercices clos les	
	30 avril 2024	30 avril 2023
Charges d'intérêts sur des emprunts bancaires et autres	(42) \$	(201) \$
Charges de désactualisation au titre des intérêts – obligations locatives	(121)	(205)
Perte de change	(295)	(135)
Produits d'intérêts sur les placements à court terme	918	596
Autres produits d'intérêts	97	90
	557 \$	145 \$

20. Autres engagements

Au 30 avril 2024, compte non tenu des contrats de location comptabilisés à titre d'obligations locatives aux termes de l'IFRS 16, la Société avait d'autres engagements qui incluent des contrats de location simple de moins de douze mois et des engagements aux termes de contrats de service, y compris les coûts de l'infrastructure de l'infonuagique public. Les paiements minimaux se présentent comme suit :

	Paiements exigibles par période				
	Total	Moins de un an	De un an à 3 ans	De 3 à 5 ans	Après 5 ans
Autres obligations contractuelles	20 946 \$	11 704 \$	9 242 \$	– \$	– \$

21. Transactions avec des parties liées

Les principaux dirigeants comprennent les membres du conseil d'administration (membres de la direction et non-membres de la direction) et les membres du comité de direction qui reportent directement au président et chef de la direction de la Société.

Au 30 avril 2024, les principaux dirigeants et leurs conjoints contrôlent 17,7 % (18,9 % au 30 avril 2023) des actions ordinaires émises de la Société. La rémunération versée ou à verser aux principaux dirigeants au titre de leurs services s'établit comme suit :

	Exercices clos les	
	30 avril 2024	30 avril 2023
Salaires, y compris les primes et les commissions	4 285 \$	5 109 \$
Autres avantages à court terme	273	249
Versements aux régimes à cotisations définies	147	141
	4 705 \$	5 499 \$

Conformément aux dispositions du régime d'achat d'actions des principaux dirigeants et d'autres employés de la direction, la Société a fourni des prêts sans intérêt de 424 \$ (416 \$ en 2023) aux principaux dirigeants et à d'autres employés de la direction pour leur faciliter l'achat d'actions ordinaires de la Société au cours de l'exercice 2024. Au 30 avril 2024, l'encours des prêts se chiffrait à 62 \$ (142 \$ en 2023) et il était comptabilisé au titre des autres créances dans les états consolidés de la situation financière.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque

Classement des instruments financiers

Le tableau suivant résume les instruments financiers et leurs classements.

	2024			2023
	Juste valeur	Coût amorti	Total	
Actifs financiers				
Trésorerie et équivalents de trésorerie	– \$	18 856 \$	18 856 \$	21 235 \$
Placements à court terme	–	16 713	16 713	15 835
Créances	–	22 090	22 090	22 900
Produits dérivés de change compris dans les autres créances	–	–	–	285
Produits dérivés de change compris dans les autres créances à long terme	72	–	72	117
Autres créances et autres créances à long terme	–	213	213	484
	72 \$	57 872 \$	57 944 \$	60 856 \$
Passifs financiers				
Créditeurs et charges à payer	– \$	18 512 \$	18 512 \$	20 396 \$
Produits dérivés de change compris dans les créditeurs et charges à payer	1 518	–	1 518	1 273
Produits dérivés de change compris dans les autres créances à long terme	496	–	496	253
	2 014 \$	18 512 \$	20 526 \$	21 922 \$

a) Informations relatives à la juste valeur

La Société a déterminé que la valeur comptable de ses actifs et passifs financiers à court terme, y compris la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les créances, les autres créances, les placements à court terme et les créditeurs et charges à payer se rapproche de leur juste valeur du fait que ces instruments arriveront à échéance dans une période relativement courte.

La juste valeur des dérivés qui sont des contrats de change à terme est évaluée au moyen d'une technique d'évaluation généralement reconnue qui se fonde sur la valeur actualisée de la différence entre la valeur du contrat à l'échéance établie en fonction du taux stipulé dans le contrat et la valeur du contrat à l'échéance établie en fonction du taux que la contrepartie utiliserait si elle renégociait le même contrat à la date d'évaluation aux mêmes conditions. La juste valeur des instruments financiers dérivés est établie en fonction de taux à terme en tenant compte du cours de marché, du taux d'intérêt et de la volatilité ainsi que du risque de crédit de l'instrument financier.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

a) Informations relatives à la juste valeur (suite)

La juste valeur des actifs financiers, des passifs financiers et des instruments financiers dérivés a été évaluée à l'aide de données du niveau 2 de la hiérarchie des justes valeurs aux 30 avril 2024 et 2023.

Les contrats de change à terme faisant partie d'une relation de couverture désignés comme couvertures de flux de trésorerie sont admissibles à la comptabilité de couverture. Les contrats de change à terme en cours aux 30 avril 2024 et 2023 se composent essentiellement de contrats visant à réduire l'exposition aux fluctuations du dollar américain. Pour les exercices 2024 et 2023, les dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie ont été considérés comme étant entièrement efficaces et aucune inefficacité n'a été constatée dans les charges financières nettes.

b) Gestion du risque

Comme elle détient des instruments financiers, la Société est exposée aux risques suivants : risque de change, risque de crédit, risque de liquidité, risque de taux d'intérêt et risque de marché.

Risque de change

La Société est exposée au risque de change, car une certaine tranche de ses ventes et de ses charges est engagée en dollars américains et que, de ce fait, elle possède des créances et des créditeurs et charges à payer libellés en dollars américains. De plus, certains éléments de sa trésorerie et de ses équivalents de trésorerie sont libellés en dollars américains. Ces soldes peuvent donc entraîner des profits ou des pertes en raison des fluctuations de cette devise. La Société peut conclure des contrats de change afin a) de neutraliser l'incidence de la fluctuation du dollar américain sur ses actifs monétaires nets libellés en dollars américains et b) de couvrir les produits futurs hautement probables libellés en dollars américains. La Société a recours à des instruments financiers dérivés uniquement aux fins de la gestion du risque, et non pour réaliser des profits. Par conséquent, toute variation des flux de trésorerie associée à des instruments dérivés est contrebalancée par les variations des flux de trésorerie liées à la position nette des devises et la comptabilisation de produits futurs hautement probables libellés en dollars américains et de créances connexes.

Instruments dérivés non désignés comme couvertures

Au 30 avril 2024, la Société avait cinq contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'au 27 septembre 2024 visant la conversion de 4 500 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,3477 \$ CA dans le but d'obtenir 6 065 \$ CA. Au 30 avril 2024, la Société a enregistré une perte de change latente de 136 \$ dans les créditeurs et charges à payer qui représente la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

Au 30 avril 2023, la Société avait trois contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnaient jusqu'au 31 juillet 2023 visant la conversion de 2 650 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,3352 \$ CA dans le but d'obtenir 3 538 \$ CA. Au 30 avril 2023, la Société avait enregistré une perte de change latente de 51 \$ dans les créditeurs et charges à payer qui représentait la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

b) Gestion du risque (suite)

Risque de change (suite)

Instruments dérivés désignés comme couvertures de produits

Au 30 avril 2024, la Société avait 70 contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'au 29 juillet 2026 visant la conversion de 111 500 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,3496 \$ CA dans le but d'obtenir 150 479 \$ CA. Des contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 111 500 \$ US, une tranche de 97 500 \$ US a trait aux produits hautement probables libellés en dollars américains attendus au cours des 24 prochains mois jusqu'en avril 2026, tandis qu'une tranche de 14 000 \$ US a trait à des produits réalisés libellés en dollars américains. Des contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 97 500 \$ US ayant trait aux produits hautement probables attendus libellés en dollars américains, une tranche de 49 500 \$ US a trait aux produits hautement probables attendus au cours des 12 prochains mois jusqu'en avril 2025 et une tranche de 48 000 \$ US a trait aux produits hautement probables attendus au cours des 12 prochains mois jusqu'en avril 2026. Au 30 avril 2024, la Société avait enregistré un profit latent de 72 \$ dans les autres créances à long terme et une perte latente de 1 878 \$ dans les créditeurs et charges à payer (dont une tranche de 496 \$ était comprise dans les passifs non courants), ce qui représente la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

Au 30 avril 2023, la Société avait 64 contrats de change en cours dont les dates d'échéance diverses s'échelonnent jusqu'en juillet 2025 visant la conversion de 105 500 \$ US en dollars canadiens à des taux moyens de 1,3376 \$ CA dans le but d'obtenir 141 115 \$ CA. Des contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 105 500 \$ US, une tranche de 93 500 \$ US a trait aux produits hautement probables libellés en dollars américains attendus au cours des 24 prochains mois jusqu'en avril 2025, tandis qu'une tranche de 12 000 \$ US a trait à des produits réalisés libellés en dollars américains. Des contrats de change en cours désignés comme couvertures d'un montant de 93 500 \$ US ayant trait aux produits hautement probables attendus libellés en dollars américains, une tranche de 50 000 \$ US a trait aux produits hautement probables attendus au cours des 12 prochains mois jusqu'en avril 2024 et une tranche de 43 500 \$ US a trait aux produits hautement probables attendus au cours des 12 prochains mois jusqu'en avril 2025. Au 30 avril 2023, la Société avait enregistré un profit latent de 402 \$ dans les autres créances et une perte latente de 1 475 \$ dans les créditeurs et charges à payer, ce qui représente la variation de la juste valeur de ces contrats depuis leur création et leur évaluation initiale.

	Valeur comptable des instruments de couverture			Variation de la juste valeur utilisée pour calculer l'inefficacité de la couverture
	Montant nominal de l'instrument de couverture	Actifs présentés dans les autres créances	Passifs présentés dans les créditeurs et charges à payer	
Couvertures de flux de trésorerie				
Risque de change au 30 avril 2024	111 500 \$ US	72 \$ CA	1 878 \$ CA	(1 806) \$ CA
Risque de change au 30 avril 2023	105 500 \$ US	402 \$ CA	1 475 \$ CA	(1 073) \$ CA

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

b) Gestion du risque (suite)

Risque de change (suite)

Composantes du cumul des autres éléments du résultat global liées à la couverture

Le tableau suivant présente l'évolution des autres éléments du résultat global depuis que les instruments dérivés ont été désignés comme des instruments dérivés de couverture.

	2024	2023
Cumul des autres éléments du résultat global au titre des couvertures de flux de trésorerie à l'ouverture de l'exercice	(207) \$	(201) \$
Variation de la juste valeur sur les dérivés désignés comme couvertures de flux de trésorerie	(1 681)	(3 145)
Montants reclassés depuis le cumul des autres éléments du résultat global vers le résultat net et compris dans ce qui suit :		
Produits	375	2 657
Autres charges	220	482
Cumul des autres éléments du résultat global au titre des couvertures de flux de trésorerie	(1 293) \$	(207) \$
Cumul des autres éléments du résultat global – écart de conversion au titre des établissements à l'étranger à la clôture de la période	(132)	190
Cumul des autres éléments du résultat global à la clôture de la période	(1 425) \$	(17) \$

Au 30 avril 2024, un montant de 1 293 \$ (207 \$ en 2023) au titre du profit net présenté dans le cumul des autres éléments du résultat global devrait être classé dans le résultat net au cours des 24 prochains mois.

Exposition au risque de change

Le tableau suivant (en milliers, selon la monnaie locale) donne une indication des expositions importantes de la position de change de la Société à l'exception des dérivés de couverture désignés se rapportant aux produits futurs hautement probables aux 30 avril 2024 et 2023.

	2024					2023				
	DKK	\$ US	£	€	\$ AU	DKK	\$ US	£	€	\$ AU
Trésorerie et équivalents de trésorerie	4 643	6 329	9	279	–	1 334	3 998	42	301	–
Créances	5 744	16 043	32	751	1	6 991	16 805	22	1 056	106
Autres créances	409	–	–	–	–	396	78	–	–	–
Créditeurs et charges à payer	(3 326)	(4 288)	(113)	(598)	–	(2 685)	(5 306)	(102)	(301)	–
Instruments financiers dérivés – montant notionnel	–	(18 500)	–	–	–	–	(14 650)	–	–	–
	7 470	(416)	(72)	432	1	6 036	925	(38)	1 056	106

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

b) Gestion du risque (suite)

Risque de change (suite)

Les taux de change suivants ont été appliqués durant les exercices clos les 30 avril 2024 et 2023.

	2024		2023	
	Taux moyen	Taux à la date de présentation	Taux moyen	Taux à la date de présentation
\$ CA par \$ US	1,3503	1,3780	1,3303	1,3546
\$ CA par £	1,6976	1,7213	1,5979	1,7023
\$ CA par €	1,4617	1,4698	1,3870	1,4925
\$ CA par DKK	0,1961	0,1971	0,1864	0,2002
\$ CA par \$ AU	0,8860	0,8919	0,9028	0,8962

Si on se base sur la position de change de la Société mentionnée ci-dessus, une variation des taux de change à la date de présentation qui tiendrait compte d'une appréciation de 5 % aurait eu les répercussions suivantes sur le bénéfice net (en milliers de dollars canadiens), si toutes les autres variables demeuraient constantes.

	2024				2023			
	\$ US	£	€	\$ AU	\$ US	£	€	\$ AU
(Diminution) augmentation du bénéfice	(29)	(6)	32	-	63	(3)	79	5

Une dépréciation de 5 % de ces devises aurait un effet équivalent, mais opposé, sur le bénéfice net, en supposant que toutes les autres variables demeurent constantes.

Toutes les fluctuations entre le dollar canadien et la couronne danoise n'ont aucune incidence sur le bénéfice de la Société puisque tous les montants libellés en couronnes danoises sont liés à un établissement à l'étranger. Les écarts de change lors de la conversion de monnaie n'ont pas d'incidence sur le bénéfice.

Risque de crédit

Le risque de crédit désigne le risque associé à la perte financière qui découlerait si un tiers venait à manquer à ses obligations.

Les instruments financiers qui peuvent exposer la Société à un risque de crédit comprennent essentiellement la trésorerie et les équivalents de trésorerie, les placements à court terme, les créances et les autres créances. La trésorerie et les équivalents de trésorerie de la Société sont gardés dans des institutions financières importantes. La Société gère son risque de crédit sur les placements en ne transigeant qu'avec de grandes banques canadiennes et en n'investissant que dans des instruments dont la cote de solvabilité est jugée élevée par la direction. Compte tenu de ces cotes de solvabilité élevées, la Société ne s'attend pas à ce que les contreparties à ces investissements manquent à leurs obligations.

Aux 30 avril 2024 et 2023, aucun client ne représentait individuellement plus de 10 % du total des comptes clients et des travaux en cours. En règle générale, il n'y a aucune concentration particulière du risque de crédit au niveau des créances, en raison de la répartition des clients et des procédés de gestion des risques commerciaux. La Société évalue régulièrement la cote de solvabilité de ses clients et elle établit une correction de valeur pour pertes au titre des pertes de crédit attendues lorsqu'elle juge qu'elles sont irrécouvrables. Les clients ne fournissent pas de biens en nantissement pour leur crédit.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

b) Gestion du risque (suite)

Risque de crédit (suite)

La Société a une entente, qui a été automatiquement renouvelée au cours de l'exercice 2024 avec une société d'État fédérale et avec un autre assureur (« les assureurs »), selon laquelle, en cas de faillite, les assureurs prennent en charge le risque de perte sur créances jusqu'à concurrence de 90 % des créances de certains clients étrangers et nationaux admissibles. L'assurance comporte une franchise et spécifie un montant maximal de 2 000 \$ US (2 000 \$ US au 30 avril 2023) à l'égard des pertes subies sur les exportations et de 570 \$ US (570 \$ US au 30 avril 2023) à l'égard des pertes subies sur le marché intérieur au cours de toute période visée par la police. Chaque année, la période d'assurance s'étend du 1^{er} février au 31 janvier.

La Société établit une correction de valeur pour pertes de crédit attendues d'un montant jugé suffisant pour fournir une protection appropriée contre les pertes subies lorsque le montant total des créances présente un risque de non-recouvrement. Les comptes échus sont examinés individuellement et des ajustements sur le montant de la provision sont comptabilisés lorsqu'ils sont jugés nécessaires pour présenter les créances à leur valeur de réalisation. Si la situation financière des clients se détériore et entraîne une diminution de leur capacité ou de leur volonté d'effectuer un paiement, des provisions additionnelles pour créances douteuses sont comptabilisées. L'exposition maximale de la Société au risque de crédit correspond à la valeur comptable des créances.

	2024	2023
Pas en souffrance	14 078 \$	15 797 \$
En souffrance depuis 1 à 180 jours	8 660	7 865
En souffrance depuis plus de 180 jours	311	13
Correction de valeur pour pertes de crédit attendues	(959)	(775)
	22 090 \$	22 900 \$

	2024	2023
Correction de valeur pour pertes de crédit attendues		
Solde à l'ouverture	775 \$	926 \$
Pertes de valeur comptabilisées – radiation	(21)	(425)
Provisions supplémentaires	205	274
Solde	959 \$	775 \$

Risque de liquidité

Le risque de liquidité est le risque que la Société ne puisse respecter ses obligations financières lorsqu'elles viennent à échéance. La Société gère le risque de liquidité en gérant la structure de son capital et l'effet de levier financier, comme il est décrit dans les informations sur le capital à la note 23 ci-dessous. Elle le fait également en surveillant les flux de trésorerie réels et projetés. Le conseil d'administration doit analyser et approuver les budgets d'exploitation et d'immobilisations de la Société, ainsi que toute transaction importante hors du cadre normal de ses activités commerciales.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

22. Instruments financiers et gestion du risque (suite)

b) Gestion du risque (suite)

Risque de liquidité (suite)

Les paiements contractuels au titre des passifs financiers de la Société aux 30 avril 2024 et 2023 s'établissent comme suit :

	30 avril 2024			
	Total	Moins de 1 an	De 1 an à 3 ans	Par la suite
Créditeurs et charges à payer	20 030 \$	20 030 \$	– \$	– \$
Autres charges à payer à long terme	496	–	496	–
	20 526 \$	20 030 \$	496 \$	– \$

	30 avril 2023			
	Total	Moins de 1 an	De 1 an à 3 ans	Par la suite
Créditeurs et charges à payer	21 669 \$	21 669 \$	– \$	– \$
Autres charges à payer à long terme	253	–	253	–
	21 922 \$	21 669 \$	253 \$	– \$

Risque de taux d'intérêt

Le risque de taux d'intérêt est le risque que la juste valeur des flux de trésorerie futurs d'un instrument financier fluctue en raison des variations des taux d'intérêt du marché. L'exposition de la Société aux instruments financiers comportant un risque de taux d'intérêt est négligeable.

Risque des prix du marché

Le risque des prix du marché est le risque que la juste valeur ou les flux de trésorerie futurs d'un instrument financier fluctuent en raison des variations des prix du marché. Le risque des prix du marché se compose de trois types de risques : le risque de change, le risque de taux d'intérêt et d'autres risques de prix. Les autres risques de prix comprennent les fluctuations de la valeur causées par des facteurs particuliers à l'instrument financier ou à l'émetteur ou par des facteurs touchant tous les instruments semblables négociés dans le marché. L'exposition de la Société aux instruments financiers comportant des caractéristiques de risque des prix du marché n'est pas significative.

23. Informations sur le capital

La Société définit le capital comme étant les capitaux propres, les emprunts aux termes de conventions de crédit, et les avances bancaires, moins la trésorerie et les placements à court terme. La Société gère le capital avec pour objectifs de protéger sa capacité à financer ses opérations pour continuer l'exploitation, d'assurer suffisamment de liquidités pour financer ses opérations, le fonds de roulement, les dépenses d'investissement, la croissance interne, les acquisitions futures éventuelles, et pour fournir un rendement pour les actionnaires grâce à sa politique de dividende. Les objectifs de gestion du capital restent les mêmes que pour l'exercice précédent.

Tecsys Inc.

Notes afférentes aux états financiers consolidés

Exercices clos les 30 avril 2024 et 2023

(en milliers de dollars canadiens, sauf les données par action)

23. Informations sur le capital (suite)

Les politiques de gestion du capital de la Société comprennent également l'accroissement de la valeur pour les actionnaires en concentrant la possession de ses actions par le rachat des actions de la Société à des fins d'annulation, par des offres publiques de rachat dans le cours normal des activités, lorsque la Société considère que cela est judicieux. Comme il est mentionné à la note 14, la Société a racheté et annulé 204 500 de ses actions ordinaires en circulation au cours de l'exercice 2024.

Dans le but de maintenir ou d'ajuster sa structure du capital, la Société peut, avec l'approbation du conseil d'administration et dans certaines circonstances précises, émettre des actions, racheter des actions pour annulation, ajuster le montant des dividendes à verser aux actionnaires, rembourser des emprunts et prolonger ou modifier ses facilités bancaires et ses facilités de crédit lorsqu'elle le juge approprié. La convention de crédit (y compris la facilité renouvelable) a expiré le 30 janvier 2024.

La Société a remboursé intégralement le solde de sa facilité de crédit à terme le 30 décembre 2022. Au 30 avril 2023, il n'y avait plus aucun montant prélevé sur la facilité de crédit à terme et la facilité renouvelable de la Société.

24. Secteur opérationnel

La direction a structuré la Société en un seul secteur isolable, soit celui de la mise au point et de la commercialisation de logiciels de distribution et de services connexes à l'échelle de l'entreprise. Les filiales de la Société situées aux États-Unis et au Royaume-Uni sont des entreprises de vente et de service offrant uniquement des services de mise en œuvre et de soutien.

Un résumé des produits selon les secteurs géographiques dans lesquels sont établis les clients de la Société figure ci-après :

	Exercices clos les	
	30 avril 2024	30 avril 2023
Canada	30 348 \$	27 276 \$
États-Unis	122 218	104 560
Europe	17 286	18 097
Autres	1 390	2 491
	171 242 \$	152 424 \$

25. Frais de restructuration

En février 2024, la Société a entamé un processus de restructuration stratégique. Dans le cadre de cette restructuration, la Société a réduit d'environ 4 % l'effectif de plusieurs de ses services, ce qui a donné lieu à des indemnités de départ de 2 122 \$. Ce plan de restructuration a été présenté aux employés en février 2024.

26. Événement postérieur à la date du bilan

Le 27 juin 2024, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,08 \$ par action devant être versé le 2 août 2024 aux actionnaires inscrits le 12 juillet 2024.

Renseignements généraux

Données sur les actions ordinaires

Marché principal

Les actions ordinaires de la Société ont été cotées pour la première fois à la bourse de Toronto (TSX) le 27 juillet 1998. Le symbole des actions ordinaires de la Société est TCS. Le tableau suivant illustre les cours extrêmes de même que le volume des transactions pour les actions ordinaires au cours des périodes comptables présentées ci-dessous.

Exercice 2024 - 1^{er} mai 2023 au 30 avril 2024

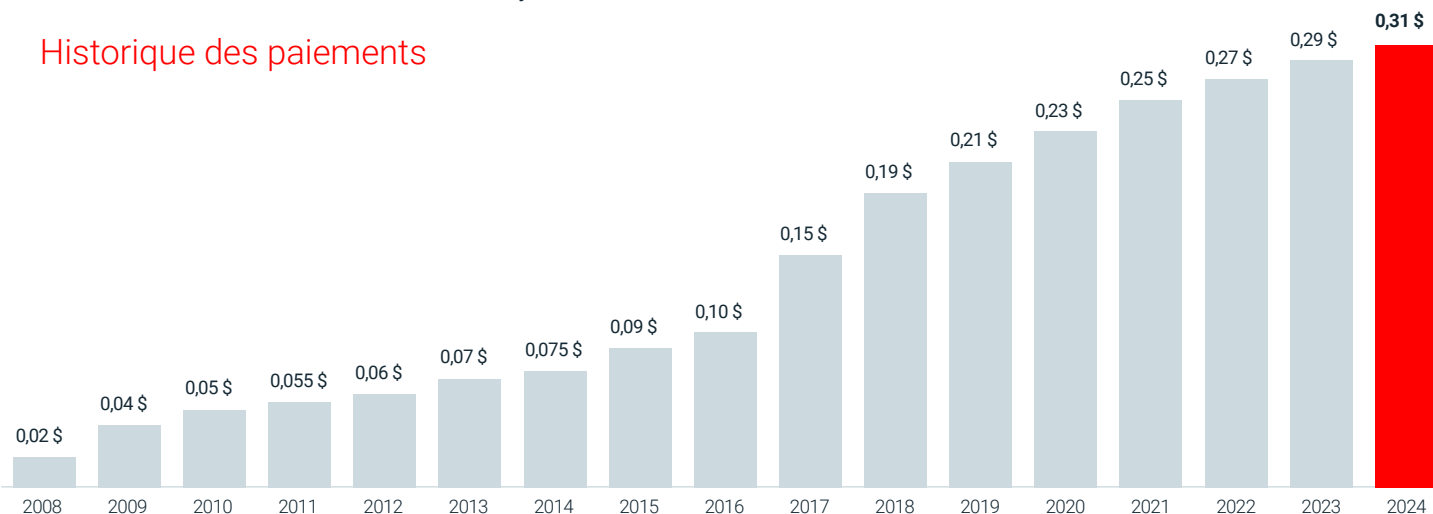
	Haut		Bas		Volume TSX
Premier trimestre	31,74 \$		23,75 \$		988 121
Deuxième trimestre	30,71 \$		24,31 \$		403 409
Troisième trimestre	36,15 \$		25,46 \$		564 984
Quatrième trimestre	40,91 \$		32,31 \$		687 107
					2 643 621

Politique de dividendes

La Société maintient une politique de dividende trimestriel. La déclaration et le versement des dividendes est à la discrétion du conseil d'administration qui tiendra compte des bénéfices, des normes de fonds propres, de la situation financière et d'autres facteurs qu'il juge pertinents.

Le 27 juin 2024, le conseil d'administration de la Société a déclaré un dividende trimestriel de 0,08 \$ par action à verser le 2 août 2024 aux actionnaires inscrits le 12 juillet 2024.

Historique des paiements



Renseignements à l'intention des investisseurs

En plus de son rapport annuel, la Société dépose une notice annuelle ainsi qu'une circulaire de la direction sollicitant des procurations auprès de la Commission canadienne des valeurs mobilières et qui sont disponibles sur le site Web de Tecsys (www.tecsys.com) et le site de SEDAR+ (www.sedarplus.ca). Pour de plus amples renseignements ou pour obtenir des exemplaires supplémentaires de l'un ou l'autre des documents susmentionnés, veuillez communiquer avec:

Relations avec les investisseurs

Tecsys Inc.
1, Place Alexis Nihon, Bureau 800
Montréal, Québec H3Z 3B8
Canada

Tél. : (800) 922-8649
(514) 866-0001
Télec. : (450) 688-3288

investisseur@tecsys.com
www.tecsys.com

Directeurs et cadres supérieurs

Membres du conseil d'administration

David Brereton

Président exécutif du conseil d'administration
Tecsyst Inc.

Peter Brereton

Président et chef de la direction
Tecsyst Inc.

David Booth ^{(1) (3)}

Consultant

Andrew Kirkwood ^{(2) (3)}

Conseiller stratégique
AEK Ventures Ltd

Vernon Lobo ^{(2) (3)}

Directeur général
Mosaic Venture Partners Inc.

Kathleen Miller ⁽¹⁾

Administratrice des sociétés

Steve Sasser ^{(1) (2)}

Cofondateur et directeur général
Swordstone Partners

Membres de la direction

David Brereton

Président exécutif du conseil d'administration

Peter Brereton

Président et chef de la direction

Mark Bentler

Chef de la direction financière

Bill King

Directeur général du revenu

Vito Calabretta

Chef de la direction, expérience client

Shannon Karl

Directrice générale du marketing

Martin Schryburt

Vice-président sénior, produit et technologie

Nancy Cloutier

Directrice générale des ressources humaines

Charles Kierpiec

Directeur général juridique

⁽¹⁾ Membre du comité d'audit

⁽²⁾ Membre du comité de rémunération

⁽³⁾ Membre du comité de gouvernance et des candidatures du conseil

Renseignements sur l'entreprise

Amérique du Nord

Siège social

Tecsys Inc.
1, Place Alexis Nihon
Bureau 800
Montréal, Québec H3Z 3B8
Canada
Tél. : (800) 922-8649
(514) 866-0001
Télec. : (450) 688-3288

Tecsys U.S., Inc.
231 South LaSalle Street
Suite 2100
Chicago, IL 60604
USA
Tél. : (800) 922-8649

Tecsys Inc.
120 East Beaver Creek Rd.
Suite 200
Richmond Hill, Ontario L4B 4V1
Canada
Tél. : (800) 922-8649

Tecsys Inc.
820, boul. St-Martin Ouest
Laval, Québec H7M 0A7
Canada
Tél. : (450) 628-8800
Télec. : (450) 688-3288

Europe

Tecsys A/S
Stationsparken 25
2600 Glostrup
Danemark
Tél. : +45 43 43 29 29

Renseignements pour les investisseurs

Tecsys Inc.
Relations avec les investisseurs
1, Place Alexis Nihon
Bureau 800
Montréal, Québec H3Z 3B8
Canada
Tél. : (800) 922-8649
(514) 866-0001
Télec. : (450) 688-3288
investisseur@tecsys.com
www.tecsys.com

Filiales

Tecsys U.S., Inc.
Tecsys Europe Limited
Tecsys A/S
Tecsys Denmark Holding ApS
LOGI D HOLDING INC.
LOGI D INC.
LOGI D CORP.

Auditeurs

KPMG s.r.l. / S.E.N.C.R.L.
Montréal, Québec, Canada

Banquiers

Banque Nationale du Canada
Montréal, Québec, Canada

Conseiller juridique

McCarthy Tétrault LLP
Montréal, Québec, Canada

Agent des transferts et registraire

Services aux investisseurs
Computershare Inc.
100 University Ave.
8ème étage, Tour nord
Toronto, Ontario M5J 2Y1
Canada
Tel: (416) 263-9200
(800) 564-6253
Fax: (800) 453-0330
service@computershare.com



Tecsys Inc.
1, Place Alexis Nihon
Bureau 800
Montréal, Québec H3Z 3B8
Canada
Tél. : (800) 922-8649
(514) 866-0001
Télec. : (450) 688-3288

www.tecsys.com

Droits d'auteur © Tecsys Inc. 2024

Tous les noms, marques de commerce, produits et services mentionnés sont des marques déposées ou non de leurs propriétaires respectifs.